全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ 958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

林少波 著

5 years after graduation decide your life Ⅱ

毕业5年决定你的一生Ⅱ

三十而富的金科玉律\人生规划的卓越典范

中国华侨出版社

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

5 years after graduation decide your life Ⅱ

毕业5年决定你的一生Ⅱ

他用了5年的时间完成了第一次职业化进程，从一个普通的员工蜕变成了一个高级管理者。三十出头，却深谙职场之道，下至普通员工上至企业老板对他都赞叹不已……

——摘自新华网关于林少波的报道

林少波……毕业5年后成为身兼职业规划师、畅销书作家等多个头衔的焦点人物。学校里的“小草”逐渐成为一棵职场中的“大树”，看似惊人的轨迹背后，是日渐清晰的职场道路。

——摘自中国人力资源和社会保障部主办的《职业》

刚毕业时，莘莘学子带着一纸文凭从校园走进社会。同样的风华正茂、意气风发，同样是在职场上战战兢兢、如履薄冰。而几年之后，有的仍是谨小慎微的“菜鸟”，可能将一辈子“菜”下去；有的则已成为展翅于苍穹的雄鹰。这短短几年间产生的差异，对一个人未来人生的影响是不可估量的。未雨绸缪，在汗水中不止攀登……相信有一天你会听到成功来叩门。

——摘自中国教育部主办的《中国教育报》关于林少波的报道

这本书里的职业规划与人生设计理念具有很强的代表性与很好的可复制性，相信能给刚刚毕业以及已毕业几年却还在人生道路上迷茫着的人很好的参考。

——人力资源专家　陈建辉博士

盛大文学 Cloudary www.sd-wx.cn
华文天下 · 弘文载道
上架建议　励志 | 职业规划
ISBN 978-7-5113-1580-9
9 787511 315809
定价：29.80元

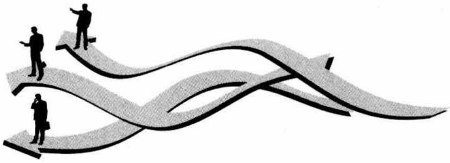
全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

5 years after graduation decide your life Ⅱ

毕业5年决定你的一生Ⅱ

三十而富的金科玉律\人生规划的卓越典范

林少波◎著



中国華僑出版社

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

图书在版编目（CIP）数据

毕业5年决定你的一生Ⅱ / 林少波著. —北京：中国华侨出版社，2011.8
ISBN 978-7-5113-1580-9

Ⅰ.①毕… Ⅱ.①林… Ⅲ.①成功心理－青年读物
Ⅳ.①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字（2011）第142509号

毕业5年决定你的一生Ⅱ

著　　者 / 林少波
选题策划 / 刘　峰
责任编辑 / 凌　寒
特约编辑 / 朱亚娥
封面设计 / 弘道视觉
版式设计 / 新兴工作室
经　　销 / 新华书店
开　　本 / 720×1000mm 1/16　印张/16.5　字数/244千字
印　　刷 / 北京温林源印刷有限公司
版　　次 / 2011年9月第1版　2011年9月第1次印刷
书　　号 / ISBN 978-7-5113-1580-9
定　　价 / 29.80元

中国华侨出版社 北京市朝阳区静安里26号通成达大厦三层 邮编：100028
法律顾问：陈鹰律师事务所
编 辑 部：（010）64443056　64443979
发 行 部：（010）82605959　传真：（010）82605930
网　　址：www.oveaschin.com
E－mail：oveaschin@sina.com

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

序 言

我生命中的锦瑟华年

作为一个已经历过毕业5年的人，我一边走一边看，一直在总结自己走过的路：我为何能比其他同龄人成长得快一些？

作为一个职业规划师，近几年来我专注于研究大学生就业和职场新人的工作这一领域，我一直在思考：现在的年轻人到底需要什么样的人生奋斗哲学？

于是，我回过头看自己的这段“锦瑟华年”，从转变学生角色到登上社会舞台，从告别青葱岁月到进行职业规划，从基层小职员到成为职业经理人，从单纯打工者到培训师、大学老师、企业管理者……这一切并不辉煌，但每一步我走得都很踏实。对我个人而言，这已是一种成功，至少，当10年后再回首这段时光，我不会悔恨。

我又去寻证那些成功人士特别是那些与我们同一个年代的榜样的事迹，竟然发现了一个规律：他们命运的转折点，都基本出现在毕业5年之内这段时间。

阿里巴巴集团首席执行官马云，1988年在杭州师范学院（现杭州师范大学）英语专业毕业，此后任教于杭州电子工学院（现杭州电子科技大学）；1992年，他开始创业，成立海博翻译社，由此踏上了通过互联网、电子商务走向世界的征程。

创新工场现任董事长李开复，1983年获得美国纽约哥伦比亚大学计算机

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

系学士学位；1988年，获卡内基梅隆大学计算机学博士学位，他的博士论文是关于世界上第一个“非特定人连续语音识别系统”，《商业周刊》授予该系统“最重要科学创新奖”；李开复还开发了“奥赛罗”（黑白棋）人机对弈系统，因为1988年击败了人类的世界冠军而名噪一时。

……

当然，还有很多人，不一定是刚好毕业第5年如此凑巧，但基本都是在这个时间点上下。这不得不让我们思考一个问题：毕业5年对我们的命运转折有多重要？

人的一辈子，在求学阶段时，尚未完全成熟，生活来源依靠父母，命运的选择权基本掌握在父母手里；退休以后逐渐步入老年期，要依靠子女或社会，命运的选择手杖开始交给子女或社会；中年时期可谓“刀枪不入”，价值观与世界观已经定型，基本很难改变；毕业5年之后则是一个人的角色变化最多的时期，面临着晋升加薪的职业发展需求与家庭角色的变化，基本没什么时间与空间让你进行人生的思维锻炼与能力提升。

那么，这样看来，只有30岁前的几年也就是大约毕业5年内这段时间是你能掌握自己命运的选择权与发言权的。在最能决定自己命运的时候，如果不好好把握，还要等到什么时候呢？

作家柳青说过，人生的道路虽然漫长，但紧要处常常只有几步，特别是当你年轻的时候。利用好毕业这5年练好内功的时期，才能在接下来的岁月顺势飞扬。

内心足够强大，走到哪里都不怕。本领在手，成竹在胸，拥有一技之长，掌握深厚人脉，具备远见卓识，这样的人到哪都是人才，到哪都是金子。

“锦瑟无端五十弦，一弦一柱思华年。……此情可待成追忆，只是当时已惘然。”毕业这5年，可以很精彩；毕业这5年，可以很平庸。选择权完全在于个人。对于一个既有想法又有方法的人来说，绝对不会让这段“锦瑟华年”成为“惘然追忆”。

具体到每个人，情况又完全不同。因此，这本书不可能是解决所有人问题的宝典，但是对处于职场的上班族却有很大的指导作用，这里提供了一种思考的方式和成长的模式。如您愿意与我分享关于您毕业5年的成长感悟，欢迎发送邮件至linshaobo11@hotmail.com来与我交流。

林少波

2011年6月于北京

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

目录

第一章

选择大于努力

方向正确才能一路高歌

➢ 不要当无梦、无痛、无趣的“橡皮人” / 2
➢ 早醒悟，早成功 / 5
➢ 高度决定视野，角度决定方向 / 7
➢ 穿最适合自己的鞋子奔跑 / 10
➢ “对”的选择 / 12
➢ 给自己一个承诺 / 15
➢ 有风也有景，在城市中安放自己的青春 / 18
➢ 三十而立，责任感会让你成长得更快 / 21
➢ 评估你的转行风险 / 24
➢ 积累到一定的时候离开，那是水到渠成的事 / 28
➢ 你为创业做好准备了吗 / 31
➢ 与其修正不足，不如塑造优势 / 35
➢ 国家发展五年一规划，个人成长三年一计划 / 37

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

第二章

态度决定高度
工作前5年是带薪学习

➢ 低调进入新单位，上任需要“三盆水” / 40
➢ 薪水之外的收获 / 43
➢ 提要求的“资格”与谈条件的“资本” / 46
➢ 外行人心态，内行人姿态 / 50
➢ 努力拼搏不“贬值” / 53
➢ 普通劳动者的成功超越 / 56
➢ 没有夕阳产业，只有夕阳心态 / 60
➢ 将分内事做出色，在工作中享受人生 / 62
➢ 可以追功逐利，不可急功近利 / 65
➢ 拒绝“假大空”，讲实话，办实事 / 68
➢ 沉住气才能成大器 / 71
➢ 隐藏锋芒，水的方圆之道 / 74
➢ 成功没有快车道，幸福没有高速路 / 77

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

目录

第三章

机会只给有准备的人
每件事都要做得有价值

➢ 管理好你一天的黄金时间 / 82
➢ 天生我材必有用，干了就有价值 / 86
➢ 小投入，大回报 / 89
➢ 吃饭就是吃“话”，在饭桌上你能学到什么 / 92
➢ 珍惜每次与领导在一起的时间 / 95
➢ 职场人的“电梯情结” / 98
➢ 每天早到一刻钟，晚走半小时 / 102
➢ 加班，另一种流行 / 104
➢ 铅笔不只一种用途，你也一样 / 108
➢ 时刻带着你的鱼篓，准备捕捉机会 / 111
➢ 活动本身不重要，重要的是学会触类旁通 / 114
➢ “A4纸工作法”：有序做事更高效 / 117
➢ 把简单的事“交给行动”，把困难的事“交给时间” / 120
➢ 找到问题的症结，会事半功倍 / 123

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

➢ 不能被同一块石头绊倒两次 / 127
➢ 鸡蛋有100种画法，把简单的事情做丰富 / 131
➢ 从公司培训中，你收获了多少 / 134

第四章 做最好的自己 个性表达用好了也很给力

➢ 总结一段自我描述并经常更新 / 138
➢ 修炼你的“气场” / 142
➢ 坚持写作，让你的表达煽情起来 / 145
➢ 提炼自己的经典“语录”，拥有你的“专利” / 149
➢ 练就你的“独门武功” / 153
➢ 故事性表达的魅力 / 156
➢ 讲笑话也有学问 / 159
➢ 好字好印象 / 162
➢ 微博时代，把你的声音和观点传达出去 / 165
➢ 别把个性签名当成抱怨的窗口 / 168
➢ 电邮沟通无障碍 / 171

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

目录

第五章 搭建人脉桥梁

谁掌握资源就掌握未来

➢ 机遇有时就是人脉的潜台词 / 176
➢ 把心打开，克服社交恐惧症 / 179
➢ 在合作中提高职商 / 182
➢ 学会适当地“曝光”自己 / 185
➢ 建立“朋友档案”，扩展你的朋友圈 / 188
➢ 一辈子、一杯子、一被子的朋友 / 192
➢ 在舍与得之间学会分享 / 195
➢ 在职进修：修到的不只是知识，还有人脉 / 198
➢ 学业上的老师也会是你一生的心灵导师 / 202
➢ 找一个投缘的职场前辈做你的良师益友 / 205
➢ 敢于与“大人物”交往 / 208
➢ 用心记住别人的名字，哪怕他比你职位卑微 / 211
➢ 职场切莫树敌 / 214

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

第六章 职场取胜之道

阳光下的朴素成功学

➢ 带团队，复制出更多的林少波 / 218
➢ 升华嫉妒之心，没有谁能妨碍你的进步 / 221
➢ 坚持原则，笑对职场潜规则 / 224
➢ 勇于担当 / 227
➢ 懂得推功揽过 / 230
➢ 出事莫推诿，找替罪羊会让你失去信任票 / 233
➢ “做人大于做事”与“做事大于做人” / 236
➢ 公司的发展目标与个人品牌的创立 / 239
➢ 不做任何伤害前雇主的事 / 242
➢ 企业困难时要坚守 / 244
➢ 关键时刻提出合理化建议和最优化方案 / 247
➢ 无招胜有招的“江湖”智慧 / 250

后记 / 253

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

第一章

选择大于努力

——方向正确才能一路高歌

毕业后5年是人生最有创造性的阶段，大部分人要经历人生很多选择：从校园到社会，寻找工作；从单身到结婚，建立家庭。一个智慧的选择胜过千万个盲目的打拼。决定性的选择需要果断和勇气。这果断和勇气，有猜测和赌博的成分，但更多的来自智慧的判断。在人生的这个关键时刻，审慎地运用你的智慧，做出最正确的判断，选择属于你的正确方向，在以后的岁月中才能一路高歌、突飞猛进。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

不要当无梦、无痛、无趣的“橡皮人”

流水线生产模式提高了工作效率，却降低了人们对成就的感受和追求。部分职场人经过几年的打拼之后，变得没有神经，没有痛感，没有效率，没有反应，犹如“橡皮”做成的，不愿接受新生事物和意见、对批评表扬无所谓、没有耻辱和荣誉感。毕业5年的人，千万别当“橡皮人”！

“橡皮人”，这个20多年前由王朔创造的新鲜名词，如今再一次成为网络热词。前不久，《新周刊》做过一个关于“橡皮人”的专题策划，对“橡皮人”的定义是：他们没有神经，没有痛感，没有效率，没有反应。整个人犹如橡皮做成的，是不接受任何新生事物和意见、对批评表扬无所谓、没有耻辱和荣誉感的人。

《中国青年报》社会调查中心通过民意中国网，对4734人进行的一项调查显示，91.0%的受访者确认身边存在“职场橡皮人”，其中14.2%的人表示有“很多”，41.8%的人表示“比较多”。参与调查的人中，“80后”占49.5%，“70后”占34.0%；80.3%的人是职场人士。

“橡皮人”，与其说已成为一种职场状态和生活状态，不如说更是一种社

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

会状态。“橡皮人”为何无处不在?

它反映出一个社会问题。这是一组很容易解读，也很少会有人提出质疑的调查数据。因为这些数据，真实得如同我们亲身参与了这样一次调查。

> 调查显示，77.4%的人认为“橡皮人”出现的原因，是自己“无力改变现实”；73.0%的人认为是“升职无望”；69.9%的人选择“对工作丧失兴趣”；52.9%的人表示是“办公室政治的影响”；38.5%的人表示人们“过于注重追求财富地位，忽略内在精神追求”。

美国作家格林写过一篇小说《一个枯竭的案例》，讲一个建筑师功成名就后身心俱疲，最后只有逃到非洲森林。美国精神分析学家随后提出了“职业枯竭”这个概念，这似乎类似于“橡皮人”的病症?情绪枯竭、才智枯竭、生理枯竭、价值枯竭，既无人性化，也无成就感。

日复一日，这种情绪会渐渐转化成一种日常的、见惯不惊的生活状态：对工作丧失热情和创造力，反正那就是一份仅能勉强糊口的差事而已；对未来不再憧憬，反正能在这个城市安身立命已是人生的“最高理想”；对生活没了知觉，包括对美食、旅行、音乐、电影失去热情和好奇，忽略和淡漠一切美好而富有情趣的生活细节。甚至对人际关系充满了焦虑和敌意，可能会因为一个职位升迁的机会，你最信任的同事与你的关系变得微妙和紧张；手机里存了上百个电话号码，你痛苦时想找个人说说话，电话却不知道打给谁；和一帮人经常吃吃喝喝，称兄道弟，但某天开口借钱，所有人都像突然“失踪”了……

在彭浩翔的《爱的地下教育》一书中，有四川省雅安市的学生写信给他，问：“我活得很累，还能实现梦想吗?”彭浩翔给出了一个也许同样适合我们的回答：“人生过了三十，就有别的看法。生命中许多时候，有许多事情，不能成全，何不站在另一个角度，虽不能至，心向往之。”

我们一生中可能会遭遇发展的瓶颈。但在瓶颈处，我们可以重新认识自己，补情感教育课，培养爱的能力；我们可以认真审视生活，重温亲情与友谊，拾回为追逐成功而放弃的事物，懂得珍惜。

如何让自己对生活充满期待，不当“橡皮人”，可以从以下几个方面来改

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

变现状：

一、对工作保持好奇心，培养开拓能力。千万别对任何东西都失去兴趣，放下工作，搞个联欢聚会，让同事关系和朋友情谊使你不能对任何事情无动于衷。

二、绝对自信但不盲目自负，全面认识自己。不要总躺在过去的成绩和经验上，活到老学到老，虚心努力才能有成功时的成就感。

三、给自己树立清晰的职业目标。通过详细全面的职业分析与规划，从新的工作目标中去寻找工作的乐趣，每天都有进步、有收获，以积极的心态融入企业氛围中，找到新的突破点。

四、要与外界沟通顺畅。我做得最多，成绩最好，效率最高，可是升迁的总是别人，我的创意不错，可是却被别人利用了……职场的确不是一个公平的环境，也没有绝对公平的存在。我们要做一个能与世界进行开放交流的人，不仅会拥有自我学习能力，还将练就一双善于发现的眼睛，你将能发现日常工作与生活中的丰富多彩，重拾自己的生命激情，你的世界将与别人不同！

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

早醒悟，早成功

同样是大学毕业，同样是风华正茂，刚开始一两年没觉得有什么不一样，都是职场“菜鸟”，都经历着迷茫与困惑；然而5年后，他们之间的距离就会逐渐拉开，这个跟其在毕业后这5年培养起来的心智成长度和心灵成熟度等不无关系。

“白天图生存，晚上谋发展”是我的生活信条。

“年轻人累不死，但会闲死”是我的口头玩笑。

这不是疯狂，我的确总有一种危机感，觉得生活在一步步推着我往前走。

我曾经看到一个报道说，李嘉诚和他的儿子在一家餐厅用餐完毕时，李嘉诚给了20元小费，他儿子给了200元小费。有人问李嘉诚：“你儿子都给了200元的小费，你才给20元，对此你有什么想法？”李嘉诚回答道：“我没有想法，因为我没有一个有钱的老爸。”

“没有一个有钱的老爸”，多么睿智的回答！这也是我把自己推着一步步往前走的主要原因。其实，90%以上的人都没有有钱的老爸，所有的一切都要靠自己去打拼。靠我们自己努力，让心智得到成长，让心灵得到成熟。

毕业后这5年，我们当中绝大部分人都会经历人生中两个最重要的转折：从校园到社会——参加工作；从单身到结婚——建立家庭。进入职场与建立家庭，这是人生中最重要的两个转折，也是贯穿一生的主题。能不能处理好这两个转折，能不能做好两个选择，关系到你是否能成功与幸福。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

把人生比作球赛，那么，从出生到发现生命意义之时相当于人生上半场，40岁左右、发现生命意义之时直到死亡相当于人生下半场。如果我们说观山阅水、天人合一是中年人生的追求的话，那么改天换地、气吞山河则是上半场青春岁月的主题。人生上半场培养起来的思维方式与工作习惯，将决定其在下半场能否领先于别人。

要知道，人生上半场会比你想象中结束得早！毕业后这5年决定你的一生！这绝对不是危言耸听！人生上半场太“闲”，下半场会被“嫌”！

人的一辈子，在求学阶段时，尚未完全成熟，生活来源依靠父母，命运的选择权基本掌握在父母手里；退休以后逐渐步入老年期，要依靠子女或社会，命运的选择手杖开始交给子女或社会；中年时期可谓“刀枪不入”，价值观与世界观已经定型，基本很难改变；毕业5年之后则是一个人的角色变化最多的时期，面临着晋升加薪的职业发展需求与家庭角色的变化，基本没什么时间与空间让你进行人生的思维锻炼与能力提升。

那么，这样看来，只有30岁前的几年也就是大约毕业5年内这段时间是你能掌握自己命运的选择权与发言权的。在最能决定自己命运的时候，如果不好好把握，还要等到什么时候呢？

我跟一位朋友聊起这个话题时，她一听，就开玩笑说：“哎呀！那我这一生就完了！”我赶紧跟她解释：“不会，只要你醒悟得早，人生永远没有定局。”

毕业5年决定你的一生，不是说过了这5年你的人生就定型了。我想表达的是，在这5年里，你信什么、要什么、想什么、学什么、靠什么、做什么，会影响到你以后的人生道路。如果你想让你的人生等到35岁再来改变，那就相对晚了一些。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

高度决定视野，角度决定方向

如果你站在较低的位置上，就很容易被各种事物错综复杂的表象所困扰，你往往会觉得处处都是问题，处处都有困难。高度决定视野，角度决定方向。站在高处，找到正确的方向，你就离成功近了。

不知道你是否有思考过这样的问题：

为什么我们的母亲河长江和黄河都是以青藏高原作为源头？

从青藏高原流下来的河成千上万条，为什么绝大多数河流着流着就没有了，只有长江和黄河最终形成了两条奔腾不息的大河能流入大海？

地质学家和科学家给出这样的答案：只有这两条河发源的高度和角度不同。

高度比别人高会导致什么呢？会导致这条河的起点和终点之间的落差大，水的落差大就会形成较大的势能，导致水流的速度大。也就是说，大江大河之所以常流不息，就在于其发源地有足够的高度，高度产生足够的势能，带来奔腾向前的速度。所以，高度决定速度。

高度决定视野，这是显而易见的。当我们站在高山上，俯视山下之景，那广阔的视野使我们为之陶醉。但这只是浅层次理解上的高度决定视野。我们应该更加深入，这里的高度可以是思想的高度。

那么，河流发源的角度不同将会导致什么不同？

假如有3个人选择不同的方向花费10个小时向远方走，从同一个起点向不同的方向走，看他们每个人能走多远？你沿着45度的方向，他沿着90度方向，

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

另一个人沿着135度的方向。

每个人选择不同角度将意味着他遇到困难的性质和大小是完全不同的：你在45度的方向可能遇到一条高速公路，一马平川；他在90度的方向可能遇到的是几座高山；另一个人在135度的方向可能遇到的是几条大河。不同角度上行走的人得付出不同的努力和时间来克服道路上遭遇的不同困难，也就意味着3个人在不同角度上10个小时内能行走多远。所以，角度决定长度。

著名物理学家杨振宁就在关键时刻调整了角度，找到了正确的方向。杨振宁在大学期间正是战争时期，他所在的西南联大为避战乱搬到了云南，所以实验器材缺乏。杨振宁因此缺乏物理学实验经验。他到美国之后就主攻实验物理学，但很快他就发现自己动手能力太差，于是在导师的帮助下，他调整了自己的研究方向，转向理论物理学。最终他在理论物理学上的成就使他获得了诺贝尔物理学奖。所以当我们迷失方向之时，调整角度会让我们找到正确的方向。

每个人都想成功，并为此进行了艰辛的努力，但为什么绝大多数人慢慢就变得平庸了？因为，他们缺乏高度和角度！有这样一则故事：

有两匹马几乎同时出生，老大被一位农夫牵回家拉磨磨面粉；老二被唐僧牵去西天取经。十年后这两匹马又见面了。老大非常不服气，对老二说：“我在这十年内也是每天都在不停地走。没有比你少走一步，为什么到今天我还得不停地走，否则主人就不给我饭吃？你也没有比我多走一步啊，为什么你从印度回来就被授予‘劳动模范’的光荣称号，还在河南的洛阳给你奖励了一座大宅子，叫白马寺。那么多人每天给你叩头供奉，你后半生就衣食无忧了，凭什么啊？而且，在我看来，你还利用公款旅游了一把。”

这两匹马的命运怎么差这么大呢？

老二是这样回答老大的：“你在这十年内确实没比我少走一步，你确实很辛苦，我也确实利用公款旅游了一把。我们两个人的不同在于，你这十年内一直围着这一个点打转，所以距离是零；我随着唐僧师傅往一个方向不停地走，最终帮助师傅把经取回来了。我们就这一点不同，角度决定长度。”

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

拿破仑说过："我比阿尔卑斯山还要高大。"我们嘲笑他的骄傲无敌、妄自尊大，但无法否定他独吞世界的野心造就了他对当时世界的影响。无论拿破仑是成功还是失败，在一定程度上来说都推动了世界历史的发展。

"我要让世界的各家各户都用上电脑。"一句话造就了一场计算机领域的改革，造就了世界首富比尔·盖茨。伟大的梦想，壮阔的雄心，使得比尔·盖茨在世界大舞台上充分展示了自己的独特天赋。他使计算机得到普及，他影响了未来科技的发展。

短浅的目标只会限制你的视线向更大空间延伸，目光放远才能扩展人生华丽的舞台。高起点、高速度、高标准、高质量，在这个高度的指引下，他们选择正确的角度，然后奋发努力，最终，他们就真的成功了。高度决定速度，角度决定长度。有了高度和角度，人生便会很有深度！

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

穿最适合自己的鞋子奔跑

人生有千万条路可以到达同一彼岸，但选择路线不同，就注定了一路风景相异。倘若只是想欣赏途中的风景，可以选择徒步而行；倘若是为了尽快到达目的地，可以选择最快的交通工具。只要你认为你的选择适合自己，那就是最好的选择。

这个世界上会有人不买合脚的鞋子，而去买大号的吗？是的，大有人在。涉世不深的少年写手，偏偏着手晦涩深奥的作品；毫无想象力的画家，偏偏画着超级巨画……不客观地估计自己的能力，而去定一个不切实际的目标；不承认自己的真正所需，而被其他一些标准所迷惑。我们暂且把这一类人称作“买大鞋的人”，他们是一种什么心态呢？

“大小都是一样的价钱，为什么不买大的呢？”在他们眼里，大即是好，大即是沾光。同样的价钱，买了大的，就是占了便宜，不然就是吃亏。其实，一双鞋子，合脚最重要；一份工作，适合自己的才是最好。有时候，事业成功和幸福一生的机缘也许很简单，那就是穿一双合脚的鞋，走一条适合的路。

世间万物不是绝对的，你做出了什么样的选择，并不一定会有什么样的结果。但是做一件事，如果脱离现实而无谓地过高选择，那就违背了做这件事的意义。正如小时候长辈经常对我们说的一句话：“还没有学会走你就想跑！”那我们现在这样岂不是更不现实呢？

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

也许我们总在某些时候，喜欢选择原本不适合自己的路行走，就算到达同一个终点，其实留给自己的却不一定有着和别人相同的感受与心境。有时仅仅是穿着别人的那双看似漂亮的鞋子，却不一定可以让自己走得舒适。还是那句老话，最好的不一定是最适合自己的，只有适合自己的才是最好的。

假如穿上了一双不合适的鞋子，即使它再怎么昂贵精美，跑起路来也同样令人痛苦万分。只有那些拥有一双合适自己奔跑的鞋子的人，才会比别人跑得更快，跑得更远。

台湾著名漫画家朱德庸小时候是被老师们公认的“问题孩子”，很多学校都不愿意接纳他，这个“问题孩子”像皮球一样被踢来踢去。起初，他也像老师们一样认为自己非常笨。慢慢地，等上了中学后，朱德庸才明白自己不是真正意义上的笨，只不过是学习上有些障碍。他发现自己虽然对文字反应比较迟钝，但对图形反应却很灵敏，于是，他在学校报名了绘画培训班。

由于对绘画感兴趣，朱德庸也非常用功，不仅在学校里画，回到家里也不停地努力画，书上、作业本上，只要有空白的地方都画得满满的。后来，有一家报纸慧眼识珠发现了他，并为他开设了漫画专栏。因为找到了自己最适合的工作，经过一番不懈的努力，朱德庸成了一位十分优秀的漫画家，在他25岁的时候就红透了台湾宝岛。

都说世界上不可能会有两片相同的树叶，同样也不可能会有两个一模一样的人，每个人都会有自己的长处和短处，关键是怎么认识自己。**在成长的过程中，每个人都会遇到很多双在等着他们去选择的鞋子，只有认清了自己，找准位置，穿上最适合自己的鞋子，才可能在奔向成功的跑道上夺得冠军！**

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

“对”的选择

人的一生都是在选择中度过。在每个重要的关头，最头痛的也都是选择。一个正确的选择可以使人飞黄腾达，生活在幸福之中；一个错误的选择会害人不浅，甚至断送掉一生的前途。放掉无谓的固执，选择你所真正热爱的并忠诚于你的选择。

时不时有一些在毕业几年里遇到困惑的年轻人加我微博，向我咨询关于职业规划上的事情。我很清楚他们的困惑，知道他们非常渴望别人告诉他们方向。因此，对待每个留言或每封私信我都不敢应付，只要看到了就及时回复。有一个叫李小叙的小伙子一直关注我，平时也有一些交流，前阵子，他给我发了一封私信。信的内容如下：

林老师好，您了解慧聪网和金融在线这两个公司吗？我不是跟你说过我想换工作吗，昨天去慧聪网面试了，面试上了，我的朋友有的说不好有的说还不错，我也不知道是好还是不好，不过自己感觉还可以，所以想向您请教一下！

以我对这个小伙子的了解，他是一个很有想法也很愿意努力的年轻人，因此，对他的“请教”我是丝毫不敢马虎，因此，给他郑重地回复了：

任何一份工作，可以从10个角度去考虑：①该行业的前景；②该

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

企业的前途；③老板的见识；④直接上司的人品；⑤同事之间的氛围；⑥你自己所长是否与岗位匹配；⑦你之前的人脉和资源是否能用上并继续延伸；⑧你个人价值是否能得到认可；⑨待遇是否比上份工作有提高；⑩公司的地址环境及你上下班是否方便。每项10分，你给自己打分，总分如75分以上则可接受，如85分就比较不错了。当然，没有一个公司是十全十美的，关键在于自己的内心是否愿意接纳它。有些事情你必须去尝试，不去试试永远不知道好不好、行不行。

他看到我的回信后特别惊喜，因为他没想到我会这么认真地对待。他因此受到很大的鼓舞，他告诉我说，他一定会做出一个好的选择。

从某种意义上说，人生就是选择。在人生的每一次关键时刻，审慎地运用你的智慧，做最正确的判断，选择属于你的正确方向。同时别忘了随时检查自己的行动与当初设定的目标方向是否产生偏差，适时地加以调整。选择是需要成本的，有好的人生选择，也有坏的人生选择，却没有不要成本的选择。付出的成本太高，就可能给我们的人生留下太多的缺憾。相反，如果一开始做出了正确的选择，就能降低个人选择的成本，创造更多的人生价值。

人生本来就需要做选择，但是一定要做“对”的选择，秘诀就是“选你所爱，爱你所选”。在选择将来自己要从事的职业和领域上，最明智的莫过于日本软件银行的董事长孙正义了，他在《福布斯》的年度富豪排行榜上名列全球第四，被誉为“日本的比尔·盖茨”。

在美国读完大学后，孙正义回到了日本，成立了UnisonWorld股份有限公司。孙正义成立这家公司的目的就是想通过它来确定自己未来的事业是什么，为此他必须进行社会调查。而他深知进行社会调查只凭借个人的力量是根本没有办法完成的，所以他才成立了这家公司。

通过拜访各行名业的人士和阅读各式各样的书籍，孙正义列出了总共40项自己想要从事的行业。针对这些行业，孙正义进行了一连串的市场调查，并将结果与检查项目表对照，判断这些是不是适合自己投入一生的事业。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

孙正义针对这40项行业，分别编出10年的预估损益平衡表、资产负债表、资金周转表以及组织图，还依照不同的时间顺序编制了不同的组织图。如果将孙正义进行调查的资料书面文件集中起来，足足有10米高。

这项工作花去了孙正义将近一年的时间。经过很长时间的思考后，孙正义最后选择了从事软件的流通事业。他曾经这样说过："我不愿意用情性或者是偶然的因素决定自己的命运和人生方向，一定要在个人有了充分了解的基础上，决定自己未来的人生大道。当然，一旦确定自己的人生计划，我就会立即去付诸实施……"

莎士比亚曾说："对自己要真实，如此，你就可以永远呈现出最美的面孔。"这就是说，你只有做自己感兴趣的工作，才能够有所进步，并达到事业的巅峰。否则，逆水行舟，不进则退，最终难成辉煌。我们从一些成功人士的身上细细观察，就会发现他们的事业和自己的兴趣总是紧紧联系在一起。正是因为这一点，他们总能对工作怀有无限的热情和喜爱，并全力以赴地为之奋斗和付出。

有人在微博上写道：选择一份你喜欢的工作，这样工作的8小时你就是快乐的；再选择一个你喜欢的人，这样工作之外的8小时也是快乐的。在醒着的16小时都能快乐，那是多么幸福的事情！

因此，假如你不喜欢一份工作，只是为了"钱"而不得不与之为伍，10年、20年之后，可能有一天你会猛然发觉，自己的人生竟然如此贫乏，耗尽半生光阴却没有做过一件令自己快乐的事。**如果你选择自己喜欢的事去做，即使赚钱不多，也乐此不疲，结果你反而会发现，由于坚持所爱，你不仅充分发挥了才能，还闯出了一片属于自己的新天地。**

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

给自己一个承诺

你的人生也许会遭遇很多挫折，有时候会觉得自己做不了主，但请记住：你手中握着失败的种子，也握着迈向成功的潜能。你有权选择成功，也有权选择平庸，没有任何人或任何事能强迫你。不要把选择权交出，给自己一个承诺，把命运掌握在自己手里！

很多刚刚毕业的年轻人，只因为很多事情不能按照之前想象的进行得那么顺利，或者遭遇一些挫折，就会陷入一种无助的感觉：就业入职，是由爸爸妈妈帮着张罗的；升职加薪，是由上级和老板决定的；结婚生子，是需要和命中注定的那个TA有缘分的……久而久之，就逐渐地放弃了自己，认为命运是由别人来掌控的。

其实，每个人的命运都握在自己的手中，人的发展方向和生死成败，主要取决于我们自己。俗话说："天下没有免费的午餐。"你只有积极进取，努力奋斗，才可能获得满意的结果。

一位哲人说：**"人生就是一连串的抉择，每个人的前途与命运，完全把握在自己的手中，只要努力，终会有成。"**每个人的前途与命运，完全把握在你自己的手中。就业也好，择业也罢，创业亦如此，只要奋发努力，就会成功。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

我经常在城市街道边人多的地方，看到这样的“风景”：一个长髯老人，面前铺着一张自制的招牌，上面写着“起名、预测爱情、婚姻、事业”，凭借自己的伶牙俐齿，美其名曰在为来人“指出光明的前途”。

我一向不屑于这样的人，只是觉得他们也许是出于谋生的需要而无奈使出的一种生存手段。只要你不理他们，他也不可能非在大庭广众下把你的钱骗走吧。

不过，我后来发现，还真有人相信这些“赛半仙”的，更有甚者还到了“如痴如醉”的地步。

有一次，我从这样一个“赛半仙”的旁边走过，发现竟然有两位二十几岁的年轻人正端正地围坐着—— 一副虔诚的样子。这位上了年纪的“赛半仙”戴着一副深度老花镜，身前一块红布的左上角写着几个不算工整的毛笔字：“易学考察实践取证，易理咨询趋吉避凶。”右上角是一幅八卦图，上置一只卦签筒。“赛半仙”说：“看在你们刚出来上班工资不高的份上，每人就收10块钱算了。”两位年轻人不住地点头允诺。

“赛半仙”让其中的一位伸出左手，他说算命的规矩是男左手女右手，然后指着手纹说哪一条是事业线、哪一条是爱情线、哪一条是生命线。接着，“赛半仙”给他们讲了一些谁是什么性格、在公司表现如何等一些模棱两可的话，结尾说了一大堆年轻人爱听的祝福语，让人听了非常舒服。两位年轻人付完钱后，兴高采烈地离开了。

看着他们远去的背影，我的心里真不是滋味。

大部分人在漫长艰苦的人生之路上，都渴望别人给予自己承诺，而自己却不肯给自己一个承诺。

当我们懵懂时，渴望父母给予我们生命的第一个承诺：“放心吧，孩子，爸爸妈妈会永远保护你！”这是一种关于成长的承诺。

当我们开始上学时，渴望老师摸着我们的头，亲切地说：“别怕，有什么难题就来找我，我会帮助你的。”这是一种关于学习的承诺。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

当我们开始谈恋爱，我们渴望身边的他/她，含情脉脉地对自己说："我爱你，我会永远和你在一起，守在你的身旁。"这是一种关于爱情的承诺。

步入社会，我们开始了真正意义上的情感之旅，我们渴望着有一天，人生的那个伴侣对自己说："我们结婚吧，我会照顾你一生一世的！"这是一种关于婚姻的承诺。

你是不是也把生命的承诺全部都交给了别人？

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

有风也有景，在城市中安放自己的青春

如今大、中城市的限购政策和苛刻条件越来越多，让在城市里奋斗着的很多年轻人的梦想在现实面前显得苍白无力。怀揣梦想的年轻人如何在现实中安放自己的青春？想要看到美丽的风景，就得坚定前行。既然选择了远方，就要风雨兼程。

北京、上海、广州……这些大城市都是无数求职者理想中的城市，多少人心中“中国梦”的发源地。刚迈出大学校门的学子和那些怀揣远大理想的职场人士，都在做着一个“中国梦”。

然而，“中国梦”与“美国梦”毕竟还是不大一样的。“美国梦”大体可以解释为：任何一个美国公民，都可以凭借个人的奋斗而在美国任何一个地方站住脚跟。但是在中国目前这个复杂的时代，就业路上个中滋味却是甘苦自知：城外的人想冲进去，城里的人想逃出来。买楼太贵、养车太累、工作太忙、压力过大、竞争太激烈……都是这些置身“围城”中的人心中的苦水。

是选择逃离还是继续死扛，是勇敢坚守还是果决离开，对于那些曾经做过或正在做着“中国梦”的年轻人来讲，实在是一个艰难选择。

一线城市无疑比那些二线、三线城市聚集了更多的财富资源、文化资源，存在着更多的成功机会，这里有相对公平的竞争环境、丰富快速的资讯。水往低处流，人往高处走。人要创造并实现自我价值，要寻找生活新目标，要在一种社会结构中完成对自身的各种期待，这一切在一线城市更容易实现，那里充

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

满了诱惑与希望。

可是，“大城市病”带来的交通问题、环境问题也困扰着我们。在“房奴”、“蜗居”、“蚁族”这些交染了若干社会情绪的词汇的反衬下，这些大城市开始变得让人爱恨交织。

身居大都市，站在全国的最前端，这只是听上去很美。是坚守在大城市过身心交瘁的生活，还是回到小地方寻找相对轻松的生活方式？宜居又宜业离我们还有多远？

婚姻好比是鞋子，舒服不舒服，只有穿着的人才会知道。这个比喻也可借用于正在一线城市打拼的年轻人在生存层面的感受，就是适宜不适宜在一线城市生活，只有那些身在其中的人才会明白。机会就是诱惑，机会就是可能性，捕捉住了机会就有可能捕捉住了成功。一些人之所以选择了坚守而不是逃避，还是他们的梦想说服了自己的内心。年轻的时候人人都有梦想，为了梦想可以受苦受累，可以忍受一般人忍受不了的孤独寂寞。

世界是公平的。想得到，就得付出，也要有舍弃。

想得到在大城市就业的机会，就可能要舍弃与家人共享天伦的时光，舍弃周末没事就开车到周边城市游玩的惬意；想拥有压力不大的慢节奏生活，就可能要放弃到大企业成长的平台，放弃以前在大城市里积累起来的人脉资源，如果转了行，那重新起步的成本还要更大。

如果想选择到二线城市发展，我建议去这几个地方；

第一个是重庆。作为第四个直辖市和西南重镇，未来在IT和高科技领域政府会有大量的资金投入和政策优惠，学习相关专业的年轻人去那里开拓也许会前途光明。

第二个是杭州。杭州市对于促进大学生就业和鼓励自主创业的政策非常优惠，政府在这个方面下了大功夫。年轻人的精神偶像马云的阿里巴巴公司总部正是建在这个地方。

第三个是厦门。在《商务旅行》杂志2011年2月出炉的宜商宜居世界城市的排名中，厦门荣膺世界第二。不过厦门比较适合从事外贸、旅游等行业，文化产业相对不是很适合。

第四个是喀什。西部大开发是国家的大政策，而重中之重在新疆。未来

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

几年，国家会大力开发新疆，大家从新闻报道上想必非常清楚，那里机会非常多。

“心安即是归处”，这句话的出处是唐朝诗人白居易的诗《初出城留别》里的“吾生本无乡，心安是归处”。不管是限房限车，还是限职限薪，只要我们的心不被自己所限，未来，都还在我们手中。

我们生存在大城市里的焦虑与纠结，根源在于自身缺乏安全感。我们害怕面对新环境，我们害怕重新开始，我们害怕价值丧失。其实，这是因为我们内心锻炼得还不够强大。

内心足够强大的人，不怕失业。每份工作都是职业生涯中的一次成长锻炼。

内心足够强大的人，不怕失败。每次磨难都是生命存折里的一笔宝贵财富。

内心足够强大，走到哪里都不怕。本领在手，成竹在胸，拥有一技之长，掌握深厚人脉，具备远见卓识，这样的人到哪都是人才，到哪都是金子。大城市也好，小城市也行，关键是我们要过着“不害怕”的生活。

大城市纵有千般不是，小城市也不见得处处完美。回到了二线、三线城市，不见得就能进入理想之境，生活压力损害我们身心健康的状况其实无处不在。当年，我们从那个城市某个逼仄的生存空间走向一线城市，如今回去，也难免会生出物是人非之感。行行复行行，选择这条路究竟是对是错，总要走走才知道。

美国小说家凯鲁亚克说过一句话：“我们还年轻，我们渴望上路！”

如果你将闯荡大城市，那么祝福你，你眼前会展开一幅精彩的人生画卷。

如果你在坚守大城市，那么祝愿你，你将拥有的是一场充实的生命旅程。

路，就在脚下，好走，走好。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

三十而立，责任感会让你成长得更快

什么时候结婚没有标准，但增强责任感绝对没有错，最好在毕业5年内搞定婚姻。曾仕强说：“36岁之前要成功。”如果我们允许自己有个五六年时间的缓冲，那么在30岁左右能建立家庭最好，30岁“安居”建立起来的责任感会成为促进你在36岁“乐业”的强大动力。

关于应该在多大年龄结婚这个问题上，男人和女人不一样，每个人可能都不一样。

有的人主张早点，这样安居才能乐业，没有后顾之忧；有的人主张晚点，认为这是人生大事，不可轻率。

也许都有道理，在这里我只能以个人的感受来分析。

以我个人观点，我认为，一个人最合适的结婚年龄是在30岁左右，基本上是在毕业5年的这个时间段内。为什么呢？

在中国人的传统观念中，一直盘旋着孔子的“三十而立”。

既然事关一个流传千年的人生命题，我们不妨追本溯源，看看孔老夫子当初是怎么说的：“吾十有五而志于学，三十而立，四十而不惑，五十而知天命，六十而耳顺，七十而从心所欲不逾矩。”显然，孔子在这里所要表达的，是不同人生阶段主观世界与客观现实的关系，强调的是随着年岁与阅历增长，个人精神世界的嬗变，实际上提出了一个自觉把握生命历程的形而上的命题。具体到“三十而立”，取历代注家比较认同的释义，说的是在学

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

有所成的基础上，人格心智的成熟。这里的“立”，是指精神的自立，即对社会现实、人生目标、处世行事等形成了自己的看法，并非像现在有些人那样，把“三十而立”与“有房有车”画等号。照此物化标准，30岁的孔子当时还一无所有。

其实，30岁是一个心灵建立自信的年纪。三十而立，并不是一个外在的社会坐标衡量你已经如何成功，而是内在的心灵标准恒定你的生命是否开始有了一种清明的内省，并且从容不迫，开始对你做的事情有了一种自信和坚定。

我曾看到一位国内某家电行业大公司的老总在接受记者的采访时，透露了他的用人原则：一是跳槽两次以上的人不用；二是30岁还未结婚的人不用。

他认为：一是缺乏责任感。因为三十尚未成家者比较自由，责任感不强。二是太过于理想化主义。已到三十仍尚未结婚者可能太过于挑剔，不能容纳别人。三是缺乏爱心。尚未担当起家庭责任的人，不见得在工作上会有爱心去认真面对自己的同事，而去帮助他们！

按照这个老总的标准，要在30岁之前就结婚，那么，很多人不一定能搞定。

“三十未立”如果用现代的职业术语来说，是一种“成就恐慌”。“成就恐慌”是年龄恐慌症的一种具体表现，通常是指年龄在25～40岁的职场人，对于自己职场表现欠佳、事业未成的一种焦虑。这种焦虑的主要表现形式是对于年龄的慌张，认为有种“时不我待”的紧迫感。如今的大学生毕业时就是22岁左右，如果再考个研究生，毕业时就是二十五六岁。一般来说，从完成大学生到社会人的角色转换需要3～5年的时间，这样算下来，叫如今的我们如何就能拥有成就呢?

当然，尽管这个老总的观点有些偏激，但是他强调的“责任感”我倒非常认可。一个人如果能在毕业5年内搞定婚姻问题，那么就会逐渐告别“一人吃饱，全家不饿”的无所谓状态，取而代之的是一种“我的每一分努力都是为了家人”的责任感。早点让责任感把自己带入良性的人生轨道，这有什么不好吗？一个人的日子是无法迅速提升自己的责任感的，两个人的世界会让你明白

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

什么叫担当，这样的担当精神会从你的生活延伸到工作中，深入你的内心，逐渐成为引领你走向成功人生的指明灯。

每一代人的“三十而立”都会不同，每一个人的“毕业5年”也有差别。也许千帆过尽，当你用一个更开阔的时间坐标系来回望自己的人生，“三十而立”或“毕业5年”于你，不过是人生旅途上一个再普通不过的驿站。**但千百年来，当“三十而立”或“毕业5年”被世代相传，它就成为一道具有仪式感的密码——它提醒刚开始求学的人，前路漫漫，你准备怎样规划、把握自己的人生节奏；鞭策即将步入而立之年的人，一个自觉、内省的人生，即将就此充分展开，你准备好了吗?**

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

评估你的转行风险

环境再差也有人脱颖而出，环境再好也有人挑三捡四。转体制不如转观念，换行业不如换脑袋。没有夕阳产业，只有夕阳心态。如果你还不是你现在所从事的行业里的NO.1，那就老老实实地继续努力，哪怕遭遇挫折，摔倒了再爬起来。

因为出书的缘故，我认识了不少从事图书出版的朋友，特别是在职业发展过程中遇到困境的那些老板或编辑，他们“近水楼台”地让我谈谈目前这个行业的现状，顺便给他们做做职业规划和行业分析。我的观点是：目前的中国图书出版行业，进入成本低，退出成本高。客观地说，这不是一个暴利的行业，而且关键是回报的周期太长。

听我分析后，他们中的很多人就很沮丧地跟我说想转行。每到这个时候，我就连问他们几个问题：“你现在是这个行业的前几名了吗？是觉得玩转了这个行业没意思了吗？如果你不从事图书出版行业，那会做什么呢？你做好从零开始的准备了吗？”面对我的“咄咄逼人”，他们又哑口无言，陷入深思。

“从零开始”是最难迈开的一步。美国哈佛大学的一项研究表明，转行的跨度愈大，转换的学习期会拉得愈长，时间成本愈高，所需要的心理准备与经济准备也要越充足。大跨度转行的人，因为要进入过去不熟悉的领域，通常要经历一段重新学习和过渡适应期，一旦决定失误，可能会丧失原有的职位、收入，甚至往常的家庭地位。这是每一个决心转行的人要必须面对的“职场黑暗期”。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

别以为下一份工作会更好，别以为下一个行业会更美丽。问题的关键不在于行业本身，有时也许是我们自身努力还不够。一个优秀的人，一定会在一个行业里坚持着，直到做出一定的成绩。

演艺这条路，他一直走得不顺。

他是有天赋的！初中毕业不久，他就签约了太平洋唱片公司，跟他一同签约的其他艺人有些后来红了，他却一直默默无闻。后来，居然连歌也没得唱了。

1994年，他离开太平洋公司，来到北京，在酒吧里当驻唱歌手。他住在郊区农民的房子里，大冬天的，每天蹬两个钟头自行车去酒吧唱歌。这期间，他认识了许多同他一样在酒吧里驻唱的朋友，那些人相继大红大紫，又只有他，像一棵干枯的稻草，黯然地，被世界遗忘在一个阴暗的角落。

2000年，通过朋友高虎的推荐，他开始演电影。虽然也演过主角，但是大多都是诸如士兵甲、路人乙的小角色。微薄的片酬，根本无法让他维持在北京的生活。

三十岁那年，有朋友劝他：改行吧，演艺向来都是年青人的天下，你不能再耗下去了，又何必在一棵树上吊死？

以后的路到底怎么走，是改行，还是继续坚持？他的内心充满了彷徨。

可是不久他就想通了，继续在各大片场蹭一些小角色。朋友见了，不由感叹："这是何苦呢？"他笑笑："演艺这条路，我虽然一直都不顺，但是却积累了许多经验教训与人脉关系，若是改行，这一切还不都得从零开始！"

就这样，他又开始了艰难的尝试与坚持，事业终于慢慢有了起色。2009年，他在电影《斗牛》中饰演牛二。有一次拍摄，在一座石头山上，三五百米高，场工上去一回都累得直喘，他却要一个镜头从山底跑到山顶，跑三四十趟。戏拍了3个月，鞋子磨破38双。

付出总有回报！凭借该剧，他一举夺得第46届金马奖最佳男主

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

角。从此，事业步入坦途，仅2009年，他就参与演出了十部电影。

他就是黄渤，一个俗事历尽、朴实无华的山东汉子。

如果方向是正确的，失败了也要从头再来。失败的代价是惨痛的，但是失败的教训却是宝贵的。哪里有沟，哪里有坎，早已了然于胸。相对于那些充满未知与风险的陌生之路，实在好走得多！

不管别的行业多热、多火，最终还是要选择合适自己的，挑选行业既要考虑发展前景，又要考虑适合自己。常言说“隔行如隔山”，转行跨度大更要谨慎，千万不要轻举妄动。想避免转行中出现的问题，首先要问自己以下几个问题，作出一个转行的风险评估：

（1）你要转换行业，从一个你熟悉的行业转换到你不熟悉的行业，你是否愿意从最底层开始做起？是否准备放弃你已经奋斗并已经取得或积累的相应的工作经验？

（2）在新的职位上，你的直接主管或许比你年轻得多，你能接受这样的事实吗？你能在比你年轻的主管手下听从指挥吗？你有没有足够的耐心，放平心态、卧薪尝胆？

（3）由于转换行业，你的收入可能比你原来的要低，你的生活质量会受到影响，你能接受这样的状况吗？

（4）如果你转行失败，后面应该怎么办？重操旧业还是再次转行？这里的成本你能够承担吗？如果这段时期你没有收入，你是否可以支撑自己或者生活下去？

（5）在转行过程中你是否有较强的心理调节和承受能力？因为转行过程中你可能遇到很大压力：重新再造自我的过程中也许并不如所愿，而公司却催你快出效益、业绩；当你看别人在事业上都有一些成就，而你却还在原地或刚刚开始启动你的职业发展。对于这些你能从容面对吗？

可以说，**转行是人生的一个新的起点，充满了风险，随便决定转行对个人而言是不负责任的表现，理性的决定转行的原则是大胆设想、小心求证、全面的回答和分析这些回答，把自己的实际情况和转行的目标进行客观评估，再进行判断，这些理性的思考过程将使得你的转行风险降到最低点。**

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

中国有句俗语："男怕入错行，女怕嫁错郎。"而且，职场上的男女都会面临是否转行的抉择。在转行之前，一定要掂量自己的职场分量。

四大资产：（1）技能，是否能再提升和被充分利用？（2）人脉，建立新的友谊关系需要多久，会流失多少旧公司的资源？（3）影响力，能不能左右公司的重大决策和取得必要资源，建立与原来同样的影响力需要多长时间？（4）财务，收入能增加多少，把薪资、津贴和保险等计算在内，你的退休计划和投资是否受到影响？

两大负债：（1）转行纪录，太频繁的转行纪录会使人显得不稳定，你的忠诚度会受到质疑；（2）业界形象，对原工作未尽力造成的负面评价和由原工作的不愉快离职造成的负面口碑。

结算后，新工作若无法增加资产，反增加负债，那我建议你先别轻举妄动。

每个人都要为自己的选择负责，既然你当初选择了这个行业，那就得坚持。只要方向没有错，失败之后可以从头再来。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

积累到一定的时候离开，那是水到渠成的事

对于刚毕业的年轻人来说，也许一开始是进入小公司发展，如果遇到合适时机，再选择前往大企业历练。根据自己所处职业阶段的需求和定位做出合适的选择，能力会更加全面。有勇气去寻找更大的职业平台，这样你的视野才能更大、眼界才能更宽、资源才能更多。

年轻人要敢于尝试。进入一家小公司发展，在合适的时候，可以选择前往大企业历练一下，学习大公司的运作模式。

对于一个人的成长，大公司就像九年义务教育，小公司就像案例教学，各有各的好处。只是，在不同的发展时段，应该结合自己的发展采用适合自己的方式。不满足于“小空间”，要寻找“大平台”，不是说单单从小公司到大企业就可以停止了，而应该是还有更多的可能性、更多的挑战，甚至再从大企业离开也是寻找人生更大“平台”的表现。年轻人一定要在需要提升的时候懂得垫高自己的“职业平台”，这样才能让自己的生命更加丰富多彩。

当年，我在做第一份工作的时候，还是一个在校大学生。但到了正式毕业的时候，我却已经当上了公司的部门主管。这个在很多同学和周围的朋友看来，已经相当不错了。

当时我面临着一个选择：是在这个熟悉并且已经游刃有余的地方留下来继续往上升，还是选择离开这里到一个陌生的但却是更宽视野、更大舞台、更高平台的大型企业从头再来。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

有人劝我留下来，这里既是我的转折点又是我的一个新起点，前途很美好，至少可以看得见，找到这么一份工作不容易。他们说，这里的空间已经足够我“折腾”了，积累这两年的关系了，同事、领导、客户都很熟悉了，多顺手啊！

我内心也一直在作斗争：周围的很多同学都还没有找到工作呢，我却寻思着换一个地方，这是不是太不懂得珍惜了？万一辞职后找不到更好的地方怎么办？

刚好，那年的6月，我的一个作者在我当时所在的公司出版了几本书，因为他想在当地的几所高校举办一个签售活动，就委托我帮一下忙。这样，带着一大堆书，我坐上了前往贵阳的火车。

于是，在接下来的几天里，我就基本在贵阳几所大学里来回奔波了。客观地说，几本书都不错，当时也请了贵阳的几位名人前来“撑场面”，但是，书的签售情况却不是特别好。我们有点懊丧，也有点想不明白。

回京后，我跟在贵阳认识的一位电台主持人联系，聊起了这个事。他说了一句话，让我突然明白了：“你们的书是做得不错，不过名气还不够，因此对别人的吸引力也就不够了！”

我想了想，的确如此。在北京，我当时所在的公司不过是很普通的一家，到了相对偏远的贵阳，就更没人知道了。对于我来说，在这里的发展虽然还有一定的空间，但这个就像是金字塔，越到上面，好的职位越少，竞争也越激烈，可能真正给我的东西也会越来越有限。

想通了之后，我就向老板提出了辞职的请求。让我感动的是，他没有生气反而说了这样一句话：“不能留住你当然是很遗憾的，不过你有更好的发展，我们很高兴！”

于是，我走向了一家大型企业。这是一次具有转折性意义的改变，我更规范、更完整的职业化修炼就是从这里开始的，我的人生走向了更大的舞台，我的职业拥有了更大的空间。

其实，那时我对自己的职业生涯规划还不是特别的清晰，也是边走边看。现在想想，我当时所在的公司虽然也不错，但是后来去的那家大企业更加规范，这个对于我个人的职业化太有意义了。因此，积累了几年在这个时候离

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

开，也应该是一件水到渠成的事情。

小公司与大企业都有生存之道，没有好坏之分，但对一个人不同阶段的影响会不同。

小公司肯定想要发展为大企业，这是一种目标，年轻人也要给自己的职业制定目标。

与其说人生是一个“舞台”，不如说人生是一个“平台”。“舞台”，就需要我们在上面“表演”，有时候真真假假自己都说不清楚。我们可以用更贴切的“平台”作为每个人成长发展过程中一个充分发挥自己能力的地方，为自己的人生留下坚实的脚印。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

你为创业做好准备了吗

创业不是一件容易的事，更不是单凭一时的激情就能成功。很多年轻人在毕业之后，就想在社会这个大舞台上迅速实现自己的价值，好像不当老板就埋没了自己。其实，不妨认真找一份工作，踏踏实实干几年，几年之后如果还抱有强烈的创业心，再创业也不迟。

我有一个大学同学叫郭民（化名），与我同系但不同专业，不过当年大三时我介绍他出来做兼职工作。刚毕业时，我介绍他进入我当时上班的第一家公司，结果，干了不到三个月，他就离开了，理由是他认为老板太苛刻，打工很不爽。于是，他辞职回家，专门从事自由撰稿人的工作。

可是，我始终觉得刚毕业还是要在一家单位里磨砺一下，接触一下各种人才行，自由了固然不用天天朝九晚五，不用被老板喝五吆六，但是也可能会面临有上顿没下顿的境地。因此，我选择坚持着，在这家公司从小职员逐渐做到部门主管。后来又去了一家更大的企业坚持了四年，直到2009年12月31日离开，到如今这家公司当总监。

在这段时间内，我和郭民的联系不是很多，只是偶尔网上聊聊，知道彼此的一些大体情况而已。

2010年1月的一天，郭民突然在网上找我。他上来就一句：“少波，我觉得你变了！！！”我一愣：“啥意思？怎么个变了？”他说：“你记得当年你说你以后要自己开公司吗？怎么现在给人打工了？你变得没有理想了啊！”我

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

一时无语。他接着说：“我最近集了几十万想开个公司，你过来当总经理吧，一人一半股份，给自己打工，多爽啊！”我当时也不好打击他，只能笑笑答曰：“我既然已经到了这家公司，肯定不会这样就走的。你那儿有什么需要我帮助的，我会尽力。”

这次谈话就这么结束，在后来一段时间他好像也从没找过我。在2011年3月，有一次我与另一同学约着喝茶聊天，说起了郭民，才知道他的一些近况。原来，他那个公司根本没开起来，很多想法完全不现实，还停留在空中楼阁之中。加上我也没过去，结果这个创业计划就夭折了。郭民现在继续在家过着自由撰稿人的纠结生活。

我默默听完同学讲述，喝了一口普洱茶，然后说：“其实，这早在我的意料之中，他去创业太不现实。他只记得我当年说过的开公司具备的三个‘子’，却不明白这三个‘子’是有条件的。也许有‘点子’，但尚未得到检验；也许有‘票子’，却是父母和亲朋好友的；也许有‘路子’，不过是局限于认识几个人而已。最关键的是，他完全没有正式的职场经验，毕业后就开始在家里当自由人。我毫不客气地说，他到现在为止都没有一个同事，因为与他接触的都是客户关系。他到现在为止都没有领过一个月的工资，因为他拿的是劳务费。这样的人能开成一家公司，我觉得除非奇迹出现！”

我同学听完我一番论证之后，深以为然。

大家想想是不是这个道理？一个没正式去一家企业工作过的人，可以说连基本的与人如何打交道、怎么带团队、怎么面对失败、怎么保证公司有持续生产的能力……这些都不会的话，怎么可能去经营一个公司？注册、创建一个公司也许不难，很多情况下，也许有激情就可以，但是经营、管理一个公司却不是简单的事情。

一直被年轻人奉为创业神话的马云就认为，短暂的激情是不值钱的，只有持久的激情才是值钱的。1988年，马云从杭州师范学院（现杭州师范大学）外语系毕业后，任教于杭州电子工学院（现杭州电子科技大学）当英语老师，同时兼任学院外办主任，这段做老师的经历也教会了马云很多。马云后来回忆说：“在学校教书的5年，给我带来的好处就是知道了什么是浮躁，什么是不浮躁，知道了怎么做好点点滴滴，创业一定不能浮躁。”

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

《赢在中国》是中央电视台的一档全国性商战真人秀节目，大型励志创业电视活动。由于获胜者可以获得企业提供的一大笔风险投资，所以吸引着不少有志创业的人前来参加。马云是其中颇有分量的评委之一。

在第一赛季晋级篇第五场中，来自美国的工商管理硕士、电子工程硕士陈跃武直接被马云否定了，出现这样的结果很令人吃惊，因为陈跃武也是带着周详的计划、创业的激情来到这个赛场的。

马云是这样陈述自己这样做的理由的："第三位选手陈跃武，我很想坦然坦率地跟你讲，你最好别创业。这话听起来挺难让人接受，但是刚才吴鹰也讲了，创业很累，创业的失败率很大很大。从你的性格，我觉得你比较适合做一个工程师，或者是参与一个你比较适合且已经创业成功的团队，在里面承担一定的工作，因为你的条理、你的理性以及你的温文尔雅，而创业者都是疯疯癫癫的多一点。如果你真的要创业，我建议你MBA毕业以后最好找一份工作，到中国来干个5年，5年以后还想创业，你再创业。5年以后一般会消灭掉很多创业的想法，你这个项目什么时候需要熊总、吴总跟我们投资的时候，你找的1000个客户每人已经付你300美金的时候，我们再好好谈一谈，好不好？"

被人当面否定是很尴尬的，但马云这样说是有根有据的。在参赛的36强及108将的选手中，陈跃武几乎可以说是项目准备最不充分的一个。他的团队在当年5月才成立，6月初才开始找项目，6月10日左右面试通过进入108强，6月18日到北京参赛。36强的其他选手都有很强的项目，很多人有运营数年的公司，百万、千万的营收，项目上的劣势不言而喻。虽然陈跃武拥有满腔热情，想在网上为中国和美国的商业领导建立一个交流的平台，但这么短时间成立的团队，能否经受住创业风雨的洗礼呢？

阿里巴巴的创立是从十几个有激情有理想的年轻人开始的，他们怀抱着一个创建一家大公司的梦想聚集到了一起。年轻的团队容易产生激情，但是更容易因为挫折而失去激情，尤其要做是一件从未有人做过的事，难度将会更大，

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

将会有很多从未想到过的、出乎意料的困难，而显然，如果没有持久的激情，在这些困难面前，会很容易退却。

因此，不是所有人都适合创业，不是每个人身上都有老板的因子。其实，不管打工还是自己当老板，都是实现自我价值的一种途径，年轻人一定要摒弃“给人打工很可耻”这样的错误观念。打工有“前途”，也有“钱途”。**真正的强者，打工就会打出高水平，打出奇迹，打出辉煌。如果你真的想创业，那也得先为创业做好准备！**

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

与其修正不足，不如塑造优势

离开自己熟悉的地方，放弃自己最熟练的手艺，而去另谋财路，就是拿自己的劣势与别人的优势抗衡。宝石放错地方就是废物，在人生的坐标系里站对位置，才能经营出有声有色的人生。要取得成功，最好的办法就是充分发挥自己的优势，让优势成为你强势的依靠。

曾经有一家国外的专业机构做过一项调查：先是激励人们塑造自身优势，之后让他们在“塑造优势”与“修正不足”两者间做出选择。此时，仅有41%的美国人选择“塑造优势”作为成功的关键。该调查还表明，与美国相比，其他国家选择“塑造优势”的比例更低。比如，在英国和加拿大，仅有38%的人相信优势会促进自身的成功；而在日本和中国，这一比例跌至24%。

如果置自己的优势不顾，认为自己能为所有的人干所有的事，那你在公司里一定找不准自己的位置，也就不可能真正实现你的价值。比如你要做一名合格优秀的财务人员，这就是你在公司里的定位。在这个位置上，你不仅要处理好人际关系，熟悉更多相关公司方方面面的业务情况，最重要的是你必须认真提高你的专业技能，因为这才是你在公司里的价值体现，是你在公司里安身立命的根本。

每个人都希望自己的个人价值不断得到实现，谁也不会希望自己的身价廉价到可以像过剩产品一样被倒掉，那么就要认真分析目前所面临的情况，如果现有的职位已经没有更高的发展空间，限制了自己的优势发挥，那么跳槽、另

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

选工作就是急需考虑的事情。但并不是只有跳槽才可以增值，一个员工有多少职业价值并不是非要拿到市场上去才能够得到衡量和体现的，如果能在原公司进一步获得发展机会，那么如何横向积累经验、纵向建立核心竞争力就是我们能否最终实现个人价值最大化的关键。无论跳槽与否，始终都要牢记：你需要选择的是能够发挥你优势的职位。因为只有这样，你的职业价值才能得到更好的体现和发挥，你的职业理想才能更快地实现。

每个人都有自己独特的禀性和天赋，每个人都有自己独特的实现人生价值的切入点。只要你在工作中按照自己的禀赋发展自己，避开自己的不足，不断地发扬或者加强自己的优势，你就不会湮没在他人的光辉里，你将释放出你自己的独特光芒。

一个人不可能面面俱到，每个人都有各自的优点和缺点，需要认真确定自己的长处。只有找准了自己的最佳位置，才能最大限度地发挥自己的潜力，调动周遭的一切可以调动的积极因素，并把自己的优势发挥得淋漓尽致，从而获得成功。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

国家发展五年一规划，个人成长三年一计划

再长的路一步步也能走完，再短的路不迈开双脚也无法到达。不要去看远方模糊的东西，而要着手做身边清楚的事。不必把目标制定得太远，过好每个“三年”就是最好的“活法”。“三”是门槛，过了就是一扇“门”，没过就成了一道“槛”。

我们都知道，我们国家的发展是五年一个规划，到了现在正是“十二五”。其实，国家的发展需要规划，个人成长更需要计划。相对来说，我比较喜欢以“三年”来作为个人成长的周期。

我曾经听过一位职业经理人提出一个叫“目标三年更新”的见解。他说：“每个人的职业生涯一定要有良好的规划，不能盲目努力。有的人只知道努力工作，但是没有规划。其实这样没有目标地工作，再勤奋也没有用，而且5年、10年以后，你会发现你还在原地踏步。有些人有规划，但又不切实际。而我一直给自己订规划，且是三年左右订一个规划，这是一个比较合理的规划区间。如果时间定得太久的话，我会看不到自己的未来，但是三年我一定可以看得到，只要我努力，我相信离我的目标会越来越近。”

就这样，在方向不动摇、目标三年更新的指导下，这位职业经理人以三年为一期，用了6个三年，从一个普通的大学生，到留洋博士，到创办自己的公司，到加入一家著名的跨国公司，从公司总部的普通职员，到公司的总裁，后来又跳槽担任其他大公司的CEO。他很清楚自己想要什么，他的目标很明确，

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

他的话绝对值得思考。

相信每个年轻人都有鸿鹄之志，都有远大抱负，都想实现自己人生的价值，那么，职场就是我们实现人生价值的土壤。一定要给自己确立一个清晰的可以预见的目标。

日本作家大江健三郎有个智障的儿子，每天夜里12时都要起身，因为怕儿子着凉，大江健三郎必须跟着起来，帮儿子披上衣服。

这样的日子，大江健三郎坚持了四十多年。

73岁时，他回首往事，颇多感慨，他说："二十多岁时，如果我知道这种日子会成为永远，那简直是不可想象的人生，我也许会没有勇气面对；四十多年后，回头看真实的日子，我反倒不觉得悲苦。对儿子的照顾，增添了我无穷的精力，让生活变得更有意义。"

我们做事常常半途而废，往往不是因为困难太多、阻力太大，而是觉得成功距离我们太远。换言之，我们不是因为放弃而失败，而是因为倦怠而失败。目标定得离现实近些，才更容易脚踏实地，才能稳稳当当地前进。

我们要做的，是为自己确定一个终生不动摇的人生愿景，然后根据愿景，结合实际情况，制定1~3年的短期目标并实现，是更可取的方法。好比你的愿望是登上天界，为此你必须先一块一块垒石头，造一座通天塔，如果你能造出通天塔，那么登上天界的愿望自然能实现。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

第二章

态度决定高度

——工作前5年是带薪学习

毕业前5年的人基本都从事着基层的工作，收入不多，职位不高。其实，如果能把心态调整好，把这5年当成是带薪学习，就不会有那么多的抱怨。工作给你带来的不只是薪水，更重要的是珍贵经验的积累、良好品格的培养。也许老板可以控制你的工资，可是无法遮住你的眼睛，捂上你的耳朵，阻止你为自己的将来作出努力，也无法剥夺你因此而得到的回报。注重才能的增长比注重目前薪水的多少更重要，才能是你最厚重的生存资本。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

低调进入新单位，上任需要“三盆水”

刚开始进公司的时候低调一点，人家都给你有一个定位，但是你要把自己变得低调。如果摆出一副救世主的样子，那就很难融入企业中。因为成功的企业不需要救世主，而是需要你提供一种管理理念，希望你提供一种管理方式，是希望你来帮助它，而不是来改变它。

2010年有一本创业类型的杂志采访我，对我有这么一段描述：

……

看着他繁重的工作、单薄的身体，不免有些为他担心。但事实证明，他可以，他的能力让他在多重身份的变化中游刃有余。

初到公司的林少波，听他说得最多的话就是“温和改良，用中药而非用西药”。他如是说，如是做。并且成效明显。终究中药是不伤人的，还能把疾病根除。

“发脾气”三个字仿佛天生就与他没有太大的联系。在林少波的身上我们可以看到，“好脾气”的老板并不等同于“事事好说话”、“睁一只眼闭一只眼”的老板。对于一个策划项目的实施，他并不要求员工一定要怎样，他能在最大限度内为员工提供发展的空间，帮助他们成长。对于建议的采纳与讨论，如果发现问题，他并非强硬地要求按照他的说法去做，而是摆明他的道理，说出改变的初衷，员工在

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

明晓缘由，衡量利弊之后，自然愿意服从。

先是改改口号，然后改改工作时间，再慢慢将自己的理念融入公司整体当中……日子一久，业绩有了，员工的整体风貌变了，团队也更加具有凝聚力了。

林少波的温和改良让他远离了苛刻的改革者，同时成功地收服了员工们的心。

的确如此，我对于企业的经营管理，有着自己的理解。我认为，进入一家新企业至少要待三年，不要着急实施你的治理方案，而要采取循序渐进的中医疗法。

很多人到一家新公司上任后，就风风火火地搞改革，“新官上任三把火”没有错，但是有时要看怎么烧、烧多大，还要看风向适合不适合。关于这个，我曾经在杂志上看到一个说法更有趣。**“新官上任三盆水”：一盆水冲头，保持头脑清醒；二盆水洗手，干干净净用权；三盆水泼脚，腿脚勤快干实事。**

第一盆水是冲头。大凡一个人身临仕途升迁，除了感到责任加重的压力之外，可能还会有一点踌躇满志的感觉。这种情绪的“火星”，在奉承话盈耳、讨好者趋附的环境中，若不加警惕和抑制，就可能烧成“熊熊大火”，使人头脑发热，脾气大长，正确的价值观发生错位。所以上任之初，在头脑最易发热、自我评价最易失衡的时候，当头泼下一盆“冷水”，有利于头脑冷静，摆正自己的位置。

第二盆水是洗手。走上领导岗位，手中有了一定的权力，但权力从来就是一柄“双刃剑”，既可以办好事、实事，也可以为己谋利，搞歪事、邪事。关键是看握权的人头脑是否清醒，手是否干净。因此，在上任之初，就该加倍珍爱自己的双手，时时加以清洗，保持干净，不该伸手的事不伸，不该办的事不办，不该得的利不要。

第三盆水是泼脚。脚上穿着新鞋，用水一泼，岂不“掉价”？其实，有点生活经历的人都懂得，脚上如果穿着贵重的鞋子，就会怕磕着碰着，怕沾水沾泥，“贵足不踏贱地”，对风里去雨里钻，更是视为畏途，久而久之，为

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

"鞋"所累，脚便变娇变懒了。"足下"功夫如何，事关"千里之行"的成败，不可小视。如今在上任之初，就索性泼上一脚水，很有点预先自警、未雨绸缪的清醒和矢志不骄、不畏艰苦的决然气度。

与这个"三盆水"类似，我曾经提出一个"总经理新解"：总是为员工谋福利，经常为老板分忧愁，理应为公司创利润。也就是说，一个人一定要明白自己的定位，企业聘请你来，是想让你来改变、改进或改善现状，但不代表你可以全盘否定之前的所有东西。

不同的企业有着它不同的理念、不同的管理方式在里边。进入一家企业，你不能想着去否定它，也不是去说改造它。那应该去做什么呢？我觉得应该是融入它，而不是改变它，因为一个公司能在这么激烈的竞争中生存与经营这么久，肯定有它成功的地方。因此，如果你去对着老板说：你做了很多过去不应该做的，所以我要改变你，我要重塑你。那么，所有的老板肯定是都不会接受的。

如果企业快要破产了，确实请你来力挽狂澜，那么，就需要大刀阔斧改革。如果企业是良性运转的，就宜采用渐进式改良，喝汤药的中医疗法远比动手术的西医治法：渗透到企业内部，而不是强行攻入企业内部。

在我看来，民营企业一般来说实力不强，但也能生存下去，"动手术"的方式就不适合。如果自己不熟悉情况，没有被企业认同时就对企业"动手术"，企业的员工可能就会说你"只会动刀"。而"动手术"也意味着全面否定企业的现状，其实是一种浪费。而在外企，他们的管理很成熟，新的职业经理人进入则需要动手术才能改变。中国的民企更需要用中医的疗法来治病。

以渐进的方式，慢慢帮公司建立起一整套完整的管理模式。有的时候，温和地改进比强硬地改革具有更大的力量。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

薪水之外的收获

一个人对于职业的心态一定要摆正。比如关于薪水问题，目光一定不能太短浅，只盯着薪水，而是要看到其他更多的成长机会。你的内心深处一定要响彻着这样一种声音："我不仅是在为老板打工，更不单纯为了赚钱，我是在为自己的远大前途而努力。"

生活中，有这么一条让人匪夷所思的定律：越是在乎的，越是得不到；如果看清、看淡，反而该来的都会来。这个道理同样也适用于我们的工作。作为职场中人，无不希望自己享有较高的工资、较好的福利、较大的收益，但又有谁见过那些斤斤计较的人获得了大的收益呢?

在一本杂志上，我读到了一个叫飘雪的作者写的一篇文章，让我感触很深。文章原文是这么写的：

大学毕业后，我到一家私企打工。因为企业小，不规范，老板什么活都让我干，说是文员，分给我的工作就是打杂。每天，我要完成多种琐碎的工作，连好好吃饭休息的时间都没有，我觉得自己在浪费青春和生命。

我把烦恼倾诉给一个远方的同学，她寄来一本《奇缘此生》的书，是台湾教育界、财经界久负盛名的李模先生的自传式回忆录。

一天晚上，我翻开了这本书。年轻时，李模先生是流亡学生，在

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

日本发动侵华战争时，离开家园。当时，李模连高中学业都没有完成，在一个税务机关当临时工读生。他从收文工作做起，因为工作认真、努力勤奋，很快，他就把收文的工作做得非常熟练了。就这样，他不断扩大工作范围，最多的时候，他一个人兼了七份工作。他认为，世上竟有这么好的事，可以在工作中学本领，不但不交学费，还可以拿到薪水。别人给你埋单，自己获得成长的机会。真值！

看到这句话，我豁然开朗。

以前，老板交待工作，我表面上做着，心里却在抱怨。现在，我把新工作视为新的学习机会，高高兴兴地接受，努力迎接新挑战。

那些以前被我视为痛苦的事情，如今不再痛苦。随着工作量的增加，我手脚利落，灵活干练，对新事物能迅速上手。很快，我成为单位备受倚重的首席战将。

后来，我被大公司挖走，扶摇直上，做到公司上层。

现在，我经常对年轻人说，人生这笔账，不能光看眼下得利，你在多做中得到的能力、认同，都不是金钱能衡量的。再说，未来隐藏的机遇，也不是现在能计算出来的。

当我们获得了一份工作，就应当珍惜机会，感谢领导对自己的栽培，将感恩付诸行动，通过努力用效益回报企业，用成长回报自己。

在工作中，千万不要问：“我为什么要付出？对得起这份薪水不就可以了吗？”而要说：“我要努力，我要把工作做到最好！”只有如此，我们在为企业创造更高收益的同时，才能将自己的作用发挥到极致。

在职场中，薪水的差异是由社会环境、个人能力、行业经历、企业体制等多方因素造成的。先让自己好好成长、成熟起来，相信有一天，一旦你具备了更高的工作能力，自然有机会得到更高的薪水。

你也许会经常抱怨薪水太少，但是却很少想过：薪水只是职场中一点小小的回报，只为薪水而工作，就会把自己局限在一个很小的圈子里，让自己的人生路越走越窄。而那些不太考虑薪水高低的人，把视野放得更远，就能拾到更多的机会，让自己快速成长起来，比别人更早地走出毕业这几年的“蘑菇

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

期”，奔向更大的成功！

马云说过：“在职业上升期，不要把钱看得太重要，而要将钱看‘轻’，一个人头脑里面老想钱，那他成不了大事。”

“今天的成就是昨天的积累，明天的成功则有赖于今天的努力。”把工作和自己的事业联系起来，对企业负责，时刻站在企业立场，你就能容忍工作中的压力和单调，觉得自己所从事的是一份有价值、有意义的工作，并且从中可以体会到使命感和成就感。如此，晋职加薪也是指日可待的事情，你也终将成为企业最需要的员工。

因此，越是明智的人就越不会找借口，就越珍惜企业给予自己的一切，这其中并不仅仅是薪金和福利，还有更高层次的精神追求。他们对企业的归属感比任何人都强烈。当然，企业自然不会亏待这些忠于企业并能促进企业进一步发展的优秀人才。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

提要求的“资格”与谈条件的“资本”

一个人在一个团体中的位置，一定是与他的作为相挂钩和匹配的。有什么样的作为就有什么样的职位，没有“作为”就很难“有位”，想要坐上满意的职位，拿到希望中的薪水，就必须有所作为。你要想拥有与老板谈判的“资格”，就得有强大的“资本”。

两年前，我招聘了一位员工。面试很顺利，双方都谈得很愉快。这个女孩虽然已经毕业了一年，有一定的工作经验，但是相对于我们公司的要求，还是需要进一步提升的。好在这个女孩态度非常好，最后我问她对待遇的期望值时，她很谦逊地说：“我知道，我刚毕业，对于第一份工作我还没有资格来提什么要求，我先愿意努力学习，先让自己提升起来再说……”

那一瞬间，我有点感动，现在这样的年轻人不多了。

我笑了笑：“不，你错了，你有提要求的‘资格’，只是还没有谈条件的‘资本’。你可以提出你想获得的待遇，每个人都有这个‘资格’，这是你的权利。但是，你提出的要求我会不会满足你则是我来定。提要求的‘资格’每个人都可以有，谈条件的‘资本’则未必所有人都有。待遇与付出是成正比的。如果有一天你能跟我提出要20万年薪，那我会非常高兴。因为，这意味着你将会为公司创造高出许多倍的价值。”

最后，我把手伸出去：“好好珍惜这份工作，把这里当做你职业生涯的起点，不断努力，珍惜我们这份缘分，帮助公司发展，实现自己的成长，我们一

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

起走向辉煌。欢迎你的加入！”

做成事的人，才会被称为能人。考试榜上有名的学生才会被称为学习能手；径赛跑在前面的运动员才会被称作运动健将；能出色地完成工作的人，才能被认为是工作能手。

一位房地产销售总监说：“所有企业的管理者和老板，只认一样东西，就是业绩。员工希望老板给自己高薪，凭什么呢？最根本的是要看员工所做的事情，能在市场上产生多大的业绩。”当今是以业绩论英雄的时代，以业绩作为标准来检验一切的时代。

邹当荣曾写过一篇小小说——《老总给我擦皮鞋》，内容是这样的：

> “我”进入一家公司，该公司由于经济下滑，其下属的稠酒厂负债累累。为了打好翻身仗，公司领导做出决定，提出了销售产品直接进家庭的方案。
>
> 所谓的“直接进家庭”，就是员工踩着人力三轮车进入居民小区现场叫卖而已。但是这种做法是不是可行还不确定，于是公司老总想派一个人去验证一下。“我”自告奋勇成了这个业务员，并且当场表示，不仅要现场去销售酒，还要在市区的各小区建立销售网络。当“我”决定把皮鞋擦亮去做销售员的时候，公司老总说：“如果你能在居民小区打开稠酒的销售市场，你的皮鞋我帮你擦。”
>
> 一个星期之后，“我”出色地完成了任务，回到公司我正想擦自己的皮鞋，而公司的老总却抢过鞋油为“我”擦起了皮鞋。
>
> 年底的时候，“我”走上了那个最重要实体的经理岗位。

你没能完成工作任务，也许不是因为你缺乏足够的能力，或者行之有效的解决方法，而只是因为你缺乏埋头苦干的精神，缺乏专注执行和落实的工作习惯，在该做的时候没有去做，在需要发挥作用的时候没有发挥自己的作用。你只有把工作任务完成了，把工作做出色了，才说明你很“能干”，才可能得到公司的重用。

在职场中，就是业绩为王。每个领域都会有考核人的标准，学术领域看你

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

有没有出学术成果，职场就看你有没有业绩。只有取得了很大的业绩，你才能成为老板眼中的“红人”。

在李嘉诚的眼里，有一位“红人”，那就是和记黄埔的总经理霍建宁。

1979年，霍建宁加入长江实业。由于他在金融财务方面具有卓越的才干，工作作风踏实，深得李嘉诚的信赖和栽培，于是一路晋升，1993年登上和记黄埔总经理之位。和记黄埔是一家业务遍布全球的大型跨国企业，但在20世纪80年代后期，由于受海外业务亏损的拖累，和记黄埔的股价长期走低。这时候霍建宁临危受命，负责接手和记黄埔的业务。霍建宁接手后，通过不断重组，很快将业务扭亏为盈。其后，他又借助赫斯基石油的良好表现，在加拿大借壳上市，为集团盈利65亿港元。此外，他又接手处理亏损多年的欧洲电讯业务，运用高超的资本运作技巧，再次扭亏为盈，为集团盈利超过1600亿港元，创造了全球商业界的一个神话。

多年来，霍建宁为李嘉诚的事业东征西讨，不断创造辉煌。李嘉诚的“长和系”不断发展壮大，霍建宁功不可没。由于霍建宁的业绩，李嘉诚在2007年的时候给了霍建宁1亿港元的年薪，按照香港一年约240个工作日计算，霍建宁平均每个工作日挣62万港元。用“日进斗金”来形容霍建宁，毫不过分。从整个香港来说，霍建宁仅次于惠理集团主席谢清海，居2007年度香港上市公司“十大打工皇帝”的次席。在此之前，霍建宁曾连续六年蝉联香港“打工皇帝”的冠军，连李嘉诚的长子——号称“小超人”的李泽钜也难以望其项背。此外，霍建宁一度成为《福布斯》评选的非美国企业全球最高薪行政总裁第一人。

霍建宁为什么会成为李嘉诚的“红人”？李嘉诚为什么每年都给霍建宁天文数字般的年薪？答案就是：霍建宁为李嘉诚的企业创造了巨大的经济效益。对李嘉诚、对“长和系”来说，他具有不可替代的价值。因此，升职、加薪的

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

事他一件都没有落下。

在职场中，你总是对自己不能升职而耿耿于怀，其实没有必要这样，与其抱怨老板不给你升职的机会，还不如好好地努力为公司创造一份别人难以企及的业绩，那么升职也就会指日可待了。不管你是刚进入职场的新人，还是经验丰富的职场老手，要想让老板刮目相看，想要成为高管，那你就得做出成绩来。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

外行人心态，内行人姿态

佛教中有一个说法：初学者的心态；拥有初学者的心态是件了不起的事情。拥有初学者的心态正如一个新生儿面对这个世界一样，永远充满好奇、求知欲、赞叹。既不枉自菲薄，也不狂妄自大。心态如外行人一样谦虚，姿态像内行人一样自信。

有一次，我给公司里的员工做业务培训。有位员工说自己是外行，以前没做过书，自己还不是很懂。这种心态当然是对的，做人要谦虚。不过我倒是由这句话联想到很多。在末了给每个人做点评时，我送了她一句话："内行人的姿态，外行人的心态。"

在2008年的金融危机中，美联储主席伯克南说过这样一句话："在经济危机面前，我们每个人都是学生。"

我就想，其实在生活与工作这个大课堂面前，我们每个人何尝不是学生？但是，当学生不要紧，只是不要一直把学费交下去。

是外行不可怕，可怕的是一直在外面兜圈圈，入不了门道。从外行到内行有多远？

其实，要我说，外行与内行的区别其实就是一层纸的距离。当然，这一层纸不是那么容易捅破的，需要你用心去做事。

首先，要有内行人的姿态：你要很自信，你就是做这行的，就是这行的"专家"。别轻易就被其他人牵着鼻子走，不然你就很难在这个行业里站稳

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

脚跟。

其次，要有外行人的心态：学无止境，永远当个学生，虚心学习。可以不终身受雇，但一定要终身学习。决定一个人未来竞争力的，绝对不是你过去的学历、资历乃至现有的能力，而是你不断在疯长的学习力！

当你来到新公司，面对上司的差遣和同事的漠然，你是否也有过这样的体会：我曾经是那么受重用，为什么现在却像个跑腿的？我曾经是那么备受关注，为什么现在被人遗忘在一边？其实，产生心理落差很正常，但如果你始终活在过去的辉煌中，那么你会很难在新的岗位上有所作为。忘记过去，重新开始。

这是一个年轻人生命中非常重要的转折点。

当了十几年的记者，他终于有机会站在灯光下，成为节目主持人。在节目录制开始前，他做了充足的准备：精心挑选了西裤、衬衫、毛衣，并站在化妆间里把衣服弄得平平整整。

现场录制马上开始了，他深吸了一口气，精神抖擞地走向演播大厅。音乐响起，灯光追着他出场，观众开始欢呼，这个年轻人充满朝气地跟他们一一握手说：“你好，你好，欢迎你！”

年轻人的脑海里，早就背熟了所有的台词，他有十足的信心可以应对一切场面。他甚至这样想，一上场先念四句诗，再来一个对联，再弄几个排比句，最后是四个歇后语。

就在一切都按设想正常进行时，突然，他听见从身后的观众席中传来了一句话：“这家伙是干什么的？”声音很细微，在嘈杂的现场难以分辨。但在这个年轻人听来，却如劈雷一般。

刹那间，他的脑子里一片空白，台词一句也想不起来了。但节目还得录制下去，年轻人只得硬着头皮，嗑嗑巴巴地录完了节目。节目录完后，他自己都不知道说了些什么。

第一次主持节目的尴尬经历，给他留下了终身难忘的记忆。

但他并没有气馁，十几年做记者的经历，使他深知越是尴尬的时刻，越需要用归零思维来对待。他坚信，只要自己努力，这个演播大

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

厅里，就一定有他展示才华的机会。

于是，他放下了以往主持人的形式和风格，像个记者一样去采访别人。不同的是，他会加倍认真倾听采访对象的心声。慢慢地，很多人都开始喜欢他，甚至称他为“平民主持人”。

这位年轻人就是崔永元。

今天取得一定成就的很多人，在职业生涯的开始都是先把自己沉淀、倒空、归零，正因为这样，他们后面的人生才一路高歌，一路飞扬。

当你来到一个新的工作环境之后，你过去的成绩就不值得一提，不是它没有价值，而是因为它不属于现在这个环境。如果你总活在过去的辉煌里，你只会变得既高傲又懒散，自然就很难完成任务。**从过去中走出来，端正态度，把精力集中到你眼下的工作上，你才能开辟出一片新天地。**

在毕业这几年里，我们要让过去归零，才不会成为职场上那只背着重壳爬行的蜗牛，才能像天空中的鸟儿那样轻盈地飞翔。请好好地品味一下乔布斯在斯坦福大学演讲时说的那句话：“Stay Hungry,Stay Foolish.”（求知若饥，虚心若愚。）

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

努力拼搏不“贬值”

成功是，与其坐着羡慕别人的“成”，不如站起积累自己的“功”。鲜花和掌声从来不会光顾懒惰的人，超人的成就是用付出比常人多数十倍的努力换来的。想改变自己的人生，想不落伍，就从今天起改掉懒惰的作风，拿出拼搏的劲头来，勤奋，勤奋，再勤奋。

因为我是闽南人，所以有时和朋友去KTV唱歌，他们总让我唱闽南语歌。我最喜欢唱的就是那首非常有名的《爱拼才会赢》。

总嘛要照起工来行，吃苦当做吃补……这些都是流传在我们故乡老一辈人期勉晚辈的话。过去，人们读到松下幸之助把“是否辛苦到尿液褐黄”当做吃苦的标准时，都会有一种油然的敬意。如今，随着“富二代”、“官二代”、“房二代”等群体的出现，大多数人都已经不会把刻苦勤劳当作人生信条。

其实，在职场上，一个惰性很重、不肯努力、不够勤奋的员工是不可能有前途的。员工只有克制自己的惰性，不陷入惰性的沼泽中，才能获得老板的信任，才能赢得职场上的辉煌。否则，惰性就很可能让你的职场生涯遭遇“滑铁卢”。

一个人从学校进入社会，经历了一个漫长的适应过程，经过几年的奋力拼搏，终于取得了一点点成绩，拥有了比较安稳的生活，于是懈怠也容易出现了。很多人会想，这几年太累了，反正现在也可以养活自己了，就这样，休息

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

休息吧。只有那些坚持不停地努力的人，才会最终饮上胜利的美酒。

香港彭年酒店的创办者余彭年本是一个背井离乡的小伙子，20世纪40年代初来到香港打工，初来乍到，人生地不熟，加上他根本就不懂英文，又听不懂广东话，结果求职接连碰壁，好不容易才在一家公司找到一份勤杂工的工作。

这份工作就是他每天不停地扫地、洗厕所，或干点其他杂活。又苦又累不说，薪水还很低，但他又必须做这份工作，否则就要饿肚子。

但是，余彭年照样干得有滋有味。这家公司，周六和周日都休息，一到周末，辛苦工作了5天的勤杂工们就如蒙大赦，纷纷出去逛街、游玩。初来香港的余彭年也很想出去看看当地的风土人情。然而，他发现周末常有人来公司加班，要没有人打扫卫生的话，那公司将会是一团糟。于是，当其他勤杂工出去玩的时候，只有他独自一人留下来打扫卫生。

由于这样的工作本来薪水就很低，加之余彭年这样加班又没有加班费，其他的勤杂工就说他傻，“你就是干活干得累死，老板也不会多给你一分钱，你何必呢？”每次当身边的同事这样说他的时候，余彭年只是笑笑，不说什么。对于这份额外的工作，他仍然一如既往地做得一丝不苟。就这样一直干了半年，直到有一个星期天，公司的老板发现了这个自动加班的勤杂工，感到非常惊讶。当老板向其他员工一了解，知道余彭年每个周末都如此，更是大吃一惊。第二天，老板就找他谈话，随后提升他为办公室的一名员工。余彭年没有辜负老板的好心，加倍努力地工作，不断得到提升，最后升到了公司总经理的职位上。

几年之后，余彭年向老板提出辞职，说自己想出去做生意。老板欣然同意，并投资入股了他的公司。从此，余彭年开始逐步实现自己的梦想，在地产界、酒店界闯出一片新天地。最终，这位从勤杂工干起的穷小子，创办了香港著名的彭年酒店，身价高达

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

30亿港币。

有一句话说得很好：**“伟人们之所以到达并保持着高处，并不是一飞就到，而是他们在同伴们都睡着的时候，在夜里辛苦地往上攀爬。”**余彭年的成功可以说是一种最高的回报，但是他的这种回报是建立在他最大的努力付出的基础上的。

要知道，我们生活在一个加速度的时代：加速度的时间、加速度的工作、加速度的知识更新……处在这样一个高速发展的社会中，为避免自己陷入“贬值”的境地，我们就必须意识到“发展才是硬道理”。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

普通劳动者的成功超越

理论与实践的关系就像是开汽车，即便你知道左脚是离合器，右脚是油门，你还是不敢开车上路。同样的道理，人家不会因为你是个本科生、研究生就把你当做行家里手。许多行业的专家恰恰是一线工人出身。那么你呢？你其实不过是一个普通劳动者罢了。

我有一个习惯，就是利用在地铁、车上的时间阅读杂志、报纸什么的，打发时间又给自己充电。有一次我阅读《青年参考》杂志，其中一篇名为《敬重合理劳动者》的文章给我留下了很深刻的印象。作者是一个叫莱茵的人，他讲述了这么一个事儿：

去年，我曾应邀到国内一所大学去给女大学生做讲座，题目是《女儿当自强》。在座的大学生问我，毕业后找工作难怎么办？我说，可以去当保姆啊，暂时找不到理想的工作，就先从能养活自己的工作做起。

也许我说这话很多大学生不爱听，我告诉你一件真事。

我有位大学同班同学，家境优越。有一次，这位同学的先生郑重其事地问我：“您说，这世界上什么职业最好？”我说：“我也说不上来，您说说看。”他说：“我看，像医生、律师这样的职业都不怎么样。当医生和律师需要头等智商，学习的过程又漫长，到了上班

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

时，服务对象都愁眉苦脸的——来看病的人不会高高兴兴的，找你打官司的就更不会嘻嘻哈哈的。”我说：“是呀，那你说什么是好职业呢？”他说：“我看，像饭店服务员、大厨是最开心的职业。你想，来饭店消费的人一般都穿得漂漂亮亮的，吃饭的人一般不会哭着来吧？饭店的工作环境又好，所以我想让儿子学酒店管理，可以先从大厨学起。”

后来，他儿子果然选择了酒店管理专业。高中毕业后，父亲送儿子去大饭店里学手艺，一年后儿子回到家，做的牛排比上海四星级酒店大厨做的还好。去年，这孩子被美国康奈尔大学录取为酒店管理专业的学生。相信有这一年“学徒”的经历打底，他将来一定是位好经理。不当经理还可以当大厨，反正身上有手艺。

劳动本无贵贱之分，教育的目标就是培养合格的劳动者，为社会输送合格的公民，一个有责任心的公民，到哪里都会受到尊重。富家子弟可以去学厨，找不到理想工作的大学生怎么就不能当保姆？

我对这篇文章的观点颇有同感。

有很多大学生高估了自己，放不下自己的高身段，以为自己还是天之骄子、社会精英，带着这种心态去实习、去找工作，结果也只能是人生路上不断转移战场的“游兵散勇”。

我认识一位管理专业的研究生，他听过我的几次培训。从我第一次接触他开始，就觉得他很有学识。但是，让我难以理解的是，在他开始工作的两年里，走马灯似的换了好几个单位，但每次又因为这样那样的原因待不下去，最后只好辞职。

他非常苦恼，于是问我：“林老师，我觉得自己工作非常努力，可为什么单位总是对我先热后冷，最后一点也不认可我呢？”然后，他讲述了自己的经历。

听了之后，我终于明白他为什么会坐了三年“冷板凳”：他的心太满了，整天活在“管理专业研究生”的光环中，结果连职场发展的基本规则也没有掌握。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

这位年轻人在还没正式毕业就开始找实习的机会。刚开始时，应聘单位一听说他是研究生，都争相聘请他。于是，他选择了其中不错的一家单位。但刚到单位第一天，他就颇不满意。因为没有人专门接待他，领导只让一位同事帮他安排了住宿。他有种受冷落的感觉，心中有些愤愤不平，觉得自己一个研究生，单位居然一点都不重视。

带着这种情绪开始工作，自然就免不了处处挑剔。这样一来，手中的工作迟迟也没做出什么实质性的成果。就这样过了三个月，单位对他的态度急转直下。因为没有创造出价值，领导对他的能力开始产生了怀疑。

不仅如此，因为过于骄傲不合群，同事也疏远他，不愿和他一起做事。

单位将他安排到新成立的分公司当经理。这家公司是和别人合作，对方出技术，他们公司出钱。可在双方合作中，他的态度始终非常高傲。他认为那样的技术很平常，哪里都找得到，于是常常流露出瞧不起对方的样子。最后，双方的合作没有成功，大家不欢而散。分公司也因为他不善管理，没有创造效益而被撤销。这样一来，他自然也被公司辞退了。

后来他又到了另外一家公司当部门经理。吸取了上次的教训，这次他表现得对谁都很客气，但从骨子里，他还是谁也瞧不起。抱着这样的心态，工作自然还是做不好。没多久，他又一次被辞退。

之后，他又去过几家单位工作，但每次都是大同小异，过不了几个月就被辞退。

听完了他的讲述，我对他说："其实你的发展，是被'管理专业研究生'的光环给葬送了。你从来没有空下心来，全部装满了自己，装满了过去，因此就装不下别人，装不下现在与将来了。"

这两句话让他幡然醒悟。从那以后，他对自己来了一个彻底的"空杯"，一改过去高高在上甚至咄咄逼人的个性，也没有了怀才不遇、怨天尤人的情绪，而是一心变得脚踏实地，处处为单位着想，发挥自己的才能去为单位创造价值，并处理好与方方面面的关系。

现在，他已经是一家公司的部门经理，成了一个不仅在本单位，而且在相关合作公司都很受欢迎的中层管理者。

大学培养出来的应该是合格的社会劳动者，而不是高学位低素质的研究

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

生、博士生。那么，你也应该给自己一个定位：虽然大学生并非“一文不值”，但也绝对不再是“天之骄子”了。现今大学生不能再自诩为社会的精英，要怀着一个普通劳动者的心态和定位去参与就业选择和就业竞争。这需要广大学生更新就业观念，调整就业期望，在正确判断形势的前提下适度选择，以多种方式努力实现广泛就业。

记住：**永远不要把过去当回事，永远别把自己当成一个很厉害的角色，而是要怀着普通劳动者的心态去参与就业竞争，如此才能有全面的超越。**

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

没有夕阳产业，只有夕阳心态

在大城市发展可能会面临重新洗牌，机会也永远留给有准备的人。不要去抱怨这个城市不给你机会，事实上，当我们想放弃时，不妨问问自己：我是不是已经做到最好？严冬逐渐消退，暖春就要来临。没有夕阳产业，只有夕阳心态。

“夕阳产业”这个词，百度百科上面的解释是“指产品销售总量在持续时间内绝对下降，或增长出现有规则地减速的产业，其基本特征是需求增长减速或停滞，产业收益率低于各产业的平均值，呈下降趋势。”

我不想过多地从产业经济的角度来分析朝阳产业或者夕阳产业，我只是想说明现在的一些情况。

很多产业，比如我所从事的图书出版行业，因为利润降低，竞争相对激烈，被视为“夕阳产业”。但我从来不这样认为，也许这个行业的利润相对低一些，竞争激烈一些，但却是我所喜欢的。况且大浪淘沙，优胜劣汰。只要我们积极地把自己的工作做好，做出好的作品，在激烈竞争中必然能占领更多的市场，那么挑战对我们而言也是机遇。

事实上，左手是用人单位招不到货真价实的人才，右手是求职者找不到自己心仪的工作。左手右手同在努力，可始终握不到一起，抱怨产业有问题的结果就是把自己的机会也抱怨没了。

通用汽车公司的一位人力资源负责人曾经这样说过：“我们在分析应征者

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

能不能适合某项工作的时候，经常要考虑他对目前工作的态度。如果他认为这份工作很重要，就会给我们留下很深的印象。即使他对目前的工作不满也没有关系。为什么呢？这个道理很简单，如果他认为目前的工作很重要，他对接下来的工作也可能抱着‘我以工作成就为荣’的态度。我们发现，一个人的工作态度跟他的工作效率确实有着很密切的关系。”

曾经年少爱逐梦，一心只想往前飞，获取更好的就业机会，实现自己的人生梦想，让自己的内心强大起来。那么，对于身处大城市里的求职者来说，该怎么实现这个梦想呢？

我想，首要的就是有坚定的信念和远大的理想。

之前，我曾经做过一个职业规划的讲座，讲座结束几天后，我收到了一封邮件：

> 您好，我是前几天听您讲座的一个学生。您那天讲的是“谋划未来”和“书写人生”，我觉得很受触动。
>
> 小时候的好多梦想现在都没有实现，尽管我一直渴望或者说幻想着有一天自己也能拥有一个美好的未来、一个精彩的人生。
>
> 然而，在目前国内这样的教育体制下，我感觉我要实现自己的梦想简直是太难了。我现在正面临一个很艰难的抉择：到底是直接找工作还是考研？我真的好迷茫，不知道应该如何找到自己的出路，我实在是看不到自己的方向。
>
> 我很苦闷，很困惑。

朋友，在你最悲观失望的时候，那正是你必须坚定信念的时候。你要深信：天下没有白费的努力，成功不必在我，而功力必不唐捐。

有人曾经开玩笑说：“林老师，你是一个超有正能量的人，头上有光环呢！”我笑笑答之：“这是因为我的内心阳光，所以头上自然有光圈环绕。你也可以做到！”我们都还年轻，我们都有勇气，我们都充满着希望。

我一向提倡“有激情的人生”，因为激情是人生的动力，是成功的指南针，是梦想的翅膀，它能让你的梦想飞起来！

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

将分内事做出色，在工作中享受人生

如果能用更高的职业标准来要求自己，以主人翁的态度来对待工作，那么你无疑会获得上司的青睐，从而获得晋升的机会；如果能用更高的职业标准严格来要求自己，你办事的效果就会超出老板的期望，自然能得到更高的薪水，你也终会成为公司里举足轻重的人物。

《福布斯》杂志的创始人迈尔康·福布斯曾经说过：“做一个一流的卡车司机比做一个不入流的经理更为光荣，更有满足感。”没有不重要的工作，只有看不起工作的人。以职业为使命，努力将工作做到最好，将分内工作做到满意、极致、完美，就能够在平凡的岗位上干出一番事业来。

热爱你的工作，将每件事情都做到出色。作为一名职场中人，百分之八十的发展机会都来自于工作，而出色的工作，则会为以后的成功打下坚实的基础，这是被无数成功者证明了的道理。将工作做出色，在工作中享受人生，你的人生也会因此而丰盈辉煌。

尤金·艾伦1919年7月14日生于维州。艾伦小的时候家境贫寒，生活清苦，后来艾伦到了华盛顿一家乡村俱乐部当服务生，老板安排他干最简单的擦桌子、洗盘子的工作。但他认为没有出息，于是很不情愿，毫无干劲。不久，他没打招呼就溜回家了。

回到家里，他向父亲诉苦：“我不想干这份工作，擦桌子、洗盘

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

子不会有出息的。”父亲没有骂他，只是让艾伦把刚才饭后的桌子擦干净。艾伦拿起擦布，两三下擦完桌子。父亲叫住他，并且拿着一块干净的白毛巾把他擦过的桌子再擦一遍，只见洁白的毛巾上印出了脏东西，分外刺眼。擦完桌子，父亲又让艾伦洗盘子，他也是草草地洗完。父亲看到勺子还有水液，盘子还有汤液，拿到手上都打滑，于是对他说：“孩子，擦桌子、洗盘子看似很简单，可要做好也不容易，如果连这么小的事都做不好，又怎么能有大的出息呢？”

艾伦似乎明白了父亲说的意思，羞愧地回到了俱乐部，向老板要求继续干擦桌子、洗盘子的活。他记住了父亲的教诲：要把桌子擦干净，把盘子擦亮！于是，他每次擦桌子都沿着一个方向擦，并把一块毛巾叠成四层，这样一块毛巾可以擦四遍桌子。渐渐地，他擦桌子动作又利索，而且桌子擦得又干净，他成了俱乐部桌子擦得最干净、盘子擦得最亮的员工，得到了老板的赏识。

1952年，他听说美国白宫要招聘职员，于是前往应聘。有人讽刺道：“你一个‘黑鬼’，还想进白宫，你做梦吧！”当时，由于美国种族歧视很严重，黑人就是一般的工作都很难谋到。

面试时，考官问道：“你凭什么来应聘啊？”艾伦说：“我曾做过服务生，我在俱乐部是桌子擦得最干净、盘子擦得最亮的。”

“嗬，那你说说，白宫使用的是银盘子，你凭什么擦得亮啊？”考官问。

艾伦不慌不忙地回答道：“一般人洗时喜欢用碱，洗好后擦干了事，没有进一步打磨，不用时又不注意保管，银暴露在空气里很容易氧化发黑。洗好的银盘子，要用银布清除表面的氧化层，还可以用牙膏擦亮。长时间不用，要收藏在密封袋中，避免与空气接触……”考官递给艾伦一个银盘子和一块布，只见艾伦把布叠成四层，用一面擦银盘子正面、背面的灰尘，再换一面打磨正面、背面。最后，他再把布换一个面，向旁边的一位女士要来一支唇膏，只见他涂了一点在银盘的正面、反面，接着他用布打亮。几个来回，就把刚才还黯淡无光的银盘子擦得闪闪发亮。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

就这样，艾伦靠他的绝活，被聘用于白宫餐具室，承担洗盘子、擦银器、厨具归置等日常工作。他每天负责清洗碗碟、整理橱柜，将那些银制餐具擦拭得闪闪发亮。由于艾伦勤劳肯干、一丝不苟、朴实忠厚，不久被提升至管家。

艾伦在白宫工作了34年，成为白宫管家中最有名望的仆役长。一次他在为里根总统迎接德国总理科尔准备晚宴时，第一夫人南希找到他，微笑着说："里根邀请你作为总统和我的客人，参加这次国宴。"因此，他成为第一个被邀请参加国宴的男管家。目前，好莱坞决定以他的故事为蓝本拍电影。

其实，**一个人要做好自己的看似平凡的工作，前提是需要专业能力的。因为每一份工作都有其特定的专业领域、技能要求，不管是领导还是餐厅服务员，甚至扫地、洗厕所的员工。如果想做好本职工作，就需要保持认真专业的心态，付出一定的努力，掌握一定的技能，才能把平凡的工作做好。**那些频频跳槽、瞧不起平凡工作的年轻人其实缺乏的就是这种把平凡工作做到极致的精神。

在一些饭店或茶馆，有时可以看到给客人上茶的师傅，他们手提一把壶嘴通常是由一根又长又细的尖竿儿焊成的热水壶，遇上需要泡茶加水的顾客，他们就会亮出看家本领。他们先是主动为客人打开杯盖，然后退出几米开外，把水壶背负肩上，再将长长的壶嘴对准客人的茶杯，远距离倒水，倒出的水就会变成一条细长优美的弧状抛物线。最令人惊奇的是，茶水居然会一滴不漏地注入杯内。几十年如一日，在日常工作中，这些师傅练就了一身本领。这不就是把平凡而不起眼的工作做到了极致吗？这不就是上茶师傅的成功之处吗？这些，对顾客来说是新鲜，对师傅来讲早已驾轻就熟，对企业来说是卖点，是财富。

把工作做出色，几乎是优秀工作者对自己的一致要求，而对于这个要求，并不是所有的工作者都能达到的。做出色要付出更多的时间和精力，薪水和福利却很可能暂时并不比别人好。但是，如果将目光放长远一些，你就会有意想不到的收获。把工作做出色，同时也是管理者的理想，更是公司发展进步的需要。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

可以追功逐利，不可急功近利

只把眼光盯在眼前的回报上，为了多赚五百或一千而上蹿下跳的话，是干不成什么大事的。急功近利会让你变得心胸狭窄，性格偏激，让你放弃很多值得追求的东西，丢掉与他人之间最美好的东西，成为孤家寡人。

美国著名社会心理学家、人本主义心理学之父亚伯拉罕·马斯洛在他著名的“需要层次理论”中提出，人作为一个有机整体，具有多种动机和需要，人通过满足多层次的需要系统，达到“自我实现”和“高峰体验”，重新找回被科技排斥的人的价值，实现完美人格。他认为，人类的需要按由低到高可分为：生理需要、安全需要、社交需要、尊重需要和自我实现需要。

生理上的需要是人们最原始、最基本的需要，如吃饭、穿衣、住宅、医疗等。若不能满足，则无法很好地维持生存。它是强烈而不可遏止的需要，也是推动人们行动的强大动力。

因此，一个人具有功利性很正常，追求金钱作为基本的生活保障可以理解，但是这个前提是要有基本的原则，过了这个度就不好了。我在很多场合都不避讳谈一个人的功利，但是我永远强调一个观点，就是：**可以追功逐利，但不能急功近利！一个人要把眼光放长远，如果只是盯在一些蝇头小利上，那些真正的财富永远不会属于他。**

所以，不要放弃金钱，要放弃只想钱的头脑。金钱是在历史发展进程中

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

必然产生的一种固定的交换媒介，它的出现极大地推动了社会与文明的发展。在今天的现实生活中，有钱意味着你可以有更舒适、便利的生活享受。但是凡事有度，若过分关注金钱甚至到了只爱金钱的地步，那么无论你的工作还是生活都会偏离正轨。

我们公司曾有一个将自己生存状态的改变寄托在下一份“好”工作上的人，他刚来公司时，干工作很认真，而且经常独自加班加点。遇到这样的“好员工”，我们大家当然都很高兴。

于是，我就和别的领导带他出入一些重要的社交场合，希望能够对他有所帮助，以改变他的生存状态。可是事隔不久，他就开始不交“作业”了，一会儿推托网络有问题，一会儿又说电脑出了毛病。对此，我们也没有在意，直到国庆节放假的前一天，不见人了。我接到他打来的电话，说：“林总，我给你写了一封邮件，我要辞职了。我认为现在公司存在一些问题，这些问题让我觉得收入比之前少了，而且我做事找不到感觉了。”我还是想挽留他，对他说：“公司肯定存在问题，但是这些问题都是短期内可以解决的啊。你再考虑一下？”没想到，他还是很坚决。

后来，我才知道他离开的真正原因，原来，他9月份在我们公司只能领到5000元的工资，而他的工作成果在别家公司可能拿到8000元的工资。

难道工作只是为了赚钱吗？显然不是。因为生活在现代社会，我们需要工作。我们不仅需要通过工作得到物质报酬以维持生活。同时，我们也需要在工作中汲取更多的能量，使我们不断进步和发展。这些能量包括自我实现的成就感、不断进取的生存意识、卓越的工作能力、宽广圆通的人脉网，还有能够维持幸福的健康心态等。

比尔·盖茨把自己锁在车库里，潜心于软件研发的时候，他的眼睛里盯着的可不是几个客户带来的一点点微薄的定金，他的理想是“每张书桌上会有电脑，而每台电脑都用微软产品”，他是为了自己远大的理想而努力的。当比

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

尔·盖茨拥有了自己的微软帝国，成为世界首富以后，曾经说：**“如果只把工作当做一件差事，或者只将目光停留在工作本身，那么即使是从事你最喜欢的工作，你依然无法持久地保持对工作的激情。但如果把工作当做一项事业来看待，情况就会完全不同。”**

因此，我们看待工作不能只关注它会给予我们多少金钱，还要时刻注意它带给我们的附加价值。有时候一份工作带给你的附加价值远远大于薪水所显示的那么多，也不仅仅是薪水的数字这么简单。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

拒绝“假大空”，讲实话，办实事

要把各项工作做好，需要具备落实的观念。工作就是要实实在在地干，不带有虚假、不走形式、不空谈，讲实话、办实事、求实效。那些优秀的人往往能够脚踏实地，把工作落实到位。他们说话实在，做事踏实。

改革开放的三十几年，是中国社会发展最快的三十几年。1992年，在深圳蛇口码头，一块“空谈误国，实干兴邦”的巨大广告牌竖立在工业大道边最醒目的位置。这警醒我们，进行我国现代化建设，“少一些空谈，多一些实干”尤为重要。

国家的现代化建设是如此，而我们的工作更要拒绝空谈。

做工作必须在落实上下功夫，再好的目标不能落实到行动上，最终只能沦为空谈。“空谈误国，实干兴邦”。**要拿出更多的时间、精力与智慧，多思考、多提出一些切合实际的好决策、好办法，在落实上下硬功夫、真功夫、苦功夫。**

张建华在《骨干是折腾出来的》一书中讲了他亲身经历过的一件事：

当时，他还不到十七岁就在部队当上了班长，很多新兵的年纪都比他大，他在给战士训话的时候觉得很不适应。

第一次进行训练讲评，张建华先表扬了一位战士，表扬的话，说的人很轻松，听的人也很愉快，可是接下来就该批评训练中不认真的

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

战士了。

他想：都是朝夕相处的战友，大家一个寝室住着，有的还比自己年纪大……指名道姓的话就很不合适。

于是他很笼统地说："今天训练，有些同志表现不够刻苦，希望今后要努力。"

每个战士都很自在，因为说的不一定是自己。

正好连长在一旁路过，听到张建华的话很不满意，说："就五个人，你还'有些同志'。你直接说，是谁？"

这件事对他影响非常大，是啊，才五个人，还要说"有些同志"。为什么不敢指名道姓，为什么浮于表面、不敢一抓到底？说白了，还是不敢承担责任，怕得罪人。

没错，这样自己是落了个"老好人"的名声，但却会因此损害团队的利益。

如果连点名批评都不敢，那么那些做得差的战士根本就不知道自己的不足在哪里，怎么可能改正错误以有助于整个团队以后的健康发展呢？这与搞形式、做样子毫无区别。

优秀者都是有见识、有能力的人，他们不沽名钓誉，拒绝"假大空"，拒绝那些纯粹形式上的东西。

李开复在《给中国学生的第六封信：选择的智慧》一文中提到：

我曾经遇到这样一件事情。当我从中国回到微软总部后，发现刚接管的部门有一个项目存在方向上的偏差——研发团队并没有把用户摆在第一位，而只知道研究一些看上去很"酷"的技术——就毅然终止了该项目的研发。

当时，有一位职员问我："你怎么能够确定你自己的选择是对的？像Windows这样的产品也是在经历了10年左右的市场检验后才站稳脚跟的。你凭什么笃定这个项目不会在未来收获惊喜呢？"

其实，我之所以能够快速做出抉择，主要还是因为我在此前的工作中已经有了类似的教训：我曾经在SGI公司领导200余人的团队研发

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

一套世界最先进的三维漫步技术。这套技术能在10年前的硬件上营造出美丽的三维效果。但在做这个项目时，我们完全没有考虑用户和市场的需要，开发出来的三维体验并没有针对某一个特定的客户群，而是想解决所有客户的问题。结果，最终的产品无法利用SGI现有的营销渠道，产品对硬件及网络的要求也超出了普通用户的承受能力，我们这个项目最终被取消，技术被公司出售。

这件事对我的打击非常大，因为我手下的200余人都需要寻找新的出路，有的人甚至因此而失业。我的内心深感愧疚。但另一方面，我也从惨痛的教训中吸取了足够的经验。

李开复之所以毅然终止了该项目的研发，一是有教训，二是他明白：作为一个优秀的执行者，必须不求空名和表象的“好看”，而要有实际效果。这样的做法，正是绝不空谈的表现，值得我们好好学习。

然而，现在很多人在安排部署工作时，或急于出成绩、树形象，或浮躁、好大喜功，往往只注重喊一些激动人心的口号，发一些引人注目的宣传，做一些空洞无物的指示，而对于工作落实的具体方法、关键措施却很少费心思，最终其结果必然不尽如人意。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

沉住气才能成大器

以对待事业的态度来对待你生命中的每一件事，并把它当成使命，你就能发掘出自己特有的能力。即使是烦闷、枯燥的工作，你也能经得外来诱惑，耐得孤独寂寞，并从中感受到价值所在，在完成使命的同时，你也会发现自己成长了不少。

我从小就兴趣广泛，无论是书法、绘画、灯谜、折纸，我都很感兴趣。于是，我参加了各种各样的学习班，今天学学书法，明天学学画画，后天又开始参加灯谜协会。然而，我最大的问题就是三分热度，每样都是学了几天就放弃了。因此，直到现在，我还是每样都懂个皮毛，却没有一个是特别精通的。小孩子很容易三分热度，是因为年幼无知，没有耐性。可是，如果一个员工做事仍然像小孩子那样三分热度，不仅是不成熟的表现，让人无法信赖，更会让自己离成功越来越远。这条经验，我在多年以后才真正深刻地明白。

初秋的一个周末下午，阳光暖暖，闲着没事，我拿着一本《读者》在院子里翻阅着。旁边是几棵树，叶子的颜色深深浅浅，非常有层次。

这期《读者》卷首语是一篇叫《大器》的文章，作者是“琴台”。

在电视上看到小提琴的制作流程，心有所动。

制作一把精美的小提琴，木料的选择是关键。匠人在选择木料时，非常在意年轮的多少。在他们看来，每棵历经岁月洗礼的大树中

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

都藏着一个精灵，而这个精灵，正是一把提琴的灵魂。

选准了木料之后，木料要在阳光下风干两年，使含水率低于10%。风干的木料被切割成木板之后，放入一个黝黑的、终年不见阳光的房间，好像大师的闭关修炼，根除杂念，凝聚精魄。这段静默岁月要持续四到五年。经过这么长时间的韬光养晦，本来混沌的木板逐渐有了灵异之气，凝聚在木头中的精魄变得纯净而空灵。万籁俱寂中，那些曾经在大自然中吐纳的自然之气和百鸟之声，沙漏一样滴滴答答地从木头中渗透出来。老练的工匠，这时可以从一块普通的木板中，听出一把小提琴的音质。

这样的修炼，极易让人联想到世人眼中的“大器”。

舍得放弃纷繁红尘中的诱惑和热闹，舍得放下你侬我侬中的情深和意长，舍得让自己从一个八面玲珑、颇受欢迎的“人精”蜕变成呆若木鸡、锦衣夜行的隐者，除此，还要忍受漫长的寂寞和孤单，面对随时来袭的彷徨和绝望、讥讽和嘲笑……而这样的人，注定是不多的。他的内心，时刻都有灵魂的清越之声在激荡，这是命运赐予追梦人的最崇高的现世享受。而这样的清越之声，有的人一辈子都无从知晓。

文章写得真好！说的道理更是经典。

“沉住气，成大器”，说的也许就是这个道理吧？

的确，我们要想成为一个优秀的人，不仅要“舍得放弃纷繁红尘中的诱惑和热闹”，还要“忍受漫长的寂寞和孤单”。

很多人看到别人到了某个单位，收入、待遇都有所提高，自己看着就眼红，也产生了换一份工作的想法。其实，每个人都有自己的人生轨迹，但盲目地比较就容易陷入误区，在寻找别人的拥有中痛苦。有道是“这山望着那山高”，不要以为下一份工作会更好，你所在公司对你的评价以及你自己成就感的本源，总是来自你在本职工作中的成绩。善待并做好你手头的这份工作，才是你真正的本分。

诱惑是外扰，寂寞是内忧；诱惑考验定力，寂寞考察心境。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

能在诱惑面前不动声色的人，是难得的高人。

能在寂寞面前坚定前行的人，是真正的英雄。

经得起诱惑，不是盲目的排斥、听天由命，而是客观的检视、完成使命。

耐得住寂寞，不是消极的固守、不思进取，而是积极的展望、兑现承诺。

现在我们的社会充斥着浮躁，其实主要是人们的“心”太过浮躁。因此，想要戒除浮躁，就必须从“心”出发，战胜诱惑与寂寞这两个我们心中最大的“敌人”。要战胜这两个“敌人”的确不容易。但是，抵挡不了诱惑和欲望，承受不住平淡和寂寞，就很难达到辉煌。

从现在起，少一份浮躁娇气，多一份沉稳踏实。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

隐藏锋芒，水的方圆之道

个性为我们所求，在现实生活和工作中保持个性说难也难、说易也易，关键在于你自己如何掌控。我们要学会现实地面对职业生涯里的种种情况，但这并不意味着个性的丢失或者缺失。把锋芒暂时隐藏起来，是为了保护自己，是为了等待时机！

有很多员工认为，在这个追求个性的时代，不是每个人都能实现或者展现自己的个性的，我们每个人都受到各种潜规则的影响，自己的许多想法很难融入到现实中，要想不被淘汰，当理想和现实发生冲撞时，唯有向现实暂时妥协，选择隐藏个性这条路可走。事实上，我们完全可以学会坦然面对现实而又不丢失个性！

虽然职场很现实，但与拥有个性并不矛盾，因为现实是和社会密切相关的，你只有学会了面对现实，了解了这个社会，你才能在实际工作中彰显你的个性。而不是向社会上一些人所说的，学会了面对现实就等于丢掉了个性。

我们无法也没有那个能力去改变职场的一些潜规则，但人要学会面对现实，也要学会妥协，把个性暂时隐藏起来，避免锋芒太露，这并不是要我们失去个性。

个性与现实并不冲突，反而是在现实中体现得愈加明显，个性在现实这个舞台上有着更广阔的表现领域。学会更好地融入现实社会中，才是我们彰显自己个性的最好方式。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

我一个在上大二的学妹看完我的书后给我的留言，让我很感动。她写得很真诚，也很典型。经过她允许后，特拿出来“晒”一下，希望能给更多的人有启示。

“一心向着自己梦想奔跑的人，整个世界都会给他让路！”

看您的书总会在字里行间受到一些触动。许多文字排列在一起的时候，人们才会去挑选，看进心里的其实都是一种共鸣，也学会跟自己说你会很好的，会有一天得到自己想要的，但更多的时候是消极的，没有头绪的，真正走起来才知道有多么不顺利……

我记得自己很长一段时间最讨厌看励志类的书，甚至一些名人传记都不爱看，因为我觉得那些书里的话都是那些人得意的时候说的，如果没有成功的话，谁会听他们讲呢，他们都是运气好一点儿罢了。

到了今天，我觉得自己只是嫉妒他们罢了，可以拥有我没有的，我尽心竭力，别人一挥而就；甚至我梦寐以求却依然不可得，别人只是云淡风轻地接受……

那种心情，现在想想真是幼稚。可是那种困惑困扰了我很久。

我自己也会学着摆脱那种莫名烦躁，想来是因为自己太闲了，或者没有人来肯定吧……呵呵，我想我缺少的是脚踏实地的做些事情吧。做完事之后再让我在意的人看到，到时候不管有没有夸奖，我也会得到那种所谓的成就感吧。

我跟您提过吧，我的名字叫做小溪，我妈妈取的，我实在是不喜欢，笔画多还小家子气，在我知道我妈给别人家的孩子起名叫做“曼瑶”时，就更加不高兴了，“小溪”比起“曼瑶”，多平凡的名字，在百度都搜不到几个人叫。

但是我妈妈不知道我不喜欢，后来不经意地说起过“曼瑶”的“瑶”是美玉的意思。女孩子嘛，晶莹剔透，温其如玉。我说那我呢，我就不是啦？给人家起好听的……我妈好像没说话，我心里很委屈。

结果到了晚上我妈看电视时突然说：小溪……终有一天会入

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

海的。

我听到这句话时的心情，您可能想象不到吧！

水从表面上看是最没有个性的，遇圆则圆，遇方则方。但它实际上恰恰是最有个性的，只是隐藏起来了而已。水是无形的，又是有形的：江河即使遇障碍飞溅出来点水花，也断不会影响它要奔腾向前。

我们要做职场中的“水”，要以现实为前提保持我们的个性，学会在现实中暂时隐藏个性，学会在现实中灵活地运用我们的个性，要学会做“水”。水滴石穿，体现的是一种毅力和一股子韧劲；海纳百川，拥有的是一份肚量、一种气魄。

锋芒毕露并不一定可以帮我们到达理想的彼岸，我们要学会在现实中保持个性，这是很重要的。每个人都有自己的个性，这在工作上也能体现得出来。在现实中，无论什么时候，无论在职场奋斗还是在平时生活中，都不要忘记自己是干什么的。只有找准自己的位置，你才能有所作为，做一个真实的自己，做一个现实的自己，做一个有个性的自己。

个性为我们所求，在现实的职场生涯中保持个性说难也难、说易也易，关键在于你自己如何把握。**将个性隐藏在现实中，懂得在现实中让自己不断成长，把自己的特质与性格展现在工作和生活中，留下一点与众不同的味道去拥抱这个世界。在职场上如鱼得水的同时，你的梦想也终将会成为现实。**

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

成功没有快车道，幸福没有高速路

没有人能随随便便成功，不要相信神马都会一举成名。成功也许有方法，但成功一定不能忽视过程。你可以遇水搭桥、逢山开洞，但有些路你永远不能绕过去。成功没有快车道，幸福没有高速路。所有的成功都来自坚持不懈的努力，所有幸福都来自平凡的奋斗。

我的新浪微博关注了新东方创始人之一、“中国人生设计第一人”徐小平先生。他有一次发了几条微博，让我感触颇深：

@徐小平：“一个十八岁小伙子，找我融资，欲打造一个‘取代外国某领域品牌的中国品牌’。天哪，一个没有教过一天托福的人要打造一个取代新东方的培训学校，一个大学刚毕业的本科生要打造一所取代哈佛、耶鲁的大学，虽然都是可能的，但谁会给你钱呢？我看创业者时，很少强调经验，但经验是前提啊！有木有，有木有？”

@徐小平：“有人拿盖茨、戴尔、马克说事，说他们都是没有‘经验’就创业的。此话大谬。这些人，只是没有‘打工’的经验，但他们从懂事起就做着与他们后来创业相关的事情，早就是他们领域里最精通此业的精英，历史和上帝都在召唤他们赶快创业，遂退学创就大业！创业所需的专业技能，一种靠学校学来，一种是做事做得。”

@徐小平：“今天，让我多说几句经验的重要性吧：俞敏洪1993

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

年11月创办新东方。但在此之前，他1984年北大毕业就开始教托福挣钱，其后头5年是在其他学校教、再5年是承包了一个民办大学外语部教，最后十年磨一剑，才成立了自己的私立北京新东方学校。然后再磨13年，才剑指华尔街，于2006年上市。”

当时看完我给回复了一条：

@林少波：“李嘉诚当过推销员，马云创业之前也当过老师，李开复之前亦是在多家公司当过员工。先给人打工，从这段经历中获取经验，让别人花钱为你的成长买单，这等世界上最好的事情为何很多年轻人想不明白。国家鼓励大学生创业，是为了缓解就业压力，事实上中国这么大，工作岗位完全够，是我们不肯从低做起。”

我之所以会有这么大的感慨，是因为我一直以来就信奉成功一定是脚踏实地的，一定是有过程的。虽然“努力”是最笨的办法，却也是最有效的。还记得我在一本杂志上看过一个故事，读着读着，我觉得里面有很多我自己的影子，特别有共鸣，当时还把这个故事转载到了我的博客上。

董锦是个来自广西山区的女孩，读大学时，她是整个寝室里家庭条件最差的一个。从大一开始，她就到处打工，做家教、散发广告、兼职翻译书稿，她都干过。她的大学四年，不但能自给自足，还时常能节余一点钱寄给家里。

寝室有两个同学家庭条件比较好，一个女生的叔叔开了个公司，已经答应她毕业后，进入他的公司上班。这个同学乐滋滋地分析说，进了叔叔的公司，怎么着也能当个部门经理。其他的同学非常羡慕地附和说：“你真是幸福啊，在职场上简直以打车的速度前进。”这个同学听了很是得意。

另外一个女生，父母都在省会城市的事业单位工作，他们各自的单位当初集资分房的时候，各分得一套房子，后来又购得商品房一

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

套。在那个省会城市，这三套房子价值两百万左右，父母决定卖房筹款，供女儿出国留学，回来后进入跨国公司任职。这个女孩的前途让大家非常羡慕。

当寝室里的其他女生羡慕这两个同学的时候，董锦插着耳机听英语。

毕业后，董锦进入一家刚成立不久的公司。这家公司的待遇一般，让她动心的是这个公司的老总非常开明，本来是招聘办公室文员的，一看她的毕业证书，老总说："你是学财务专业的，如果改行，荒废了专业怪可惜的。这样吧，你来我们公司财务部上班。"老总是个很务实的人，白手起家，打工积累了一些钱，开办了这个公司。老总踏实、严谨的作风，让董锦非常佩服。

任何事业都不是一帆风顺的，因为没有经验，也因为市场竞争激烈，公司开始的头两年，很是艰难，很多员工看到前景黯然，纷纷跳槽。最苦难的时候，只有董锦一个员工。

最终，老总坚持下来，因为公司拥有自己的专利产品，一家风险投资公司给老总融资一大笔钱，让这个艰难前行的公司步入发展的快车道。

随着公司的发展壮大，董锦这个工作敬业、很忠实的员工，不断得到提拔。她先是就任公司的财政主管，后来，担任了公司的副总，主管公司的财务和人事，年薪三十万，并且还有公司5%的股份。

董锦工作的第六年，也就是她担任公司副总的那年，大学时候的班长热心地把大家召集起来聚会。

聚会的时候，大家才知道董锦是全班同学中发展最好的。那个进叔叔公司工作的同学，进去后，做的是部门经理，但是，因为能力有限，现在做的还是部门经理，她的待遇也是一般。

那个出国镀金的同学，学成归国，结果却没有当初想的那么乐观。职场是个很现实的地方，文凭并没有提高她的身价，她目前在一家公司做出纳，每天点着大量的现金，但是，到月底，自己只能拿着不多的工资。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

回到家，董锦边喝茶边静静地回想着自己多年走过的路，庆幸自己当初脚踏实地、一步一个脚印地走到了今天。

的确如此，**衡量一个人成功与否，必须把他放在更长的时间坐标来看。**

资源的获取、经验的获得、人脉的扩大、对行业的理解与把握、管理经验的提升等都是需要时间积累的，不会凭空从天上掉下。这种积累来不得半点虚假与不踏实，否则就会为最后的结果埋下失败的前因。

成功无捷径，不要相信什么一步登天。世事无常，许多因素都会影响最终的结果。有个明确的目标，不浪费时间，每天都努力，每天都有个小进步，哪怕最后没有结果，那也是成功的人生。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

第三章

机会只给有准备的人

——每件事都要做得有价值

目的是我们披荆斩棘辛苦忙碌的意义所在。倘若目的不明确，可能离成功越来越远。这就像将一艘游艇自码头松开绳索，却不知道目的地，没有启动马达。你将随波逐流，海风、水流或其他船只随时都会让你葬身海底。也许对岸有好事等着你，但除非奇迹出现，否则你无法顺利到达对岸。确立目的就如同开启游艇的引擎，驱动你朝所定目标前进。因此，做事要采用“功利主义”，生命经不起浪费，我们要看事情做得有没有价值，有没有意义。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

管理好你一天的黄金时间

我们互相问候的时候总会说自己“忙”，可是我们到底在忙些什么呢？我们忙出什么花样、忙出什么成果来了吗？没有。如果我们能将琐碎而繁多的工作规范化与条理化，把有限的时间和资源合理科学运用，在精力最旺盛的时候做最重要的事，工作效率会提高很多。

一个人工作中每天都可能碰到各种各样的事情要处理，那么，就需要将所有的事情进行计划，以便能确定其优先次序。采取排定优先次序的方法可以使你在最有效的时间完成最需要完成的事情。比如，选择上午9点～11点这段黄金时间完成自己最为重要的工作，如制订一个发展策略方案；选择下午4点～5点精力比较疲惫的时间进行一些无须用脑的工作，如进行一些复印或打字的工作，从而缓解疲惫，也让这些琐事不占用自己的黄金时间。

既然时间如此重要，那么我们该怎样管理时间呢？

首先要有一个明确的目标。时间管理的起始点就是设立明确的目标。如果连目标都尚未明确，那么时间管理就无从谈起。当你设立了明确的目标以后，你还要为达到目标制订详细的计划。你不仅要制订一年的计划、一个月的计划，你还要制订一周的计划、一天的计划。有了详细的行动计划，你才知道怎样合理地安排时间，你才不会无所事事。其次，你要遵循一个非常重要的原则——在精力最旺盛的时候做最重要的事。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

有一次，我去给中国人寿保险集团下属一家公司做一次时间管理的培训，给他们演示了一个在管理界非常有名的小测试。

站在那些新员工面前，我把提前准备的一个广口瓶放在桌上。随后，我取出一堆拳头大小的石块，仔细地一块块放进玻璃瓶里。直到石块高出瓶口，再也放不下了，我问大家："瓶子满了吗？"所有员工应道："满了。"我反问："真的吗？"

我伸手从桌下拿出一桶砾石，倒了一些进去，去敲击玻璃瓶壁使砾石填满下面石块的间隙。"现在瓶子满了吗？"我第二次问。但这一次员工们有些明白了："可能还没有。""很好！"我说。

我又伸手从桌下拿出一桶沙子，慢慢地倒进玻璃瓶中，沙子填满了石块和砾石的间隙。我再一次问大家："瓶子满了吗？""没满！"员工们大声说。我点点头："很好。"然后，我拿起一个水壶往玻璃瓶里倒水，直到水面与瓶口持平。接下来，我再次发问："看了我刚才做的这个实验，大家得到什么启示了吗？"

员工们纷纷发言。有人说道："时间就像是海绵里的水一样，只要你愿意挤，愿意钻，总还是有的。"

最后，我笑着说道："讲得不错，你动了脑筋，不过这个实验最主要的目的不在这里。你想一想，如果我不先放那些大石头而是小石头、沙子或是水，那结果会怎样呢？如果这样做的话，那么大石头就无法放进去。这才是问题的关键之所在。我们只有先把大石头放进去，才可以在空隙里放进许多小石头、沙子和水。同样的道理，我们在管理时间的时候也应该这样，在精力最旺盛的时候做最重要的事。什么是最重要的事？即能给我们带来最高回报的事，最能帮助我们实现目标的事。我希望大家能时时刻刻记住这条原则。除此之外，我们还要学会节省时间，提高效率。"

大脑是人体最精密的器官，我们的思维和行为都由大脑统一控制。然而，每一个人做事的效率都不一样。想让自己做事更事半功倍吗？那你得跟上大脑的工作节奏。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

据美国《预防》杂志最新报道，人类的大脑也有自己的工作节奏，把握好节奏会让你更健康、更有活力。

7点～9点：激情时间。美国洛克菲勒大学的神经系统学家伊勒博士认为，此时大脑完全苏醒，需要得到他人关爱。

推荐活动：告诉另一半你爱她（他）；给家人一个拥抱；给远方的亲人朋友打个电话。

9点～11点：创造力时间。此时人体的压力激素水平适中，大脑注意力较高，可以做些需要运用分析能力和注意力高度集中的事。

推荐活动：设计新方案；写策划；思考难题。

11点～14点：克服困难时间。此时大脑已做好了承受重任的准备，但最好避免任务太多，一次只做一件事。

推荐活动：处理电子邮件；与客户交流；和配偶共同解决家庭难题。

14点～15点：娱乐时间。为了消化食物，身体已经将大部分血液从大脑转移到胃部。

推荐活动：冥想；阅读报刊杂志；外出散步。

15点～18点：合作时间。此时人的性格会变得比较随和，善于沟通。

推荐活动：开会、洽谈合作事宜。

18点～20点：自己的时间。此时褪黑激素的分泌量最少，你不会感到累。

推荐活动：遛狗；购物；做顿美味晚餐。

20点～22点：放松的时间。褪黑激素此时分泌迅速，而保持大脑清醒的血清素却不断减少。

推荐活动：看喜剧电影、听音乐。

22点以后：睡眠时间。此时大脑需要通过休息整理白天获取的信息。

推荐活动：伴着一本好书入眠，想一下明天的日程。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7hcn.net

任何工作都有主次之分，如果不分主次地平均使力，在时间上就是一种浪费。在关键部位上，在主要工作上，必须用全部精力和主要时间将其做到最好。**不管做什么，都要从全局的角度来进行规划，将事情分出轻重缓急，将大目标分成若干个小目标，并坚持“要事第一”的做事原则，久而久之就会培养起自己“先做最重要的事”的工作能力。**

只要做到这样，一切就会显得井然有序，所有一切都在运筹帷幄之中。让自己的时间效率得到最大优化，一定先要抛开那些只能给我们带来微薄成果的活动。在精力最旺盛的时间处理最重要的事情，这是高效率人士的工作习惯。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

天生我材必有用，干了就有价值

当下，很多人认为人生的价值就在于创造和积累财富，拥有权势。然而事实并不是这样的，“有钱”并不一定带来“幸福感”。正如一些媒体所指出的那样，人们的幸福感很大程度上与人的心理和社会需求是否得到满足有关，而仅靠“钱袋子”很难实现。

正如埃德·迪纳所说：“每个人关注生活满意度和收入，越富足让你对生活越满意。这确实如此。但是，富足对享受生活的影响可能并没有如我们想象中那么大。”

我曾经读过这样一个故事：

家政服务中心大厅里，坐满了等着被雇去干活的女人。一有雇主进来，她们就不约而同地站起来，向雇主涌去。等待的滋味实在不好受，没活干就等于没钱赚啊！

有些人被幸运地雇走，剩下的人回到座位上继续等待。

一个中年雇主刚走进来，女人们就将她围了起来，七嘴八舌地问：“需要干什么？需要干什么？”

雇主说：“家父卧病在床，我白天上班，没人看护，需要个护理人员。”

女人们争着要去。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

雇主说："我要说清楚，家父年岁大了，护理人员不但要烧菜做饭，还要端屎端尿，洗洗涮涮。特别是家父，他有个大便干燥的毛病，要别人用手帮助。谁要愿意干，咱就办手续跟我走。"

女人们一个个摇头，摆手，离开了。只有一个女人说："我去吧。"声音柔和、轻缓，像她单薄、瘦弱的身躯一样。

离开的那些女人，偷偷地议论开了："这个人也是的，别人不愿意干的活，她都干。"

"可不是吗，上回，给一个出车祸、被压扁了头的无名尸体擦洗、整理、穿衣，谁都不愿意去，也是她去了。"

"啧啧，一辈子这样活着，真没价值！"

听了这些人议论，有关系好的过来劝她："你听见人家说你什么吗？多难、多脏的活啊，别去了。"她微微一笑，说："管人家说什么呢！我不懂什么价值不价值的，我干了，不就有价值吗？"

她没听劝告，办好手续，跟雇主走了。

别人不愿意干的，你干；别人不能干的，你干，这就是你的价值。

有人把人生价值分为三个层次：让自己幸福；让自己的亲人幸福；让爱自己的人和自己爱的人幸福。我觉得这种观点很有道理。

我曾经读过一段话，关于"压力"的新解：

瘦的人容易得骨质疏松。瘦人体重偏轻，"压"在人体骨头上的重量也轻，过轻的体重不利于骨密度的增强。对于过分苗条的人来说，适当增加体重无疑是补钙的一大"秘方"。如果人生没有抱负，没有压力，也会引起"体重"过轻，导致"骨质疏松"，也就是人生的脆弱。生活中，遇到压力并不可怕，适当的压力，有利于增加人生的"体重"，增强人生的"钙质"和"骨密度"，使人生变得坚强起来。

我们曾经被人看轻过，很多人现在还在被人看轻，但这个世界本身就是个势利场，我们只有两条路可走：一条是不顾别人眼光，我活着我自在，这是超人；另一条是通过自己努力获得不被看轻的地位。就像《海阔天空》歌词里所唱的，"谢谢你们曾经看轻我，让我不低头更精采的活"。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

让别人对你产生敬意的，不会是你的头衔、职业、收入，甚至姓名！其实，这些并不重要，你不妨仔细想想看：过往和你交换过名片的人，你还记得几个？有的人挂了董事长的头衔，有的人是大学教授，有的人号称月收入数十万。然而，才一转眼，你就会把这些人全忘得干干净净。

天生我材必有用！即便你有再多的才能，不“被利用”你也无从发挥。在工作中“被利用”，你才能闪光，才能创造和显现自身价值。在企业中能够被利用，你才算是真正有用。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

小投入，大回报

能力的高低不是单纯凭专业知识的多寡而决定的，丰富的知识也并不一定能衍生出好方法。投入必须有技巧，要用有效的方法来运作。以最少的投入获得最大的回报，这样无疑是最高效、最省力的工作方法，这也可以使你高超的办事能力一目了然地呈现出来。

小投入可换取大回报，有这样的好事吗？当然有，投入一元钱你可能会收回一千元，一句话的建议你可能就会给企业创造巨大的利润，工作方式上一个细微的改变也许就能让你轻松无比。但是前提条件是，这种所谓“小投入”必须极具价值，可以发挥巨大的现实作用。

也就是说，这种投入必须带有技巧性。投入得有技巧，很明显需要有效的方法来参与。拥有好方法，是实现以最少投入获得最大回报的关键所在。在工作中，你若采取这样的工作方式无疑是最高效、最省力的，而这也毫无例外地体现出你高超的办事能力。

有一家生产牙膏的美国企业，因为产品优良，包装精美，销量一直非常好，在开始的十年中，企业每年的营业增长率都在10%～20%，公司效益持续增长，营业额节节攀升。然而后来，企业的营业额却开始停滞，从第11年到第13年，企业每个月的营业额都呈现持平现象。

为了尽快扭转这种局面，企业董事会成员把全国经理级高层召集

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

来开展会议，商榷对策。其间，有一位年轻的经理站起来发言，她对总裁说道："我这里有一个建议，写在这张字条上了，但是如果您想使用它，就必须另外付给我5万元。"

听到这里总裁非常生气，说道："你每个月都领着那么高的薪水，还有奖励、分红，现在你是在工作，为什么还额外要求加5万元？你的要求有点过分了！"

"不，我想您可能是误会了。我的意思是说，如果我的建议被采纳，您付给我钱，但是如果它行不通，您可以把它随手扔掉，我不要一分钱！"年轻人解释道。

"那好。"说着，总裁接过年轻人手里的字条，看过之后马上将一张5万元的支票给了年轻人，并要求企业马上执行。就在这条建议的引领下，企业第14年的营业额一下子增加了12%。

其实，那张字条上只有一句话：将现在牙膏开口扩大1毫米。

1毫米为什么能给这家企业带来如此大的转变呢？想一想，每个消费者每天多用1毫米的牙膏，每天多用出的牙膏该有多少，每个消费者购买牙膏的次数必然随之增加。在牙膏开口扩大1毫米，换回营业额的剧增，如此小的改变却能带来如此立竿见影的好成效，实在是一种聪明的做事做法，而这个小小的改变极具价值，正是公司获得成功的关键之所在。

有一天，我在地铁里看报纸，读到一篇文章，我的内心觉得非常震撼：

某地一个拥有700名公务员的水务局，在过去3年时间里，花5亿元治理一条小河，但效果仍不好；而在欧洲，12个人却有条不紊地管理着流经9个国家的莱茵河。两相对比，耐人寻味。

莱茵河流经瑞士、德国、法国、卢森堡、荷兰等9个欧洲国家，是沿途好几个国家的饮用水源，是世界上管理得最好的一条河，也是世界上人与河流关系处理得最成功的一条河。然而，莱茵河并不是一直就这样好，曾经也号称"欧洲下水道"。现在的成功，全因为莱茵河流域各国的有效协调合作。莱茵河由莱茵河保护委员会管理，委员

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

会主席轮流由各成员国的部长担任，但这却是一个民间组织，从来没有制定法律的权力，现在委员会的工作人员仅仅12人。就是这样一个松散的小组织，却有条不紊地管理着莱茵河。

为什么？一是各成员国对污染的认识都很明确，认为一个流域就是一个大的生态系统，彼此息息相关；二是决策会议少，执行会议多。莱茵河委员会的最高决策机构为各国部长参加的全体会议，每年召开一次，决定重大问题，各国分工实施，费用各自承担。但是执行讨论的会议一年要开70多次，基本上是一周一次。最重要的是，虽然主席轮流转，秘书长却总是荷兰人。因为荷兰是最下游的国家，对于治理污染最有责任心和紧迫感，能够站在公正客观的立场上说话。

12人的莱茵河保护委员会虽然很难协调不同国家的利益，但却硬是保护好了流经9个国家的一条大河。

如同治理江河污染，我们在完成工作任务的时候，从来不缺少文件、规定、人力甚至资金，缺的往往是有创意的、人性化的、精心设计的有效制度和协调执行力。如何以最少的投入获取最大的回报，从而更高效地完成工作任务，或许，12人管理莱茵河的经验能给我们一些启示。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

吃饭就是吃“话”，在饭桌上你能学到什么

有时候，在工作中我们学不到的东西以及遇到的一些困扰就有可能因为饭桌上的一句话而豁然开朗，明白了我们究竟该如何解决工作中的难题，用什么样的心态来调整我们自己。在饭桌上，有很多东西我们可以学到，吃饭就是吃“话”。

我们公司有个惯例，就是会给当月生日的员工庆祝，一般都是公司所有人一起聚餐。每次一般都是领导层先发言，接着就是自由畅谈。现在的公司氛围很融洽，大家思维也很活跃。可是你知道吗，在一开始，很多员工都不太适应，因为他们都不大敢发言。

看到这样的情况，在一次聚餐上，我说了这样一番话：

其实，一个人吃饭最舒服的是在家里，两个人简单地两菜一汤，或者喝粥，或者让他/她给你下一碗面条，也许是清汤的也许是肉末的，不管什么，都会觉得那种感觉最舒服。可是我们为什么要举行这样的饭局呢？饭局的目的不是吃饭，而是沟通。不管是同事之间吃饭、同行之间吃饭，还是同学之间吃饭，其实真正的原因都是为了交流。我们在饭局上可以聊出创意、聊出商机、聊出成功。所以，点什么菜、吃什么菜不是最重要的，这些都是辅助的。如今，每个人时间都很宝贵，如果是为了吃一顿饭要用这么两三个小时的时间，那简直

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

就是极大的浪费。那些聪明的员工往往能通过一顿饭给自己带来成长甚至成功。吃饭就是吃“话”，大家在饭局上当然要吃饱喝好，但也要说话，表达你的思想，说出你的疑惑。也许大家觉得这样做很功利，但是功利又有什么呢？追功逐利没什么不好，急功近利才是要不得的。让每件事情都做得有意义，生命的质量就自然地提高了。以后，大家吃饭时一定要“造句”。也就是说，敬人酒不能简单地说“我敬你一杯”就仰着脖子喝了，还要学会说祝福语，当着大家的面锻炼自己的口才……

也许，你觉得这只是我们公司的事情，实际上在大部分人的工作及生活中，经常会遇到各种各样的应酬，陪领导吃饭，陪业务人员吃饭，和同事一起吃饭……我们或多或少的会有这样的感受：饭桌上也是大有学问的。尤其是在外面吃饭，并不是简单的一个“吃”字可以讲得清楚。**更多的时候，在饭桌上吃的是“话”，饭桌是与他人沟通信息、联络感情、交流思想、互通有无的一种平台。**

我有一个老乡叫黄华清，他来北京已经七八年了，从事的是装饰行业。因为精于业务，善于结交人脉，业绩做得不错，他成了公司里的业务主管。黄华清每天的工作除了待在办公室处理公务外，就是来往于一个接一个的应酬中，同时客户的规模也在逐渐壮大。他通过多年的工作经验，深知工厂存活的支柱是什么。在他的建议下，他们公司把设计师和工人当成家人一样看待，给设计师提成，给装修工人奖励，年终还会根据表现给分红，开个元旦联欢会什么的，大家一起热闹一下。

有一年的一次聚会，黄华清把几个设计师朋友带去了，黄华清在席间对几个设计师表示感谢：“因为有你们的辛勤努力，我们公司才会发展的这么顺利，只要你们跟着我们公司做，一定要让你们挣到自己该挣到的钱。其实挣钱很容易的，只要你有能力，而且踏踏实实的工作，肯定让你的付出和收获成正比。”这时，一个做工程的朋友说

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

手里有一个工程，现在想包出去，只是还没有最终下定决心，黄华清在谈话间，在和朋友的应酬中发现了这个商机，因为黄华清所在的公司从事这个行业多年，是这个行业的佼佼者，而且工程质量每次都做得不错，很受朋友们信赖。于是，黄华清他们公司接下了这个80万元的工程，为公司带来了巨大的效益。

看来，在饭桌上，对信息的过滤和捕捉能力是非常重要的！

吃饭就是吃“话”，一条条信息就是这样被有心人发现的。黄华清的多年实战经验让他在饭桌上捕捉“话”的能力越来越强。在与他人的交流中，黄华清获得了商业信息，同样的，黄华清也通过这样的一顿饭加深了与同事、与同行朋友们之间的感情，一举两得，像这样获得的东西是我们在工作中很难学到的。在职场中奋斗，尤其是一些刚进入职场新人更应如此，要有在和领导、朋友一起吃饭、应酬的时候，善于找到有用的信息，要学会吃“话”。

上班族不论是商务餐会，还是公司的尾牙、春茗，或是红白喜事，谁都免不了要和上司或同事一起聚餐，有的人或许是天生的聚会宠儿，可也总有些人因不善言辞而一直埋头吃饭，若总是沉默不语，几次下来，恐怕就没人再找这样的人了。即使经常有和领导、同事、朋友吃饭的机会，但如果我们不能把握机会，学会在饭桌上与他人进行沟通，那么看似吃饭这么微不足道的一件事就有可能阻断我们同外界的联系。

在很多时候，我们中很少有人会注意到这个问题，因为我们不知道，我们需要在饭桌上获得什么。所以，在和公司领导、同事一起吃饭的时候，根本也不会考虑这些问题，或者说不知道该如何在饭桌上吃饭的同时还能吃到“话”。而现在一些有心的公司在招聘时，更将面试安排到了饭桌上，尤其是招聘公关人员和秘书的职位，以设置饭局来考察求职者的饭桌礼仪和调节饭桌上气氛的能力。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

珍惜每次与领导在一起的时间

作为毕业几年、处于成长期的年轻人，要时刻做好做准备。一方面要不断地提高自身素质和业务能力；另一方面要加倍珍惜每一次和领导在一起工作的日子，这样，你的工作能力才有机会得到更大的发挥，你才有更多获得升职和加薪的机会。

如何才能在众多的同事中凸显出来？如何才能让公司的领导对你的各方面有一个更深的了解？与领导在一起的时间和机会就是一个很好的契机。所以，在职场上，一定要珍惜每一次与领导在一起的时间和机会。

企业中总是员工多领导少，如果没有特殊的情况，领导对某个员工的印象很有可能只停留在浅层面的认识上，员工的其他方面，诸如个人能力、综合素质、道德品行、业务水平等方面到底水平如何，还是需要领导深入接触你时才能作进一步的了解。

当你拥有了和领导在一起的时间和机会的话，你获得的不仅是领导对你的认识和考察。更重要的是，**你可以和领导近距离接触，更好地学习领导处理问题的方式以及领导待人处事的态度，这样你在实际工作中就能找到更好的工作诀窍，工作起来才更有针对性和目的性，有效地避免了盲目性。**

里克是泰国某公司的员工，他到这家泰国公司工作已经五年多了，从一开始的文员到现在担任一些管理工作，有很多感慨。他告诫

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

现在的职场朋友们，在公司工作的时候一定要珍惜和领导在一起的机会，因为一家公司的员工很多，领导不可能都有机会一一去了解员工的一些情况，所以就需要员工珍惜每一次与领导在一起的机会，给领导留下一个深刻的印象。

里克说："在泰国企业做事和在其他企业一样，敬业精神是最重要的。'有吃苦耐劳的精神，有强烈的进取心，对工作敬业且投入'，这些都是公司在招聘人员时最看中的素质之一。刚来到这家公司的时候，我也只是个职位很低的小职员，学历不是很高，而且刚从学校里走出，还是个'不谙世事的小孩子'。我觉得自己找份工作不容易，就应该尽心尽力地为公司干活。我们公司没有加班的习惯，每天下班后，所有的人都回家了，但我的顶头上司却仍然留在办公室里，而且一直待到很晚。因此我也决定在下班后留在办公室里，当时没有人要求我这么做，但我认为应该有人留下来，必要时我的领导会需要我的。果然，我的上司经常需要有人替他把某个文件找来，或做其他事情。而在这时，他总会发现我坐在自己的办公桌前，随时等待着他给我分派任务。那时我从没想过要得到额外的报酬，更没想过这样做会为我带来什么。但是我知道那样做一定会给我带来好处，一来我越来越熟悉公司的业务，更重要的是使上司养成了招呼我的习惯，并把越来越多的工作交给我。"

里克能很快从一个职员升迁到公司的管理岗位，不得不说这和他珍惜每一次和领导在一起的时间有关，其他的员工在下班后就离开了公司，而里克却留了下来，抓住了能和公司领导在一起的机会，在领导需要的时候，能够及时的出现，使领导也能够有机会对其进行考察。同样，我们在职场工作，当领导前来检查工作的时候，不要畏缩，要积极地和领导进行沟通，让领导对你有一个全面的认识。

当然，珍惜每一次与领导在一起的机会，并不是要你经常出现在领导面前，更不是要你用一些小手段来获得领导的注意，而是需要你在平时的工作中，不断地加强自身的修养，改掉一些不好的习惯。只有如此，当你和领导在

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

一起的时候，你所留给领导的才会是一个好的积极的印象，而不是在工作和做人方面是一个无原则、无组织、无纪律的员工。因为领导看中的不仅是员工和他在一起的时间长短，更重要的是员工的个人能力、素质、道德品行、为人处世等多个方面。

珍惜每一次与领导在一起的机会，这就要求我们在平时工作的时候，认真对待工作，努力地提高自己，并且抓住每一次能和领导面对面的机会，这样当你和领导在一起的时候，你才能够充分地表现自己，才会给领导留下一个深刻的印象，并有机会获得领导的赏识。要知道，这样的机会很值得珍惜。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

职场人的“电梯情结”

“蘑菇定律”是每一个职场新人都可能遇到的。只要你有足够好的定位，抓住机会，巧妙地销售自己，就一定能从“蘑菇堆”里脱颖而出，快速搏上位。可以借鉴的就是通过巧妙利用“电梯”，使得你获得好人缘。用好了“电梯”，它就能成为你上升的“阶梯”！

20世纪70年代，一批年轻的电脑程序员“编写”了一个“蘑菇定律”。这些天马行空、独来独往的人早已习惯了人们的误解和漠视，所以在这条定律中，自嘲和自豪兼而有之。该定律的大意是：将新手置于阴暗角落，浇上大粪，任其自生自灭。

后来，“蘑菇定律”被用来比喻初入职场者因为特长没有显现出来，只好被安排在不受重视的部门干跑腿打杂的工作——好比蘑菇总是被置于阴暗的角落；要受到无端的批评、指责、代人受过——好比蘑菇总是莫名其妙地被浇上一头大粪；得不到必要的指导和提携——好比蘑菇要面对自生自灭。

其实，“蘑菇定律”是每一个职场新人都可能遇到的。只要你有足够好的定位，抓住机会，巧妙地销售自己，就一定能从蘑菇堆里脱颖而出，快速搏上位。

现任雅致美女讲师团女掌门的杨路女士是我的朋友，她跟我说过她的一段经历：

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

我在惠普的时候，有一位同事，就是通过主动推销自己，在一个月的时间内让所有人都发现、知道并记住了他，进而让同事和领导喜欢他，从而获得了机会并一步步走向成功。

当时，和我这个同事一起进入中国惠普的人很多。他自己琢磨着：必须用一种有效的手段和方法，在短时间内使自己被同事喜欢、被领导发现，脱颖而出。别说，成功需要一定的方法，成功也一定更加垂青于那些用大脑去琢磨的人，他还真的做到了！

他是这么做的：

每天早上上班，他就站在电梯门口，只要是见到我们公司的人，他就主动握手，微笑着说："您好！我是新来的×××，请多指教！"

上班的时候，我这个同事也是很活跃，见到谁就和谁打招呼；有谁需要帮忙，他都很热情地冲上前，而且总是一副乐呵呵的样子；同时，他的穿着也很职业，每天都西装革履的。

下班后，他又和大家打招呼说再见，在电梯里和每个人握手道别。

说真的，他这样有点"过了"，有点突兀，有的人一下子都没反应过来，但还是不自觉地跟他握了手。因为，谁都很难拒绝一张很阳光的脸和一双很善意的手。

就这么持续了一个多月，效果甚佳。

大家可以想象：因为大部分的新员工刚来时都是比较"低调"的，有的干了好几个月，自己没记住几个同事的名字，也没几个人记住这个"新来的"叫什么名字。而我这个同事他这样每天主动地跟每个人握手、打招呼、道别，虽然很简单，但是他一直坚持，结果，每天的这些简单举动就收到了巨大的回报。老同事们开始讨论开了：

"最近有一个新来的每天在电梯口跟人握手，你知道吗？"

"知道啊，你说的是那个×××吧？"

"是啊，这小伙子还不错，人很精神，态度好，能力应该也不错……"

……

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

口碑传开了，老同事都知道他了，领导也发现他了。加上我这个同事本身能力就很强，有了老同事的看好与领导的提携，他马上就如鱼得水，畅游起来了。后来，我这个同事也升至中国惠普一个很高的职位。

日剧《东京爱情故事》里，完治第一天上班碰到人就大声介绍自己，让同事们对他刮目相看，这是日剧里的“电梯攻略”。一项关于“职场人的电梯情结”的调查显示，电梯里面学问大，约五成职场人会与他人正常寒暄；四成职场人会打声招呼后保持沉默，或者假装看手中的文件或手机，以免缺少话题而尴尬。

其实，我们不必挖空心思驾驭“电梯哲学”，大方得体，以礼待人，就能让每一次不经意的邂逅化成彼此温暖的相遇。多给别人一些赞美，你会得到会心的微笑。当别人心情低落时，也不要吝啬自己的关心。跨越了这一平米的“魔咒”，你会发现生活更加美好。

小黄和其他几个同学一起进入一家传媒公司实习，公司规定最后只录用一人。这名幸运者将成为这家传媒公司的总经理助理，这一职位是诱人的，而竞争必然是残酷的。

公司如何考核才能择出最符合的人选，成为每个求职者都密切关心的问题。有意思的是，所有实习者都在公司大楼五层以上的不同楼层的不同部门工作。

小黄被安排在十二楼的推广部上班，每次上楼，都发现等电梯的人已经有很多了，为了礼貌，她总是走在最后。上三楼后，电梯开合的次数就多了，小黄悄悄地移到了按钮处，一等有人要出电梯，她就把开的按钮按一下，然后有人要进来了，小黄又把门开一下。她想反正自己也没事情可做，在电梯里只是按按钮而已。

几乎每次乘电梯，按钮都会成为她在小小空间里解闷的好办法。时间一长，小黄已经能清楚地记得哪些人在哪一层上班了——这也许是小黄在这里实习的最大收获了，虽然平时部门也交办给她一些任

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

务，但她发现自己提高得并不快，拿什么成绩去接受最后的考验呢？小黄心里渐渐有些没底了。

很快，小黄的实习期到了，当人力资源部经理陪着公司总经理宣布她是唯一入选的人员时，小黄有些懵了，她没有做得很出色，也不明白为什么录用她。

后来，总经理亲自揭晓了答案。他说："其实我们真正的考核是在电梯里，因为每个电梯里都有摄像头。大多数实习者在和旁边的人莫名其妙地频频微笑时，少有人走到门口按钮处为大家行行方便，即使有人偶尔为之，也没有小黄每次都像个电梯工那样坚持着，而小黄的分内工作也做得很不错。"

"当一名助理，不但要有务实的工作作风，同时还要有谦虚和冷静的品格！我就最讨厌那种见面打哈哈的虚伪……你知道么，我就曾接受过你的举手之劳呢！"总经理爽朗地说。

我们都知道，孔雀开屏把自己生命中最可贵的东西——美丽的翎羽展示出来，以在最短的时间内引起别人的注意。**职场上，随着竞争越来越激烈，在这个施展才华、激扬个性的年代，一个人的优秀特质一定要尽快地显露出来，为用人单位所赏识。为了能够在社会的激烈竞争中更好地生存、发展，尽快脱颖而出，每个人就应该学一学孔雀，学会在最短的时间内，有效地去展示自己最优秀、最亮丽的一面。**

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

每天早到一刻钟，晚走半小时

如果你想更好地完成工作任务，那么不妨养成“每天早到一刻钟，晚走半小时”的习惯。每天提前一刻钟到达办公室，做好上班前的准备工作；每天再晚离开公司半小时，这样既可以避开路上堵车高峰，又可以把当天的工作做个小结。

如果上午早到一刻钟，你会做哪些事情？

有这样一个列表：

序　号	内　容
1	把昨天的议题以及没有解决的问题放在可以随时看到的地方
2	整理工作进度表
3	根据自己所从事的职业，整理今日工作计划
4	检查以上工作是否有纰漏（很重要）
5	和每一位进来的同事亲切地打招呼
6	开些适宜的小玩笑，缓解工作的压力

早到一刻钟，原来可以有这么多意外的收获，让自己的工作变得更加有条理。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

如果你想成功，那么努力做好自己的本职工作以外，我们还要主动去加班做一些“分外”的事情。因为只有这样，你才能保持斗志，才能在工作中不断地锻炼自己、充实自己，别人才能发现你的才华。所以当你早到或晚走时，不要愁眉不展、抱怨不停，多做“分外”工作对你的成功大有好处。

我们公司的员工小田，他每天都坚持早到办公室一刻钟，晚走半小时。虽然这点时间看似微不足道，然而，长期坚持，给小田带来的好处却是极大的。

由于在车上已经整理好了一天工作的头绪，提前到办公室后马上做好上班前的准备，他总能有条不紊、出色地完成本职工作。

由于总是能提前完成原计划的工作，所以他有时间去多做一些事情，这使得他给公司领导的印象非常好。

由于他能每天晚走半小时，并利用这段时间向优秀者学习，所以他的成长速度比一般人都要快很多。

由于工作成果、工作态度和个人能力都要比大多数同事表现得出色，所以，他总是能获得更多的机会！

主动的员工会时刻想着自己能为公司多做点什么。早到晚走会凸显你的工作态度，即使你在工作中默默无闻，但是时间一长会让上司格外地关注你，你在无形之中会获得上司的认可。

这种为工作付出时间的认真态度将会使你与众不同，你的上司和客户会更加信赖你，从而给你更多发展的机会。

卡耐基曾经说过：“有两种人永远一事无成，一种是除非别人要他去做，否则，绝不主动去做事的人；另一种则是即使别人要他去做，也做不好事的人。那些不需要别人催促就会主动去做应该做的事而且不会半途而废的人必将成功。”

有成功潜质的人，总是主动比别人多付出一点点，自动自发地为自己争取最大的进步。只有积极主动地做事情，才会让雇主惊喜地发现你实际做得比你原来承诺的更多，这样你就会有更多的机会获得加薪和升职。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

加班，另一种流行

一个人对工作不满，可以发火，但更要努力工作以让自己发光；一个人遭遇挫折失败，可以发泄，但更要发奋图强直至成功。如果听说公司要求加班，多数人会很心烦。但是，换个角度看加班，你会发现，其实为公司加班也是在为自己的生命“加分”。

在职场中，我们会碰到这样的人，如果是5点30分下班，那么，他绝不会待到5点31分；如果是6点钟下班，那么当时针正指6点时，他就会以百米赛跑般的速度冲出办公室。

一旦有紧急的任务，领导要求大家加加班时，有些员工的抱怨声便会四起：“老板真没良心，又在剥夺我们的下班时间！”

“都已经下班了，凭什么还让我多干活？”

“加班就加班吧，却一点加班费都不给，只管一份盒饭，太不够意思啦！”

……

那么，下班后，员工是否还有继续工作的义务呢？这看起来似乎是一个答案非常明显的问题——下班了之后如果还要求员工工作，那么下班还有什么意义呢？

只不过，如果你想受重用，被提拔，获高薪，就必须改变这种观念！

如果你刚刚进入公司，从事一份你喜爱的工作，加班并不是坏事。起码对于一个新人来说，加班有三大好处：

（1）加班可以让你在短时期内得到更多的学习机会，让你更快地适应工

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

作，找准自己的定位，迅速从新人成长为高手。

（2）加班可以充分挖掘你体内的潜能，展现你不曾发掘的想象力和创造力，锻炼你的意志力和忍耐力，加重你在职场竞争中的砝码。

（3）加班可以让你有更多机会接触领导、同事、客户，在工作中增进同他们的情感，拓展自己的人脉圈。

所以，当你不得不加班时，除了抱怨以外，更好的解决方式是，看到在加班中蕴含的机会和发展空间，全心投入到加班中，提高工作效率，将加班当成是上天赐予的礼物，而不是公司的不公正待遇。

某次在西班牙举办的国际产品展示会，吸引了来自世界各地的企业参加，也有不少来自中国。其中有一家从中国来参会的公司，参展人员由该企业的市场部经理带领。

开展之前，每家参会公司都有很多的准备工作要去做，比如展位的设计与布置、资料的整理与分装、产品的组装等。要完成好这些工作，就必须依靠大家加班加点才行。

没想到，市场部经理带去的这帮安装工人，绝大多数人还跟平日在国内的公司里时一样，不肯多干一分钟活，等到下班时间一到，便纷纷停下手中的活走了，要么回宾馆里睡大觉，要么就逛大街去了。市场部经理见准备工作还有很多没做好，便要求他们留下来把活干完了再走。没想到他们竟然说：“一分钱加班费都没有，凭什么让我们干啊，我们有那么傻吗？”更有甚者，说：“经理，你也只是一个打工仔而已，就是职位比我们高了一点点，别犯傻了，何必为老板那么卖命呢？剩下的活，明天再干吧，来得及！”

说不动那帮人，为了把准备工作做得更好，经理只好和一名主动留下来的安装工人一起，加班加点地在展厅里干活。

在开展的前一天晚上，老板亲自来到展场，检查展场的准备情况。老板一行到达展场时已是凌晨一点。令老板感动的是，市场部经理和一个安装工人还在那里辛苦地干活，细心地擦着装修时粘在地板上的涂料。令老板吃惊的是，其他人都不在。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

一见到老板，市场部经理就赶忙站起来说："董事长，您处罚我吧！我失职了，我没能让所有的人都留下来加班工作。"

老板一点也没有责怪他的意思，而是轻轻地拍了拍他的肩膀，让他放宽心。接着，他指着那个安装工人问经理："他是在你的要求下才愿意留下来加班的吗？"

经理连忙回答："不是，他是主动要求留下来加班的。而且，在他留下来的时候，其他工人还一个劲地嘲笑他是傻瓜，说他没必要那么卖命，老板也不在，就算累死了老板也看不到，还不如回宾馆美美地睡上一觉，或者到繁华的大街上逛一逛。"

听了经理的叙述后，老板当时并没有做任何表示，只是招呼他的秘书和其他几名随行人员也加入到展位的准备工作中去。

参展结束后，一回到公司，老板就开除了那天晚上没有参加劳动的所有人员。同时，将那名主动加班的普通安装工人提拔为一家分厂的厂长。

被开除了的那帮人非常不服气，找人事部经理理论："我们不就是多睡了几个小时的觉吗，凭什么炒我们鱿鱼？而他不过是多干了几个小时的活，凭什么当厂长？"他们说的"他"，就是那个被提拔了的安装工人。

人事部经理对他们说："其实，市场部经理当时只是让你们一起加加班，提前把参展的准备工作做好。而你们呢，一听到要加班，就满腹牢骚、抱怨不已，用自己的前途去换取几个小时的懒觉，这是你们的主动行为，没有人强迫你们那么做，怨不得谁。而且，我通过调查了解到，你们在平日工作时也经常偷懒。每天下班时间一到，你们就连人影都找不到了。每次要求你们加班，你们就怨声载道，喋喋不休地和公司谈价钱。而他呢，虽然只是多干了几个小时的活，但据我们考察，他为人积极负责，平时一直默默地奉献，比你们多干了不知多少活，提拔他，是对他过去积极奉献的奖赏和回报！"

记住那句话：聪明的人总是能够发现机会，愚蠢的人却只知道抱怨。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

你没有义务去做自己职责范围以外的事，但是你也可以选择自愿去做，以驱策自己快速成长，迈向成功。事实上，下班了，你仍然是公司的员工。**你如果想让自己比别人成长得更快，就应该主动加班**！

当公司要求我们加班时，最好别以“这不是我分内的工作”为理由来逃避比较好。当额外的工作分配到你头上时，你不妨视之为一种机遇。当你主动加班时，别以为没有人会注意到，其实老板正在睁大着眼睛瞧着呢！

如果你不是抱怨、躲避和排斥加班，反而是主动要求加班，每天主动多做一点点，那么，你的老板和上司会很快关注你，逐渐信赖你，从而给你更多的机会！

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

铅笔不只一种用途，你也一样

曲别针有一万种用途，人生有无数可能。当我们没有双手时，就用眼睛生存；没有眼睛时，就用耳朵生存；没有耳朵时，就用鼻子生存；没有鼻子时，就用智慧的头脑生存……天无绝人之路，只要我们善于自我发现和挖掘，就会迸发出无尽的潜能，就会收获成功的喜悦。

一次职业素养培训课上，培训师巧妙的授课方式给我留下了深刻的印象，至今记忆犹新。

那是针对刚刚入职没多长时间的新人而举办的培训，大部分人都对自己的前途忧心忡忡，觉得人生找不到出路。培训师之前了解到了这个情况，因此在开始的时候没有像其他人那样直接就进入理论授课，而是拿起一张纸扔在了地上，请坐在前面的一位学员回答："请问这张纸有几种命运？"

那位学员一时愣住了，好一会儿才回答："扔到地上就变成了一张废纸，这就是它的命运。"培训师显然并不满意他的回答。他当着大家的面在那张纸上踩了几脚，又捡起那张纸，把它撕成两半扔在地上，然后，心平气和地请那位学员再一次回答同样的问题。那位学员被弄糊涂了，他红着脸回答："这下纯粹变成了一张废纸。"

培训师不动声色地捡起撕成两半的纸，很快，就在上面画了一匹奔腾的骏马，而刚才踩下的脚印恰到好处地变成了骏马蹄下的原野。

培训师举起画问那位学员："现在请你回答，这张纸的命运是什么？"那

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

位学员的脸色明朗起来，干脆利落地回答：“您给一张废纸赋予希望，使它有了价值。”

培训师脸上露出一丝笑容。很快，他又掏出打火机，点燃了那张画，一眨眼的工夫，这张纸变成了灰烬。

最后，培训师说：“**起初并不起眼的一张纸，我们以消极的心态去看待它，就会使它变得一文不值。如果我们以积极的心态对待它，给它一些希望和力量，那么纸就会起死回生了。一张纸是这样，一个人也一样啊！**”

一张纸可以变成废纸扔在地上，被我们踩来踩去，也可以折成纸飞机，飞得很高，让我们仰望。一张纸尚且有多种命运，更何况我们呢？

前不久，我读了一则有趣的故事：

一位名叫普洛罗夫的捷克籍法学博士对美国圣·贝纳特学院毕业的学生作了一个问卷调查，内容为：圣·贝纳特学院教会了你什么？几年中，他共收到3756封回信，百分之七十几的学生回答说：“知道了一支铅笔的用途。”

这个答案让普洛罗夫博士感到很意外，也很费解，一支铅笔能有什么用途呢？竟让如此多的学生念念不忘。

带着这个疑问，普洛罗夫博士走访了纽约市最大的一位皮货商。这位皮货商告诉他：“贝纳牧师教会了我们一只铅笔的用途。起初我以为铅笔只有一种用途，那就是写字。但后来在贝纳牧师的引导下，我发现，原来铅笔有很多种用途。比如，用铅笔做生意，可以获得利润；用铅笔作礼物，可以送给朋友；用铅笔作尺子，可以用来画线；用铅笔作武器，可以用来自卫；把铅笔芯抽掉，可以作吸管；削下的铅笔屑，可以作装饰画；用铅笔段，可以作玩具的轮子；将铅笔芯磨成粉，可以作润滑剂……总之，一只铅笔可以有很多种用途，在不同的情况下，它会显现出不同的用途。其实，贝纳牧师是为了让我们这些穷人的孩子明白，有手、有脚、有眼睛、有智慧的人，比一只铅笔更有用途，而且任何一种用途都可以使我们很好地生活下去。我以前是一个司机，后来下了岗，但现在我成了有名的皮货商。”

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

接下来，普洛罗夫博士又走访了很多的人。他发现，从圣·贝纳特学院出去的学生，无论是富裕，还是贫穷，他们都拥有一颗乐观的心，都生活得很幸福，并且都能说出一支铅笔的至少二十种用途。不久，普洛罗夫博士放弃了在美国寻找工作，回到了他之前一直不愿回去的祖国——捷克，多年后，他成了捷克最大的网络商。

当我们在某方面遭遇一连串的打击和失败后，我们忽然觉得自己很没用，甚至悲观地认为自己一无是处，做什么事都不会成功。而事实上，每个人都有自己的长处，都有不同的价值，都有很大的潜能。如果让比尔·盖茨去当农民，他不一定能成为农业专家；如果让克林顿去当工人，他也不一定能成为一位杰出的工程师。关键是我们每一个人要找准自己的最佳位置，只要你静下心来，认真地想一想，你就会发现，你并非只有一种用途。也许，你换一种思维方式，就会得到另一个答案。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

时刻带着你的鱼篓，准备捕捉机会

成功者的幸运在于，当机遇来临的时候，他已经做好了充分的准备。对于那些懒惰者来说，再好的机遇，都视而不见；对于那些没有做好准备的人来说，即使与难得的机遇擦肩而过，也只能望洋兴叹、无可奈何。

有的年轻人老抱怨说，牛顿怎么就那么幸运，他被那个苹果砸中之后就出了名，成了世界上著名的科学家。而自己从未遇到那样的苹果，因而只是一个平凡得不能再平凡的人。

其实，上帝给每个人的苹果都是一样的，苹果的神奇与否，在于拿着它的人。不善于抓住机会的人，给他的苹果再多也是枉然；善于抓住机会的人，给他一个苹果就足够了。当上帝赐予你一颗“机会之果”时，别不在意，别以为上帝捉弄你，机会一般都是悄悄来临或者以一种“试探”的面孔到来的。

我读过这样一个故事：

张音娉是一个非常快乐而甜美的女孩子，大学毕业后，她来到美国从事市场行销工作。

随着见识的增广，张音娉渐渐对这种单纯的市场行销工作失去了热情，她在心里开始渴望能涉足国际期货市场。但是，张音娉对此了解得并不多，要想涉足人才济济的国际期货市场，简直是一件不太可能的事情！

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

有一次，张音娉在结束了一天的工作回到住所后，像往常一样拿起书本来打发时间，她从书上看到了这样一个不起眼的小故事："一位特别想吃鱼的贫穷老人，既没有钱买鱼又没有足够的体力去捕鱼，让人奇怪的是，他每天清晨去河边散步时都会带上一只鱼篓。尽管所有人都笑他太愚蠢了，但他还是一直保持着这个习惯。终于有一天，他像往常一样去河边散步，发现河边竟然有几条大鱼搁浅了，原来在前一天夜里，上游突然截水，于是河面的水位迅速下降，有三条大鱼搁浅在了一个浅滩上，于是老人就用这只在别人看来完全是多余的鱼篓，把那三条鱼带了回来！"

看了这则故事以后，张音娉明白了一个道理，要想捡到鱼，必须要时时刻刻都带着鱼篓，哪怕是在散步的时候！

从那以后，张音娉就开始买大量关于国际期货市场的书籍，见缝插针地阅读学习。世上无难事，只怕有心人！转眼两年过去了，在这两年时间里，她在勤奋的学习中掌握了丰富的国际期货市场知识。

2003年，张音娉在无意中看到了当时荷兰银行国际期货市场总裁扎尔瓦罗先生的一则招聘启事，扎尔瓦罗先生正在寻找一位行政助理。抱着试试看的心态，张音娉从曼哈顿来到了纽约参加了面试。非常幸运的是，张音娉被选中了。

成为扎尔瓦罗先生的行政助理后，张音娉又逐渐意识到，如果不想一辈子做这份工作，就需要拥有其他技能，于是她利用业余时间，考取了在金融行业工作必须持有的执照与证书。也正是因为有了这些资本，加上她跟随扎尔瓦罗先生后的努力工作，她从行政助理开始一直做到了现在美国纽约期交所亚洲部总监，成了一位在华尔街屈指可数的华籍成功女性。

有不少人认为张音娉的成功是因为遇到了扎尔瓦罗先生。对此，张音娉笑言："能碰见鱼固然重要，但更重要的是一个人是不是时刻都带着他的鱼篓！"

不错，鱼只属于时刻带着鱼篓的人，而机会，也永远只属于时刻做好准备

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

的人！

法国生物学家、化学家巴斯德曾说："机遇只偏爱那些有准备的头脑。"法国细菌学家尼科尔说："机遇垂青那些懂得怎样追她的人。"机会总是青睐有准备的人！俗话说，月有阴晴圆缺，人有悲欢离合。人这一生，总会有起有落，磕磕绊绊。可不管怎么样，只要兢兢业业地把事做好，那么在关键的时候，好机会就可以被你把握住。

不要老是抱怨没有好的机会降临在你身上，不要老想着会有兔子撞到你面前，不要总是想着苹果砸在你头上。成功的机会无处不在，关键在于你是否能紧紧地抓住。聪明的人能从一件小事中得到大启示，有所感悟，化成成功的机会。而愚笨的人即使机会放在他面前也不知，就如同置身于阳光、清新空气中，可是还是有人说黑暗、说难以呼吸一样。

机会只同积累了优势的人交友，只与做好了准备的人握手。只有进行优势积累，才能得到机会的青睐。时机只垂青于那些具有求索眼光并做好准备的人。如果你是一个"有眼无珠"的人，即使时机就在你面前，你也不会抓住。

机会总是偏爱那些有准备的人，而一切的准备都是奋斗的产物。一个人只有学会在奋斗中积累经验，锻炼魄力，练就敏锐的眼光，才有可能抓住稍纵即逝的机遇，并以此为阶梯跃向成功的顶峰。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

活动本身不重要，重要的是学会触类旁通

人的经验终归有限，“触类旁通”的另一层意义在于吸收别人的经验化为己用，根据自己的实际情况灵活运用，从成功的经验中不断总结创新，提高工作效率和个人能力。就像某位学者所说：“要具备经验迁移的能力，首先必须懂得触类旁通。”

衡量一个人能否完成任务的单位不是尺寸大小，不是学历高低，更不是家庭背景，而是思维的广度。思维的广度决定着财富的多寡，而思维的广度又取决于思维方式。思维方式是自己可以调整的。思维决定一个人的路途，不同的人会选择不同的思维，自然他们脚下的路就不一样。无论是解决新问题，还是对旧问题寻求新的解决方案，善于改变自己的思维，不按照常理去想问题，就会取得非同一般的成效。

2009年5月，我参加了一次户外拓展训练。给我留下印象最深的项目是“踩地雷”。

规则很简单：在我们的面前是由数字组成的一个方格阵，每个方格里都有可能埋有“地雷”，闯雷阵者每次只可以沿着相邻的方格前进，踩到地雷时必须按原路返回，限时40分钟。教练沿着上下左右相邻的方格示范了一遍，之后训练开始。

队长受到教练示范的误导，觉得所谓的“相邻”就是上下左右，

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

于是按这个思维试探。队长开始探路了："此地没有雷，可以前行！""此地是雷区，请原路退回！"……一开始，大家因为紧张，有时哪个方格有雷哪个方格无雷都记不清了。

这时，有人建议拿小石块放在有雷的格上用来提示，教练没有反对。接着，水瓶、钥匙扣、门卡……全用上了。的确，教练没有说不可以用啊。于是，我们又开始了新的探路。

一次次尝试，一次次失败。大家快泄气了，我突然想到：斜着的也是相邻啊！于是，建议队长试着走了一步，教练说："此地没有雷，可以前行！"我们恍然大悟。于是，继续努力……可是，我们发现走来走去还是过不去。时间不多了，一定还有其他方法。这时，不知谁大喊一声："左右两边的红色区域我们没有去过！"对啊！游戏规则里没有说不可以踩红色区域！所谓"悬崖"是整个框的外面，没有说这个红色区域就是悬崖啊！可以一试，死马当活马医，反正也是无路可走了！

队长蹦进了左侧的红色区域，大家齐唰唰地把目光投向了教练，教练喊道："此地没有雷，可以前行！"我们顿时欢呼雀跃。最后，我们不断探索，终于，队长顺利通过。

接着，队友们一个个沿着这条正确的路线到达了安全区。历时37分40秒，我们成功地穿越了雷区。

这次经历给了我很大的启发。

我们对于没有经历过的东西，总是以一种固有的思维来指导自己，就像"相邻"就认为是上下左右，雷阵两侧的红色区域就认为是"危险地带"，我们固守着思维定式不敢轻易踏入。**就像我们在完成任务的时候，虽然也有冒险的勇气，但是由于工作阅历的不够丰富，我们缺乏一种多元的思维，结果把自己局限在了一个很小的空间里，甚至让自己走进了"死胡同"。于是，心也就越来越封闭，视野也越来越狭窄，任务也越来越难完成。**

在工作中，专业知识固然很重要，但是你要想在工作中成为一个高效率的人，就不仅要会运用知识去做事，还要学会举一反三，触类旁通，从多角度探究问题与知识间的内在联系，将知识灵活运用于解决现实问题中，找到获得答

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

案的最短距离。

在人们的观念中，“一心多用”往往是“不务正业”的同义词，我们从小所受的教育告诫我们要“一心一意”地做事。然而，在高度重视办事效率的当今社会，我们更需要的是“一心多用”。“一心一意，专心致志”是工作的态度，“一心多用，触类旁通”则是做事的方法。

所谓触类旁通，就是要求我们在工作中学会把各项看似毫无关系的工作联系起来，找到它们的共同点，提高解决当前现实问题的效率。

触类旁通是经验嫁接与提升的过程，是精通某些问题或某一方面的知识，在遇到相类似的问题时，能够很轻易地明白其中的道理，并且迅速地找到解决问题的方法。**它教我们用已有的知识、经验来和陌生的问题做对照，寻找相似点，从而解决问题。**

触类旁通需要的不仅仅是经验的积累，同时还是个人能力的体现，需要你自己在日常工作中不断总结和提炼。我们通常所说的工作经验可能只是局限于某一范围或领域，而真正的成功者所依赖的不再是已有的经验。一个人的经验十分有限，但遇到的难题或者需要完成的任务又各不相同，懂得“触类旁通”的人才是真正的聪明人，如果我们把这种方式运用到自己的工作当中，会让自己少走很多弯路。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

“A4纸工作法”：有序做事更高效

把当天的工作任务完成其实并不是一件很困难的事情，关键在于你如何利用这一天当中的8小时，是否把所有需要完成的事情按照特别急的、不太急的、特别重要的、不太重要的、大件事情、琐碎的事情进行排列，并且有序地逐一完成。拿走你桌子上的所有无关文件，只留下与手头事务相关的东西，并在一张A4纸上写下你当天或近期要完成的事情，就可以让你轻装上阵。

研究表明，大多数情况下，每天8小时的工作时间足以处理一日的工作事务，然而事实上，大多数人并没有合理使用上班时间。员工没有正确管理自己的时间，做有效的安排，以至于自己的工作效率低下，一直都没法得到提高。

工作效率低下，可以从我们每天踏进办公室的那一刻算起，看看我们是如何安排的：

（1）打开电脑，首先关注每日头条娱乐新闻，然后边吃早餐边和同事八卦，自己买的新衣服、股票的涨跌；

（2）脑海里一片空白，不知道这一天该做什么，糊里糊涂临近午饭时间，心想反正没多长时间了，下午再做事儿，于是心安理得地看起娱乐新闻；

（3）午休时间没休息好，浑浑噩噩的，看看时间尚早，于是把工作放到一边，聊天、看新闻……心思早就飞远了；

（4）要下班了，这才发现手上堆着一堆没干完的活儿，心想：明天有的

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

是时间，明天再做好了。

每日上班工作的8小时就那么过去了，可是很少有人觉得有什么不妥，觉得一切理所当然。其实，正是这样的无序做事，才使得他们的工作效率极其低下。

美国通用汽车公司总裁莫端要求秘书给他呈递的文件放在各种颜色不同的公文夹中。红色的代表特急，绿色的要立即批阅，橘色的代表这是今天必须注意的文件，黄色的则表示必须在一周内批阅，白色的表示周末时必须批阅，黑色的则表示是必须他签名的文件。

其实，我自己在平时也有一个工作习惯，那就是“A4纸的工作艺术”：

> 每天早上坐到电脑前，在等待电脑进入系统的那点时间里，我把平时打印过一面的A4纸的背面反过来，然后拿出笔迅速地写下我今天必须完成的几件事情，同时规定3～5件是今天无论如何要完成的。
>
> 接下来，在一天的工作中，每完成一件事情，我就用笔将它涂掉。下班时，再看看今天的任务完成情况，如果有些事情是一定不能等到明天的，那我即使加班也要完成；如果事情不是那么急，可以稍微缓缓，那就放到第二天。如此一来，我每次下班，每划掉一件事情，就有一种小小的成就感；而如果没完成，拖到第二天写，又在纸上写一遍时，我就会有一些危机感和负疚感。在这样的成就感和负疚感的交集中，我感觉工作的条理性清晰了很多。
>
> 同时，每个月和每个星期要处理的事情的进度安排我都会在电脑上建立一个Word文件，放在桌面上，每天早上一开电脑，就先打开这个文件，看看完成的情况以及做一些必要的更新和修正。按照事情的重要性和紧急程度，我把每件事情用不同颜色标注，以提醒自己。
>
> 养成这样的工作习惯后，虽然我每天非常忙碌，一大堆工作方面的事情等着我去处理，但是由于采用了正确的做事习惯，应对每天的工作我还是游刃有余。我总是对我的员工说：“事情不怕多，而是怕乱；工作不怕忙，而是怕无序。只要掌握了科学的方法，我们绝对能做到‘忙而不乱’！”

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

也许，重要的会议马上要召开，你是否还在杂乱无章地收集各种信息？面对繁多的工作报表，你是否感到毫无头绪？出差即将结束，而你是否对随之而来的出差报告心存胆怯、不知从何下笔？身为会议的主持人员，你是否有过这种困惑——为什么大家讨论的内容都远远偏离我心中设想的那个主题？造成这些问题的原因只有一个，那就是，你的工作方法出错了！那么，不妨尝试一下A4纸工作方法，把你的工作进度、时间安排、人生规划都明确在一张A4纸上吧！

毕竟，我们每个人的时间与精力都是有限的，如何能够更好地把事情做好，需要我们把事情按照重要程度和紧急程度来划分，即：重要且紧急的事，重要但不紧急的事，紧急但不重要的事，不紧急也不重要的事。

一、重要且紧急的事情

这类事情对你来说是最重要的事情而且是当务之急，只有合理高效地解决完，你才有可能顺利地进行别的工作。这种事情紧急而重要，你必须把它们处理好，不能再拖延了。

二、重要但不紧急的事情

这类事情不是最重要的，但是关系到你的长远发展。这些事情的最大特点是没有规定的期限，如果没有被其他人催促或有现实因素的刺激，可能将被永远拖延下去。

三、紧急但不重要的事情

可以说，每个人都会遇到这样的事情。这一类事情表面上看起来是极其需要的，而且要立刻采取行动，但是如果客观地来审视这些问题，我们就应把它放到次要的事项中去。

四、不紧急又不重要的事情

我们在工作中会遇到很多这样的事情——不需要即时处理甚至不需要处理。如果把精力放在这些事情上面，纯粹是浪费时间。

任何工作都有轻重缓急之分。只有分清哪些是最重要的并把它做好，你的工作才会变得井井有条，卓有成效。废物利用，把A4纸作为有序做事的最好载体，即环保又能让工作更有条理，你也会比别人更高效地完成你的工作任务。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

把简单的事“交给行动”，把困难的事“交给时间”

成功的秘籍就是复杂的事情简单化，简单的事情重复做，把简单的事“交给行动”，把困难的事“交给时间”。面对复杂的事情，不要一味地钻牛角尖，要学会换种思维、换个角度去看待它，将其分解为简单易行的事情，坚持做下去。遇到简单的事情就马上行动，解决掉，这样你在重复这些简单操作的同时，不知不觉也会取得一个又一个阶段性的成功，这些阶段性成功的不断累积，就会导致大成功。

只要人活着，就永远要面对一件又一件事情。成功者有成功者需要处理的事情，普通人有普通人需要解决的难题。关键是我们如何客观地去看待这些事情和对待这些问题。

事情不可能因为你的回避而自动消失，推卸责任也只能使事情更严重。最好的办法，就是做个有心人，勇敢地承担起自己的责任，积极地寻找有效的解决办法。

这个解决办法就是：复杂的事情简单化，简单的事情重复做，把简单的事“交给行动”，把困难的事“交给时间”。

我记得当年在一家公司工作时，有一次，我的老板交给我一份特别厚的英文合同，让我把它们翻译成中文，并给我下了死命令，让我

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

一个星期一定给弄出来。当时这个任务对我来说可是一个很大的挑战。之前我没做过合同，也不懂。我当时的心里有点抵触，心想：我是做秘书的，我哪知道这个啊？再说，有这个必要吗？（当然，我后来才知道其实是我老板在锻炼我。）

我对英语不是特别熟，专业术语更是不懂。但是我有一股不服输的劲儿，我告诉自己：别人可以，我为什么不可以！我一定要做出来！

于是，我咬着牙，通过查字典、翻资料、问同事，终于在一个星期内把老板交给我的任务完成了。我把合同交给老板，我不知道他后来有没有用，但是这个过程与结果对于我来说，却是一辈子都受用的。

不成功不是因为困难的事情做得少，而是因为容易的事情没有做好。其实，翻译一份英文合同在工作中是属于简单的一件事情而已，只要你愿意付出，抓紧行动，很快就能搞定。像我这样英语水平一般的人需要花一礼拜，对于有的人也许花两天就能搞定了。

我们这一生遇到的事情大约只有两种——困难的和容易的。很多人总是将精力用于应对困难的事情，结果总是难有大成，因为困难的事情阻碍了他们前进的速度。总是纠缠于困难的事情，除了给你带来低效率外，还会带来你对自己的怀疑：怀疑自己的能力，怀疑自己的智力。这样使你处于被动、消极甚至悲观的情绪中，这种怀疑的情绪包裹你，不断伤害你的身心。

其实，对于困难的事情，要学会将它分解掉，换种思维从另一个角度去着手突破，留够充足的时间，坚持做下去就会成功。

我的一位现在是某公司董事长的朋友，跟我说起她当年如何通过严格的惠普入职培训考核的事情。

作为销售部的人员，惠普给了新员工针对性的专门培训，其中让我这位朋友印象最深的一项是：大家都去惠普专门定的高级酒店里听那些销售前辈的课。几个月后，每个人都要在台上，把同事和领导当成你的客户，介绍惠普的产品和公司的情况。台下，有专门的人给你打分。如果通过了，那么就等于取得了进入惠普的入场券。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

如何进行产品介绍是惠普销售人员入门的必修课，也是最基础的技能，即公司派产品经理或者销售经理进行产品的讲解。产品复杂程度不同，培训的时间也长短不一，最后通过产品试讲或笔试来检验销售人员对产品的掌握程度。

当时处于试用期的有三百多人，要想脱颖而出并非一件容易的事。而且，那些计算机专业名词对我这位朋友来讲，是完全陌生的，别说理解了，要记住这些单词都有难度。

我这位朋友当时采取的办法是：每次去听课，都会带上最原始的录音机，走到哪录到哪，尤其是在有老同事说话的场合，有问题也及时请教他们，顺便把那些老同事传授的“经验”给录下来，然后回去一遍遍地听，有不懂的就找同事解答，直到弄明白为止。最后，我这位朋友就是模仿那些成功通过考核的同事的思路，也顺利地通过了惠普严格的考核，成为参加培训的三百多个人里第一次通过的十来个人之一，其中有两名是女性，而她就是其中之一。

处理复杂的事情最有效的办法就是将其简单化，再把简单的事情重复做，只要你愿意坚持与坚守，就会成功。但是，请记住：笨可以原谅，懒惰不能原谅。“我已经很久没有练习，所以做不好”，“我已经很久没有看书了，所以说不好”，诸如此类，往往成为借口，而且堂而皇之。这些借口本质上都是“懒惰”。我们往往批评“笨”，而原谅懒惰。实际上“笨不笨”是天生的，而懒惰是后天的。一个人的失败大多数不是因为先天的笨不笨，而在于后天是否勤奋。笨可以先飞！

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

找到问题的症结，会事半功倍

洛克菲勒曾经说过："思路一转变，原来那些难以解决的困难和问题，就会迎刃而解。"问题是大多数人躲避责任、回避努力的第一借口。但是，一个一流的员工，绝对是奉行这样的理念的：不找借口找方法，方法总比问题多！只要用心琢磨，没有什么不可能！

任何问题的发生，都是有根源的。在遇到问题时，员工不能像没有问题一样，而是应该考虑该事情的前因后果并做出正确的分析，先把问题的症结所在弄清楚，然后想办法解决，这才是一种正确的工作方法。

世界上并不缺少美，而是缺少发现美的眼睛。其实，对于问题同样如此，不是你的工作中没有问题，而是你缺乏发现问题的眼光。

一个公司就像一个人，在不同的发展时期，都会有不同时期的问题存在。比如在婴幼儿时期，孩子的关键问题是吃饱；学生时期，关键问题是学习成绩；青年时期，关键问题是有份好的工作和恋爱；一个结婚后的人，关键问题就是照顾好家庭……公司在创建时期、发展壮大时期、基业长青时期，也一样有不同的问题存在。只要你能诊断清楚公司在不同时期的问题，就能找到问题的关键点，然后针对关键点找到解决问题的思路，这样应对方案也就应运而生了。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

1964年夏，我国第一枚自行设计的导弹即将发射。可就在这时，地处沙漠的发射基地气温骤然上升，让大家担心的事情出现了：因气温太高，火箭推进剂的体积膨胀，燃料贮箱内所能容纳的火箭推进剂减少，导弹达不到预定的射程。

要加大火箭的推力，唯一的办法就是增加燃料。这是大家的共识，但问题是燃料贮箱的体积有限，装不下那么多燃料。怎么办呢？指挥部立即召开紧急会议，虽然专家们提出了不少补救方案，但都被一一推翻。

为确保火箭如期发射，于是指挥部决定再召开一次扩大会议，让更多的人参与进来，尽快解决这个棘手的问题。一位刚从莫斯科航空学院毕业的年轻人有幸被“扩大”了进来，他的发言在这次会议上引起了一场风波。

扩大会议进行不久，就陷入了僵局，因为大家的思路仍没有取得任何突破。这时，这位年轻人站了起来：“我的主张和大家相反，我认为不仅不应该增加燃料，还应该泄掉一部分燃料。”

火箭达不到预定射程明明是燃料不够，怎么可以再往外泄燃料？这位喝过“洋”墨水的年轻人怎么连这样的常识都不懂？会场上出现了小小的骚动，专家们对这样的奇谈怪论纷纷表现出不以为然，甚至有人觉得这个年轻人是在故意捣乱。

年轻人像是没有看到专家们的反应，仍在发表自己的看法：“我的设想是这样的，减少了导弹的重量，才能提高推力，加大射程。我已经计算过了，要是从火箭内泄掉600公斤燃料，火箭就会命中目标。”

年轻人的方案自然遭到了专家们的彻底否定。

但他并没有气馁，他相信自己是对的。不过，如何才能让专家们采纳自己的建议呢？他知道，自己人微言轻，现在只有找到一位权威，才有可能说服大家。他眼前一亮：钱学森正在发射基地，他不正是最大的权威吗？

年轻人鼓起勇气，敲开了钱学森办公室的门。让他兴奋的是，钱学森不但热情地接待了他，而且仔细地倾听了他的意见，并对他的方案给

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

予了高度肯定。在钱学森的大力支持下，他的方案顺利获得通过。

导弹发射如期进行。被泄掉600公斤燃料的火箭果然提高了射程，命中预定目标。

这位年轻人就是后来成为我国著名航天专家的王永志。1992年，他被任命为中国载人航天工程总设计师。

人生之路并不比发射火箭容易，当我们遇到“过不去的坎”时，不妨换一种思维方式，说不定奇迹就在那看似荒唐的逆向思维中诞生了——有时，那些看起来最有价值的，可能恰恰是你的包袱，只有扔掉它，轻装上阵，你的人生火箭才能飞得更高、更远。

好的方法往往能让你脱颖而出，为你创造出更大的发展空间。不要抱怨自己运气不好，你应该清楚，绝大部分的机会都是你自己争取来的。一个绝妙的方法就是开启机会大门的钥匙。

在一个大学的研究室里，研究人员正在研究一台机器的内部结构。因为这台机器内部结构复杂，其中有一个由100根弯曲管组成的密封结构，弄清每一根弯曲管的出口和入口，成为破解这台机器内部结构的关键，但是由于没有与机器相关的图纸和资料可以参阅，几名研究人员想尽各种办法，但是都收效甚微。研究进展得十分缓慢。很多研究人员认为，要搞清楚这台机器的内部结构，实在是太难了。

然而，就是这个在专业人员看起来难于上青天的问题，却被在学校工作的老花工轻松解决了。这位老花工找来几支粉笔和香烟，让一些人站到机器的另一边，他点燃香烟，重重地吸上一口，然后对着一根管子吐烟，并在管子的这头标上数字“1”，等另外一头的人看到哪根管子有烟冒出，也迅速在上面标上数字“1”。其他管子依此类推都被标上了序号。

按照老花工的这种方法，100根管子的出口和入口很快就弄清楚了。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

这就是寻找方法的妙处。不惧困难，找到方法就能令你脱颖而出，为你自己赢得更多的机会，为你的事业发展开创出一片新天地。

我平时喜欢阅读管理书籍，看过一个说法叫“KISS原则”。KISS是“Keep It Simple and Stupid”的缩写，这里的“Stupid”不是愚蠢，而是大智若愚。一个简单的规则比什么都有效！这就是KISS原则的神奇之处。在完成工作任务的过程中，如果遇到棘手的问题，我们不妨改变一下思路，找一下别的突破口，从而把握问题的本质。这将是一种直接有效的工作方法！

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

不能被同一块石头绊倒两次

能够在失败后反思，从错误中成长，从大错到小错，从小错到无错，从无错到成功。世界上没有人不犯错就获得了成功，成功是建立在错误的基础上的。成功的人和平庸的人的区别就在于，成功的人犯了很多不同的错误，而平庸的人经常犯同样的错误。

王尔德说："经验是每个人给自己所犯的错误取的名字。"约翰·惠勒更是直言不讳："我们所要做的一切，就是尽可能地快点犯完错误。"这两句话几乎说出了所有关于经验和错误的事实。我们从错误中得到教训，而经验促使我们走向成功。

错误一方面使我们陷入困境，另一方面也促使我们警醒，我们要善于从错误中思考和总结。如果我们对自己犯的错误置之不理，那么错误对我们来说仅仅就是一个错误，而不会成为经验和教训。这样的错误是没有价值的。总结错误是理性的回想，是从实践上升到理论的必经之路。反思错误是智慧的升华，是预见未知、开拓新空间的前提。只有善于分析错误，才能有所收获。如何使犯错误的成本降至最低？如何使犯错误的人进步得更快？答案只有一个，那就是：同样的错误只犯一次！

前阵子，我们公司来了一位新员工，名字叫张燕翔。刚到几天，我就布置他写一个文案。下班时，他把写好的文案交给我，我看了看，当面指出了一些错误，并做了修改，让他返工重做。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

夜里，我收发邮件，看到有一封是张燕翔发的。内容如下：

林总好，关于今天我文案中出现的诸多问题，在此向你道歉，这个任务确实没有做好，让你失望了。当你帮我一一指出这些问题的时候，我确实感到有些出乎意料，没想到自己修改后的文案还有如此多的问题。回家路上，我一直在想到底问题出在哪里，同时也在细细回想林总说的那些话。我凭着印象大体分析了一下出错的原因（明天到公司后我再比对文案做更细致的分析），有些错误我认为是经验不足，这些错误在撰写文案时我脑子里根本就没有意识到这些是需要注意的；而其他错误就只能归结为不仔细了，我自认为做得很认真了，但事实摆在那里，说明我做得还不够。

看到工作中出现这些问题，虽然有些沮丧，但更多的是庆幸，庆幸有你这么一位领导，时时关照我，帮我指出这些问题。我觉得犯错是一件好事，它可以让人更快地成长和进步。我允许自己犯错，但不希望自己重复出现同样的错误，所以你说的每一句话和指出的每个问题，我都一一记在心里。

公司招聘人员，目的是让人来解决问题，而不是来制造问题的。我希望自己是问题的终结者，而不是问题的制造源。所以，有些东西我自己能通过自学解决的一定不麻烦别人，那些需要向别人请教的，我也会及时去求教，慢慢积累、慢慢沉淀自己的经验。

刚开始，需要学的东西、注意的问题确实很多，以后肯定还会遇到更多的难题，我也一直在努力，真的希望自己能把工作做好。今后只要我工作中出现问题，有做得不好的地方，请林总一定多多批评指正。我热爱这个工作，也相信自己一定能做好。在以后的工作中，我一定把工作尽全力做到位，而不是再像今天这样。

……

看完信，我很欣慰。当时我想：要是公司多一些有这样思想觉悟的员工，何愁做不大、做不强呢？有问题没关系，犯错误不要紧，要紧的是学会反思、

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

总结并及时修正，避免下次再犯同样的错误。

我经常对我的下属说："我允许你有犯错的时间和空间，我也给你这样成长的机会，前提是你要逐渐成长起来，同样的错误不能再犯。"

人非圣贤，孰能无过。任何人都会犯错误，关键在于能否从中吸取教训，分析犯错的原因，避免今后再犯相同的错误，人不应该被同一块石头绊倒两次。

犯错误未必是一件坏事。错误让我们看到自身的缺点，认识到自己的不足，这样我们才会从错误中逐渐成长起来。

基辛格是美国20世纪最有声望、最伟大的外交家之一。他不是明星，却比明星更出名，所到之处必能吸引年轻人的目光，他是年轻人心中的偶像。他之所以能受到如此热烈的欢迎，与他巨大的人格魅力大有关系。曾经在他手下工作过的人说："他是一位非常和蔼的领导者，从不轻易发怒，即使在部下犯下很大的错误时也是这样，给予合理的引导，以便从失败中尽快走出来。"

20世纪70年代中期，在基辛格担任国务卿期间，每天有很多事情等着他处理，工作非常紧张。他的秘书自然也非常的辛苦，常常是从早忙到晚，丝毫没有休息的时间。有一次，基辛格告诉秘书下班之前要准备好第二天的会议报告，一定要在第二天开会之前交给他。但秘书那时已经累得疲惫不堪，把基辛格交待的任务忘得一干二净。

第二天开会时，基辛格向他要会议报告，这位秘书才意识到竟然将这件事情忘记了，而且是一份非常重要的会议报告。秘书站在基辛格面前支支吾吾，不知所云，心想："这次完了，自己肯定会被开除。即使不被开除，也要受到严厉处分的。"等到基辛格开完会，秘书马上跟随他进入办公室，同时双手递上了辞职书。基辛格看到后，非常吃惊地问道："是不是因为今天报告的事情？不要一犯错误就辞职，如果所有人都像你一样，那就直接待在家里算了，人总会有犯错的时候嘛。"基辛格当着秘书的面，把辞职书扔进了垃圾桶："犯错误不要紧，关键是从中接受教训。我允许我的部下犯错误，但不允许

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

犯同样的错误。”

这句话影响了这位秘书整整一生。

既然美玉也有瑕疵，人世间的事情就不可能没有缺陷。犯错误不要紧，关键是同样的错误不能犯多次！如果你想成功，那么你就可能犯错误；如果你要成功，你也可能犯错误，但同样的错误只能犯一次！

我们要尽量少犯错误，但我们要敢于犯错误。我们不能够原谅自己犯同样的错误。聪明人和愚蠢人的区别就是，聪明人同样的错误只犯一次，而愚蠢的人同样的错误会犯多次，甚至是屡教不改。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

鸡蛋有100种画法，把简单的事情做丰富

把简单的事情复杂化是自寻烦恼，把复杂的事情简单化则是本事。活在当下，把最小的事情当成很重要的事情做好。用心做好每一件小事，对每个人来说，是对理念和素质的考验。关注细节，化腐朽为神奇，化平淡为精彩，让智者赞叹，庸者愧叹。

说到达·芬奇画鸡蛋的故事，想必我们很多人小时侯在课本里就读过。现在，让我们来重温一下吧：

达·芬奇是欧洲文艺复兴时期意大利一位卓越的画家。他从小就很有绘画才能，于是，在达·芬奇长到14岁的时候，父亲送他到意大利名城佛罗伦萨，拜名画家弗罗基奥为师。

弗罗基奥不仅懂绘画，也懂雕刻。跟着弗罗基奥学绘画，第一课便是画蛋。老师拿来一个鸡蛋，往桌子上一放，吩咐他照着画，然后便去做自己的事了。刚开始，达·芬奇还挺听话，照着鸡蛋认真地画，可没过多久，达·芬奇就不耐烦了，他对老师说：“老师，为什么总要我画蛋啊？到底什么时候才能画完呢？”老师严肃地对他说：要先学好画蛋，因为这是熟练手法和笔法的基本功。要画好蛋，就要认真地观察它，学会从不同的角度来画它。”

听了老师的话，达·芬奇低下了头，他知道自己错了。从那以

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

后，他再没有急着要画别的东西。他全神贯注地、日复一日地去观察桌子上那个平凡的鸡蛋，从前面、后面、左面、右面等不同的方向去观察。日子一天天过去，达·芬奇的画本上画满了大大小小的、形状不同的圆圈圈。老师对他的刻苦钻研精神很满意，对他赞不绝口。达·芬奇画鸡蛋用的草纸，已经堆得老高了。

有了坚实的基础，后来达·芬奇的绘画水平突飞猛进。一次，老师让达·芬奇在自己的作品《基督受洗图》上画一个天使。达·芬奇拿起笔来就画，只三两笔，一个可爱的小天使就跃然纸上了。看着学生有如此好的技艺，弗罗基奥笑了。从那时起，弗罗基奥毅然弃笔，不再绘画，只搞雕刻去了。

经过长期艰苦的艺术实践，达·芬奇终于创作出《最后的晚餐》、《蒙娜丽莎》等许多名画，成为一代宗师。

其实，达·芬奇画鸡蛋这个故事揭示了这样一个道理，那就是把简单的事情做丰富！

画蛋的学问其实很深，至少可以衍生出以下几个步骤：

步骤一，画线——把复杂的过程简单化；

步骤二，画形——把简单的事情重复化；

步骤三，画气——把重复的事情深刻化；

步骤四，画型——把可量化的因素流程化；

步骤五，画心——把流程化的工作制度化。

海尔集团总裁张瑞敏把如何做事概括为两句话：“把每一件简单的事做好就是不简单，把每一件平凡的事做好就是不平凡。”活在当下，把小事情当成最重要的事情做好。

想做大事的人很多，然而愿意把小事做细、做好的人却太少了。这个社会上往往并不缺少雄韬伟略的战略家，缺少的是精益求精的执行者。唯有注重细节，用心把小事做好，懂得积累，方能有所为、有所成。

央视国际《2007劳动榜样》节目曾介绍了“平凡岗位勤于动脑，

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

妙手描绘精彩人生”的人物罗永强。

2002年初，高中毕业的罗永强被录用为重庆市新世纪百货商场的一名临时促销员。他的第一份工作，是卖运动鞋。

这个简单得不能再简单的工作，却被罗永强做出了绝活：他能用普通的彩色鞋带，通过编、绕、搭、系等手法，来完成各种各样生动的立体造型，从而为平淡普通的帆布鞋赋予了独特、时尚的气息。

谈到他练这项技能的初衷，罗永强说，由于帆布鞋上市时销售比较差，为了吸引顾客眼球，他通过自己的构思，便有了现在的这项技能。而目前打花式鞋带只是他创新工作的一部分，在商品包装、陈列设计方面他都有自己新奇独到的想法。

为了创造出更多的花式打法，罗永强放弃了更多的休息时间，到处收集各种各样的鞋带来完成自己的创作设计。经过不懈努力，只需12秒的时间，罗永强就能用两条鞋带在一只运动鞋上打出一个漂亮的网状造型。

因为他有系鞋带这项绝活，来商场买东西的人特别多，他一个人每个月能为商场多带来20万元的销售额。罗永强在售货员这一看似平凡的岗位上，却获得了商场的“技能之星”称号。

2006年圣诞节前，罗永强被借调去搞商场活动布置。花了三天时间，他自己画草图、买材料、剪裁、上色，搭出一个长、宽、高各3米的圣诞小屋造型。罗永强的全心投入，使这个圣诞造型一炮而红，引起了重庆市许多设计公司的注意，不时有人过来拉罗永强跳槽。面对越来越多的关注，罗永强却说：“我还是想继续在商场工作，这是我的第一份工作，我希望能把它做好。”

迈克尔·戴尔说：“执行力就是在每一阶段、每一环节都力求完美，切实执行。”事实上，戴尔电脑公司杰出的售后服务充分贯彻了他的这一理念。**赢在执行，就是把复杂的事情做简单，把简单的事情做深刻，把深刻的事情做通俗，把通俗的事情做丰富。对于优秀的人来说，就是用自己的手，化腐朽为神奇，化平淡为精彩！用自己的心，为工作注入活力，注入灵魂！**

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

从公司培训中，你收获了多少

对于企业来说，培训的直接目的就是使员工对工作目标有更好的理解，改进工作方法，提升工作效率，更好地胜任现在以及未来的工作。而对于聪明的人来说，一定会抓住每一次培训机会，实现自身能力的提高和价值的增值。

2010年4月，我接受了新华网的一次专访，当时我讲了这么一段话：

每个人进入一家公司，肯定是带着梦想进来的。他们本来是充满激情的，但是不少企业招进员工后，就让其自我成长，这个太残酷了。职场新人必须有人引导，才能走得更快更顺，对于企业来讲，好员工不是招进来的，而是培养起来的。要让一个人逐渐认可你的企业文化，熟悉你的工作流程，是需要几年时间的，这个一定要不断地进行培训。

其实，很多新人进入一家公司都是带着梦想进来的，但进来后没人带没人教，梦想越来越远，激情日益退却，最后失望离开。不能要新人一上来就出好活。我认为，可以“上岗”但不着急“上手”，特别是一上来就要让其挑大梁、扛重任、打硬战，实在不可思议。能尽快进入工作状态最好，何必马上见效收利。解决这个问题的方法就是进行各种培训。

21世纪是知识爆炸的时代，为了培养适合公司需要的人才，很多公司都非

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

常重视公司的内部培训。准确地说，企业培训是指企业开展的一种为提高人员素质、能力、工作绩效和对组织的贡献，而实施的有计划、系统的培养和训练活动。公司组织培训的目标就在于使得员工的知识、技能、工作方法、工作态度以及工作的价值观得到改善和提高，从而发挥出最大的潜力以提高个人和组织的业绩，推动公司的不断进步，实现公司和个人的双赢。

公司组织培训一般都是有的放矢，能够让公司开班讲课的内容，或者是某个专业领域最尖端的新技术，或者是公司急缺的业务知识，或者是关乎企业发展的核心理念，总之，培训的内容肯定是重要而且不可或缺的。培训的内容对于每个学员来说，都是一样的，但能否在培训中提升自己的专业素质就取决于个人的努力了。

我们来看一下麦当劳中国区副总裁缪钦的经历：

1993年，刚刚离开校园的缪钦到当时厦门第一家麦当劳餐厅应聘，成为麦当劳的一名员工。缪钦从拖地板这样的工作做起，经过两年勤奋的工作和不倦的学习，被任命为厦门麦当劳餐厅第一副经理。为了更快地成长为餐厅经理，缪钦不但从书本上学习大量专业知识，同时通过麦当劳各种培训课程和发展项目与高层管理者们交流和探讨管理经验与工作心得。

2007年，时任麦当劳东北地区营运总监的缪钦调职北京，参加了新一轮的高级培训计划。这是麦当劳为培养后继人才而专门开设的为期一年的“中国领导力发展计划”。其间，他逐步接触到麦当劳各部门的工作状况，并参与决策制定，帮助部门设立目标。经过一年的培训，缪钦很快便熟悉了北区整体工作，并最终顺利地接掌麦当劳北区总经理的帅印。

2008年，加入麦当劳大家庭15年的缪钦正式走马上任，担任麦当劳（中国）有限公司副总裁兼北区总经理一职，是麦当劳中国第一位本土副总裁兼总经理，此时的他已经成为麦当劳中国最年轻的高层管理层成员。

麦当劳建立了强大的学习系统，鼓励员工不断进步和学习，就表明了其对本土员工成长的期望。在一路走来的每个职位上，缪钦犯过

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

错，做过错误的决定，也给公司带来过经济上的损失，但公司都给予了他足够的信任，相信他通过学习可以做得更好。

“我无法用一个确切的数字来说明16年来我都接受了哪些培训，太多了，包括直接的和间接的以及公司允许犯错并给予改正的机会，这些都是培训。

“学习这个词对中国人来说并不陌生，公司提供了学习的平台是我的幸运，但我更注重自我学习，并很快把学到的东西活用，不断在实际工作中予以验证。

“很多人说麦当劳是一个餐厅，我也曾经认为是，但现在我更认为麦当劳是一所大学，麦当劳的系统教会了我很多东西。”

每一句话都洋溢着缪钦的荣誉感，每一句话都显示着缪钦的责任心，每一句话都流露着缪钦的感恩情，每一句话都表明着缪钦绝不拒绝成长的精神。

一般来说，公司提供的培训机会有三种：一是员工的岗前培训；二是业务和管理培训。这两种培训机会都会给你带来丰富而且重要的人脉资源。

现代公司招聘员工，一般都会安排岗前培训，只是根据公司规模和招聘人数的不同，岗前培训班也会有所不同。最有价值的岗前培训班是公司大量招聘员工之后，针对新员工开设的培训班。在这里你会遇到很多和你一样即将进入公司的新员工，他们和你一样，都是一张白纸。这是你认识新同事的绝佳机会，相同的背景和处境会让你们有“惺惺相惜”的感觉，因此更容易发展真正的友谊。这些朋友也许是你今后在公司里绝对真诚的朋友，所以你要认真对待。

公司举办的业务和管理培训，除了教授相关知识外，还给大家提供了一个交流业务的平台。**在这里，大多数学员跟你有相似的工作内容或者相同的工作岗位，你们可以交流学习心得，也可以交流工作体会。在这种培训中建立起的人脉关系，会给你今后的工作提供大量的支持。**

珍惜好企业为你创造的培训机会吧，从长远来看，获益的不仅是企业，更是你自己！

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

第四章

做最好的自己

——个性表达用好了也很给力

低调做人，你会逐步稳健；高调做事，你会一次比一次优秀。低调做人没有错，但如果你是一块璞玉就要找机会让人发现。不想被出局，就要会出位！懂得让自己脱颖而出，才能抓住让自己不断飞跃的机会。那么，在毕业这5年里，如何才能更好地出位呢？一些属于你个人的“小技巧”、“小谋略”、“小心思”有时往往可以四两拨千斤，既省力又给力！

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

总结一段自我描述并经常更新

一段两三百字的自我描述，就是你自己进行宣传的最直接的广告，可以在有限的时间内，针对客户的需要，将自己最美好的一面毫无保留地表现出来，不但能给对方留下深刻的印象，还可能即时引发他人对你的兴趣。

大家都知道，在写简历时，我们总会有一段自我评价；在面试的时候，主考官也可能让你在几分钟内介绍一下自己。

这个大家都不陌生，但是说给自己写一段专门的自我描述的话，可能有些人就会觉得那是名人的事情，其实如果你这样想就错了。这种对自我的肯定是非常必要的。每个人都有自己生命的轨迹，每个人都有独一无二的精彩之处，都有自己的闪光点。

这段自我描述可以在两三百字，涉及从事行业、个人特色以及一些研究成果等。这个可以视自己的情况而定。写下来，存在你的电脑或U盘里，也可以放到网络上，随时能够调出来。同时，要记得随着自己经历的丰富和工作的变化，对它进行更新。

可以看看我这几年来是怎样描述自己并如何更新的：

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

（1）大学时期的版本：

木偶，闽海人氏。自幼受海风熏吹，踏碧浪踩银沙长大，至今却仍是地道旱鸭。家居天涯海角，名曰东山蝶岛。阳光灿烂，暖照沙滩；海水映霞，轻拍脚丫。贝壳五光十色，隐藏珍珠悲歌；海螺总总林林，回荡天籁之音。银沙碧浪，白云蓝天，可谓桃源。

喜传统文化，尤以灯谜为佳。文字游戏，龙洞探骊；亦庄亦谐，人生是谜。好填词聊发牢骚，只都涂鸦潦草。更喜豪饮瞎嗑，无奈囊中羞涩。信奉“喝得豪爽，让心情绽放；笑得灿烂，令世界豁然”。人生谋一醉，何必万户侯？知己万盏难酬，风雨吹打风流！

（2）2005年的版本：

林少波，闽南蝶岛东山人，生于南疆海滨，居于我国首都。工作上，以态度为第一要素；生活上，以负责为最大品质。倡导无障碍沟通，崇尚有激情人生。从事人生励志与职场培训的研究，致力于为广大民众提供成功思维培训课程和员工培训服务，曾出版《最佳员工生存手册》、《世界500强给员工的6堂培训课》、《我的人生我做主》、《无法选择工作，但可选择态度》等多部畅销书。

（3）2007年的版本：

林少波，畅销书作者。倏忽而立之年，回顾自己的工作与生活，发现骨子里一如既往地坚信“爱拼才会赢，有梦就会红”。崇尚态度至上，同时也提倡能力制胜。大学期间就重视理论与能力的结合，勇敢地走出校门，投身社会进行实践，积累了丰富的工作经验；带领众多同学走出了一条提前就业之路，被中国教育电视台等多家媒体专题采访报道。近几年来，对于职场生存、心理励志方面颇有心得与研究，出版了多部畅销书：《靠自己成功》、《最佳员工生存手册》、

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

《世界500强给员工的6堂培训课》、《我的人生我做主》、《我的人生我在乎》、《无法选择工作，但可选择态度》等。

（4）2008年的版本：

林少波，畅销书作者、职业规划师。生于南国海滨，居于首都北京。工作上，以态度为第一要素；生活上，以负责为最大品质。倡导无障碍沟通，崇尚有激情人生。主要从事成功励志与职场生存等方面的工作与研究，致力于为广大民众提供成功思维培训课程和员工培训服务。近几年来，专注于年轻人职场生存与职业规划、企业员工规范化、中国人心灵成长等健康成功学方面的研究，颇有心得。

（5）2010年的版本：

林少波，职业规划师。从事成功励志与职场生存等方面的工作与研究，致力于为广大民众提供成功思维培训课程和员工培训服务。讲课风格以“情绪感染”、“气场吸引”、“思维带动”、“心态导入”为四大特点，讲究“通过共鸣达到共享，通过复制实现再造”的培训方式。被高校和众多机构多次邀请为主讲嘉宾，并受访于中国教育电视台、《中国教育报》、《职业》等媒体，著有《做不抱怨的员工》、《毕业5年决定你的一生》、《左手唐骏　右手马云》、《你为什么总是完不成工作任务》、《你有多少问题要请示》、《什么样的人离成功最近　离失败最远》、《人脉手环》等多部图书。多本图书已在台湾出版，登上各大书店畅销排行榜。作者博客：http://blog.sina.com.cn/linhaobopeixun

（6）2011年的版本：

林少波，职业规划师。从事成功励志与职场生存等方面的工作与

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

研究，致力于为广大民众提供成功思维培训课程和员工培训服务。讲课风格以“情绪感染”、“气场吸引”、“思维带动”、“心态导入”为四大特点，讲究“通过共鸣达到共享，通过复制实现再造”的培训方式。被众多高校和企业多次邀请为主讲嘉宾，并受访于中国教育电视台、《中国教育报》、《职业》、《中国大学生就业》、中国EMBA网等媒体，著有《做不抱怨的员工》、《毕业5年决定你的一生》、《你为什么总是完不成工作任务》、《你有多少问题要请示》、《什么样的人离成功最近 离失败最远》、《人脉手环》、《大学路线图》、《正确请示 高效执行》、《完成任务 不找借口》等多部图书。关注微博：http://weibo.com/linshaobo11

关于自我描述，还要注意把握一个原则：不能无中生有，但可以从不同角度运用文字给自己“镶金”，自我包装意识很重要。还犹豫什么？你也赶紧拿起你手中的笔为自己描一个“自画像”吧？

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

修炼你的“气场”

年轻人要勇敢地在内心为自己贴上成功的个性标签，这些个性标签有一天也许就会真的成为你的品牌！这样的品牌能够给别人一个你的明确的形象，固定下来并不断强化它，要相信这样的形象总有一天能影响到别人。

如今，因为工作的关系，大多数人都是以“林老师”或“林总”来称呼我。这两个称呼，其实表达的含义不大一样。“林老师”更多地是表示我的“行业岗位”，而“林总”则传递着我的“社会地位”。

事实上，我不大喜欢被人用一个职务之类的名词来形容我，我更希望别人在描述我时，会用那些正面的形容词。其实我的人生会有很多的可能性与选择，当有与我的正面能量相关的机会时，别人能第一个人想到我，我觉得，这才是最大的成功。

一本名曰《秘密》的畅销书中说：了解这个秘密，你就可能做到你想做的事；学会这个秘密，你将知道如何去拥有、成为或去做你想要的。这个秘密就是“吸引力法则”。

另一本叫《影响力》的畅销书中也说：政治家运用影响力来赢得选举，商人运用影响力来兜售商品，推销员运用影响力诱惑你乖乖地把金钱捧上。不管你拥有什么身份，你都拥有影响力。

为什么在这里我要把“吸引力”和“影响力”两个词语专门列出来对比和

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

说明呢？

在社会上厮混了一段时间之后，任何一个人都会积累一定的人脉、学到一些经验，如果再有一个好人品的话，那么你就具备了一定的“吸引力”了。我们每个人都是一个“活磁铁”，都有自己的吸引力。

你想在生命中吸引些什么？是幸福，是健康，还是财富？这些都要的话，经过努力也会实现。问题是，拥有这些就足够了？拥有“吸引力”就可以了？以后漫长的人生就可以开始享受了？每个有志的年轻人都会有更高的要求。我们除了有“吸引力”，还要有“影响力”！

刚刚踏入职场的时候，我秉承着低调的态度，时时处处向别人学习，认为别人的一举一动、一言一行都值得效仿。有一段时间，我几乎找不到最初和最真的自己了。

日子一天天地过去，我就这样邯郸学步着。我在尝试中才发现，这样的做法才是真正的学习。可是，在学习中，我忘记了力学的基本原理：力的作用是相互的。当你在学习别人的时候，别人也在学习着你，只不过你没有觉察到罢了。后来，一件小事改变了我的看法。

一次，与几个同事聊天，因为大家都比较喜欢电脑，说着说着就说到了电脑，说到不知怎么搞的，电脑开机很慢，等都等急了。电脑很慢有时候是系统的原因，有时候却是硬件配置的问题。我说，我的电脑开机也很慢，但我却在这时候做着其他事，先收拾一下桌子上的东西，给自己倒杯咖啡，计划一下今天要做的几件事。等这些一做好，电脑早就开了。同事一听，连说这个办法好，回去一定要做。结果他们真的这样做了。

我当时非常高兴，觉得这样的毫不起眼的做法竟然也能引起人家的赞同。通过这件事，我明白了，每个人不仅仅是学习者，也是被学习者，每个人都能影响别人，只是自己不知道。我们要想成功，就一定要培养自己的影响力；只有影响力大的人，才可以成为生活的强者！

在毕业这几年，要勇敢地树立起自己的个性标签，形成自己的“气场”：

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

让别人知道一个明确的你，让别人了解一个正面的你，让别人清楚一个具有影响力的你。一旦你成为周围人心中的榜样，并能成功地激励他们，你将会成为他们生命中有影响力的人物。

一个人有了吸引力，可以说他“成功”；一个人有了影响力，可能会被认为“伟大”。每个人在一生当中，大约可以影响到两百个人。年轻人作为一个特殊的社会群体，影响力更是无处不在。**年轻人可以通过自己的青春朝气，通过自己的独特创意，通过自己的个性魅力，用自身的力量来给自己创造幸福，来影响周围的人取得更大成功。**

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

坚持写作，让你的表达煽情起来

一个优秀的人，必须具有擅于运筹、交际、文字表达和操作现代化办公设备等多种能力。其中，文字表达能力最重要，也是提高其他能力的基础。在这个需要表达的时代，每个人都要会写文案、写文章，这种写出来的东西会让你的表达更加煽情和有力量。

我在这里强调要学会文案的基本写作，当然不是要你去当什么文学家，要你穷尽一生为文字所累，我们只是希望你在力所能及的情况下在这方面加强自己，等到需要用的时候不至于后悔。

我们常常会走入这样第一个误区：写作是作家、编辑、记者们的事情，我又不做那些行业，写作与我何干？这样的想法是错误的。你可以不做作家，但你的生活离不开写作。从小学写第一篇作文起，写作将伴随你的一生。大学毕业后，很多人忽视了写作的重要性，甚至连最起码的应用文都不知道怎么写，遣词造句的能力急剧退化，一遇到要动笔杆子的事情就推来推去，要么就四处求朋友帮忙代写。

文字是传播信息、交流思想、表达感情的载体。写作能力是现代社会每个人必备的基本能力，它在一定程度上影响着一个人的学业水平、工作能力和对社会的适应程度，也影响着个人才能的充分发挥。

你可以想一下，找工作的时候，你要不要写作？你的求职信是否写得好直接关系到你是否能够得到这份工作。到了单位，即使你干着与文字无关的工

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

作，但转正申请你要不要写？到了年底，你的工作总结要不要写？你获得了销售冠军，公司派你出去演讲，演讲稿你要不要写？你有一个好的想法，说了半天也没说清楚，领导要你写出来怎么办？你有一个好的方案，难道你就只用口头陈述？你策划了一个选题，你要不要写出来？在我们的工作生活中，很多事情都与写作紧密相关。即使上面的都用不到，那么，写辞职信，则基本上是每个人都要面临的。这个时候，就完全考验你的写作能力了。

2010年是我生命中很重要的一年，这一年，我也做了职业规划上的一个决定——辞去一份我曾经坚持了4年多的工作。于是，在2009年的感恩节那天，我给前单位领导一气呵成地写了一封辞职信。

本来一直觉得这是一件私密的事，自己留着就好。某日与一位好朋友聊天，聊起关于真诚地做人做事对成功的重要性，我不禁想到这封信。他建议我贴出来，他说："好多人可能看到过无数封热情洋溢的求职信，但把辞职书写得如此棒的人却很少，我觉得无论求职和辞职都应该微笑面对。"后来还有一些职业规划师也都跟我说，我这封信写得很煽情却不让人反感，实在是非常成功。他们都建议我把这封信与更多人共享。因此，我做了一些细微的处理，拿出来希望能给更多的人提供参考。

敬爱的领导：

您好！

时间真的过得很快，我从2005年8月15日正式到公司上班，到今天已经4年多了。在这4年多的时间里，有太多的回忆。

在工作上，每次业务会上您的到位点评都让我受益匪浅；对产品的画龙点睛式的几处圈点让我豁然开朗；对产品规划的整体思维更为我的工作提供了良好借鉴……是您的严格要求让我在业务能力上成长不少。

在生活中，我们曾经在金柜引吭高歌；我们曾经在良子看球打牌到天亮；我们曾经在年底联欢举杯共庆；甚至，我还记得我们有一次在4号楼下坐着板凳吃着麻辣烫喝着啤酒聊着天……是您的开明心态让我在为人处世上感悟良多。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

可以说，在我的心中，您是我生命中的良师益友。没有公司给我提供这样一个平台，没有您给我这么多的教导，我是决然不会成长得这么快的。

正式算起来，这份工作是我毕业后的第一份工作。现在来看，我清楚一个人的第一份工作至少要坚持3年的道理（3年基本可以让自己完成一次基本的职业化过程，掌握基本的工作技能，养成良好的工作习惯，积累起一定的职场人脉，这样换第二份工作才有意义）。然而，我那时也是茫然地一步步走着，也就走到了现在。在这三年里，有的人一路快跑，有的人步履蹒跚，有的人拖家带口……幸运的是，这一份工作，我遇到了生命中的贵人——您，让我顺利地完成了第一次职业化进程，非常感谢，真的。

第一份工作就像一个人的初恋，让人成长最多、收获最多，也许有点青涩，但刻骨铭心。我曾经自己开玩笑打比方，这次的离职对于我的感受，就如同在南方农村的一对初恋情人，男孩因为求学，必须北上，不得不离开初恋几年的女孩，有点不舍，有点伤感，但是又必须做出这样一个选择。

在这个行业里，您是我最佩服的人。您的敬业与勤业让我时刻提醒自己每天都要努力；您的专业与专注让我经常催促自己赶紧把业务能力继续提高；您的开放与开明让我永远告诉自己做人要坦荡真诚……如果您不介意的话，呵呵，请允许我把您当成我工作上的偶像吧。对了，您那张网站上的照片很有时尚先生的风格呀，超有魅力！

我的离职，不是对单位的否定，而是我职业生涯发展的需要使然。相信这几年的相处，我们之间不仅是一种工作上的同事关系，还有朋友之间的友谊！有人说，真正的朋友不是关心你飞得高不高，而是关心你飞得累不累。但是我的梦想以及我身上肩负的责任与压力催促我必须努力，我经常说“年轻人累不死，但是会闲死”、“要不想被别人‘嫌’，自己就不要太‘闲’”。我必须使劲拍动翅膀不敢停歇。如果我是一只飞鸟，那么公司就是让我停在上面栖息的、对我非

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

常重要的一棵树。

当前，公司正处于发展的关键阶段，在您的带领下，肯定又是一番崭新的面貌。各位同仁也都是斗志昂扬、壮志满怀，而我在这时候却因个人原因无法为公司继续做出应尽的努力，实在是深感歉意。

最后，还是落入俗套地祝愿所有同事和朋友在工作中取得更大的成绩，公司的发展更上一个台阶！

林少波敬上

很多人谈写作色变，其实不是自己写不好，而是自己没有勇气迈出第一步。写东西是一种技能，技能的提高要靠实践。**一回生二回熟，刚开始的时候觉得难以下笔，慢慢的情况就会好起来。多写多练，这是提高写作能力最有效的途径。如果只读不写或少写，那就会眼高手低，写作水平也就会止步不前。俗话说：“文章不厌百回改。”多修改自己的文章或文案也是提高写作能力的一个重要环节。**多改符合人们认识客观事物由浅入深、由片面到全面的规律，也是写文章责任心强的一种表现。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

提炼自己的经典“语录”，拥有你的“专利”

在日常生活中，你是不是听到别人说出一些精彩的话总会羡慕不已？在读书时，看到别人写的锦句妙语会拍案叫绝？其实，这不是属于他们的专利，每个人都有自己的思想和灵魂，都可能说出让人称赞叫好的经典语录。千万不要忽视了自己的这个才华！

三年前的一天晚上，我与一位比我小几岁的年轻人一起吃过晚餐。当天晚上回家后的11点多，他给我发了一封邮件，题目叫《西餐厅的倾听》，用文字描述了我们俩的这次见面：

第一次见面，便感觉他是一个健谈的人。今晚在东直门的一个西餐厅，我们喝酒聊天，大部分时间是他说，我听。我喜欢做一个倾听者，尤其喜欢听别人讲述他们的工作经验与职场感悟——这正是我欠缺的。

“你真适合做培训师。”我说。

“我正在朝这个方面努力。”他的言语中透露出几分自信。

因为我之前在一个公司接触过潜能测评方面的产品，对性格类型略有知晓。他应该属于激励型的人——培训师大都如此。

他对我说自己想要做的事、他对职场的理解和人生的中短期规划，激情中饱含真诚。他喜欢将一些道理总结成几个维度、几条法则

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

等句式。叙述时，他不时强调："这是我的观点，这是我的原创。"有创意，是一个人最优秀的品质，也是最考验一个人能力的地方。

他所讲的，有一部分是他的亲身经验，还有很大一部分是从别处获取的知识和信息，经他消化处理后，便成了他的一家之言。信息处理能力是优秀者的基本素养之一，从他身上，我感觉到了专业精神的可贵。

其实，做任何事情都如此，你在行，人家就服你，你在一个单位才有了不可替代的价值。如果再加上谦虚、真诚、勤奋等做人的基本素质，你将会是成事之人。这就是今天这顿晚餐的价值。

把这篇别人对我的溢美之辞晒出来，并非是自我炫耀，而是想告诉大家，一个人的总结和语言提炼能力非常重要。经过精心提炼出来的话语，更容易得到传播与认同，而且，这个含有"知识产权"，是属于你个人的东西。

因为经常写书和做培训的缘故，我必须对书本里的每个标题都要仔细斟酌和严谨推敲，要在短暂的培训时间里取得好的效果，我养成了提炼语录的习惯。这些语录会从我的书里看到，从我的培训讲座上听到：

- 可以收入少，但要收获大；可以没成绩，但要有成长。
- 全力以赴更要全心以赴，尽心尽力才能尽善尽美。
- 一个有想法、有能力再加上努力的人，老天没理由不让他成功。
- 成功第一脚踏实地，第二攀权附贵，第三忍辱负重，第四先知先行，第五不离不弃。
- 吃饭就是吃话，永远不要一个人用晚餐！
- 优秀的人才不用投简历，他们永远不会飘流到人才市场。
- 生命的精彩不在于花白胡子的根数，而在于用心思考的程度。
- 你可以没人生"经验"，但不能没人生"体验"。
- 异想天开做梦，脚踏实地做事。
- 10年经历不等于10年经验。

……

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

随着这些语录在同事、同行等圈子里以及在网络上的流传，逐渐形成了所谓的“林少波语录”，甚至不少人向我索取这个“语录”。其实我这也不能叫什么“语录”，基本都是我平时生活与工作的感悟而已。看到有越来越多的人喜欢，我发觉身上的担子重了起来，我必须以一种更负责的态度去对待这个事情。

我在2010年出版了“职业生涯三部曲”之《大学路线图》，很多高校的大学生乃至刚毕业的上班族都给我来邮件，向我求助解答他们的一些困惑。我记得有一位武汉大学的学生给我写了一封这样的信：

林少波前辈：

您好！

最近读了您写的《大学路线图》感慨颇深，为您能在风华正茂时就有如此独到的见解和巨大的成就所折服，同时也想与您交流我的大学生活，请您为我指点迷津。

我知道您的时间宝贵，在这里就不赘述我的个人情况，只根据您书中的上、中、下篇简单阐述一下我的困惑。您在其中特别强调口才的重要性，我很清楚自己在这方面有所欠缺，表现在两个方面：总找不到与人搭讪的话题，即使是与家人通话往往都不超过1分钟，在一群陌生人中间就更只能沉默了；在别人调侃时，我却不能以一种幽默自然的方式回应，只能微笑。我很想知道您是怎么从内向变得能说会道的。

……

祝您和您的家人幸福快乐，祝您的事业蒸蒸日上！

读者

2011年3月20日

读者的每封来信，我都认真对待，因为我觉得这是他们对我的信任。因此，我很认真地给他回了信，大体的内容如下：

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

你要改变的话，必须多和乐观外向的人在一起。具体交流上，就是从寻找共同感兴趣的话题开始聊。交流时可以找一些比较轻松的氛围，比如吃饭时，比如在健身时。性格肯定不是一下子就能改变的，要慢慢来。好口才也不是短时间炼成的。古人说，腹有诗书气自华。你要先有思想，这是有好口才的基本条件。同时，注意学会总结，把自己讲过的比较精彩的话整理出来，放在QQ空间也好，放在个性签名也好，甚至可以存在手机里。一条两条你觉得没什么用，存到几十条上百条时你就会觉得这个具有很大力量了。在适合的时候表达出来，会增加你的自信，同时让别人对你信服乃至刮目相看。不妨试试！

法国里昂最著名的牧师内德·兰塞姆说过：“假如时光可以倒流，世界上将有一半的人可以成为伟人。”同理，“假如每个人都会总结，世界上将有一半的人可以成为伟人。”**综观古今的那些成功者，哪个没有自己的“语录”呢？也许我们说的话达不到他们这样的振聋发聩，但是每个人都有自己的精彩，养成这样的习惯对于我们的人生是大有裨益的。**

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

练就你的“独门武功”

艺多不压身，多一门技艺，就是给自己多开了一扇方便之门。做人就是要找到自己的独特价值。这种价值往往独立于传统的价值之外，很容易培养，但要是我们不用心就不能发现，不专心学就不能转变为我们自己的技艺或学问。

《西游记》中，孙悟空从菩提老祖那里学来了七十二般变化，从龙宫得来定海神针，他的本领神通广大，就连十万天兵天将埋伏下天罗地网都拿他没办法，但唯有唐僧念紧箍咒的时候他最服服帖帖，不敢造次。唐僧什么法术也不会，什么武功也没有，甚至连一只蚂蚁都不想去伤害，但他得到了观音菩萨的独门传授，学会了“紧箍咒”，只此一招，便收服了狂野不羁的孙猴子。

唐僧的“紧箍咒”就是唐僧对付孙悟空的“独门暗器”，也可以叫做一技之长，要想在激烈的竞争中占据优势取得主动，没有这个不行。古代什么手艺之类的都讲究“压箱底”的绝活，“压箱底”自然不能轻易拿出来，除非是重大的场合或者关键的时刻，也就是说在万不得已的情况下，要靠独一无二的绝招“救救场”。

其实，倒不一定非得练成一种“绝招”，只需要培养一种与众不同的爱好就可以了，平时可能用不着，一旦有合适的机会就能派上大用场了。这个时候，你也更容易脱颖而出了。

有的人爱下棋，有的爱踢球，还有的爱唱歌，而我却沉迷于——灯谜。其

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

实，我的兴趣爱好比较广泛但都不能持久，灯谜应该是我所有业余爱好中热情最持久的一种。

我的老家福建省漳州市是中华三大“谜城”之一。自小学五年级第一次参加家乡重阳节猜谜活动射中几则，领到几个小奖品时，我就对灯谜产生了兴趣，后来一发不可收拾，嗜好至今。随着年龄的增长，我对灯谜开始有所琢磨。虽还没修炼出什么大成果，但其间的收获亦不小。

高中二年级时，我当选我们中学的延风谜社的理事，开始进行对灯迷正规的系统的学习。那时带我的老师，对灯谜很有研究。我很羡慕他，经常跟他请教一些灯谜知识，不知不觉中，渐渐地爱上了灯谜创作。

上了大学，我还自己创建了一个灯谜协会，班级搞什么联欢会之类的，我就根据班里同学的姓名作为谜底自制灯谜让大家猜，这样也有助于大家彼此之间的相识。

但是，学无止境，我还需要让自己的“谜艺”更加精湛。这个时候，图书馆的用处就开始发挥了。于是，有了我在两年的时间里泡在图书馆里对灯谜的学习和整理。最后，我整理了一个书稿：《灯谜文化——最古老、最本土、最有趣的思维逻辑游戏》。遗憾的是，目前这个稿子还一直没有出版的机会。

灯谜在中国历史上一直很兴盛，流传至今。20世纪80年代的时候，灯谜文化呈现出一派欣欣向荣的景象，枝繁叶茂，硕果累累。但是到了20世纪90年代之后，特别是近几年，灯谜失去了80年代的那种狂热，进入一个低潮期。

灯谜无人问津，是有原因的。

现在社会上，人们更多的是追求那些实用的功利的东西。灯谜作为一种影响人的情操和修养的文化，落个“门前冷落鞍马稀”，也是必然。另外，人们的阅读习惯正在发生变化，由思维性转向行为性，越来越多的人主要通过文本搜集、检索、记录来获得信息，接受知识。猜灯谜从一定意义上说，需要思考、琢磨，是一件“苦差事”。大部分人对猜灯谜望而却步。这是社会发展节奏变快的结果。

上班以后，我还一度把灯谜给荒废了。直到去年元宵节，我才发现这个爱好原来可以有这么大的用场。

元宵节有猜花灯的风俗，那天晚上我接到了不少同学和朋友在外地打来的

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

电话，说他们正猜有奖灯谜呢，赶紧把谜面告诉我，让我帮忙猜。我电话里听着他们念，稍微思考了一下就说出了答案，结果竟然都猜中了。我们公司的小区那天晚上也有灯谜会，当时我和同事去凑热闹，竟然猜了几十个。第二天，我尝试着以公司里几位员工的姓名作为谜底，制作了几条灯谜，让大家在休息时猜，结果极大地活跃了气氛，也带动了他们学习灯谜的热情。他们从某种意义上也更加信服我。

更重要的是，在学谜过程中以及在与有此相同爱好者的交往中，取人之长补己之短，不仅有助于谜艺的提高，还有助于我的发散思维的训练，从而有助于工作中的创新。因此，我对于自己在图书馆里花的那两年学习灯谜的时间并不后悔，要是没有图书馆给我提供这么好的机会，我也不会这么系统地研究这个小“玩意儿”，并且这段经历对我在日后的工作中灵活运用发散性思维以及逻辑推理起到了很大的帮助。

每个人的爱好都是不一样的，我的个人爱好是灯谜，也许你的个人爱好是弹琴或歌唱。我们面对的是一个多元的世界，竞争日趋激烈，怀揣文凭的人遍地都是，肯定会有他人的文凭比你高，比你的含金量大，但这没什么，文凭不过只是一纸文书，最终决定你命运的还是你的真本领。这些本领中就包含了你的“独门暗器”，就是别人不行你行的技艺。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

故事性表达的魅力

有些人喜欢讲道理，有些人喜欢讲故事。如果一个老师走上讲台就讲道理，肯定不容易让学生信服，因为那些大道理可能众所周知；而如果通过一个个发人深省的故事来引出主题，并促使你在思考的同时迸发出智慧的火花，可能会让你很愉快地接受。

曾经有人问我："作为一个培训师，你觉得最重要的是什么能力？"

我回答："一是总结提炼能力，二是讲故事能力，这个故事可以是你自己的，也可以是他人的，但是要通过你的嘴巴描述出来，很自然很舒畅。"

一个优秀的培训师，一定要会"三开"：开心——制造气氛，感染大家，让大家能愉悦地听；开眼——传播知识，让大家觉得增长了很多见识，扩大了视野；开窍——引发共鸣，触及大家内心，达成观点的认同。

那么，要实现这"三开"，最有效的办法是避免一味地说教，而是以讲故事的形式把道理融合入其中。

这不是我个人的观点，很多成功的案例都告诉我们，会讲故事的人，就更容易脱颖而出或者获得更好的成功机会。

"19××年×月×日晚7时，我写完最后一篇工作日志，关紧厂房里的最后一扇窗，窗上有一小片白灰溅上的印迹，我用指尖点了一

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

点口水将它擦掉了。我明天要去一个新的公司上班。”

这不是工作日记，这是一位求职者向美国某跨国公司应聘时写的简历的开头。这个流水账式的开头，使他得到董事长的钦点录用。该公司以严格的现场管理著称，最需要的正是这种工作严谨的生产工人。

这个故事告诉人们，用故事诠释你的优点，比用一百个华丽的形容词来修饰更具冲击力。

“如果你想获得用人单位的好感，请用具体形象的故事来说话。”这并非我的突发奇想，而是另一位求职者的忠告。这个求职者现在已是一家出版社的英文编辑。他去出版社应聘时，社长请他作自我介绍，他没有过多地讲自己的业务能力，而是讲了自己的一个小故事，说他还在上大三时，看到某本英语杂志上有一篇文章的翻译存在一点小问题，出于对杂志的喜爱，他给主编写了一封信，指出错误，并提供了自己的译法，半个月后，他收到了主编的回信，主编对他的意见表示感谢，并赠给他一本翻译小说。讲完这个故事后，社长脸上的笑容越来越灿烂，说道：“你说的杂志是本很不错的杂志，我也很喜欢。好了，回家等通知吧！”没过多久，这位编辑被通知上班了。这个编辑为什么会成功呢，关键是他用故事诠释了自己的优点——爱较真，这正是编辑应当具备的重要素质之一啊。

有人哀叹自己找不到最适合自己的工作，却从不检讨自己是否用最佳的方式展示了自己的长处。很多千篇一律的求职简历总是讲自己学了什么专业，拿过什么学位，干过什么工作，得过什么奖励，然后再来一番豪言壮语，无非是说吃苦耐劳是他的本性，要干就干得最好是他的做人理念等等。这样的求职者并不是没有自己的长处，但因为没有用最佳的方式展示出自己的长处，而失去了成功的机会。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

赋予“讲故事”这么重大的意义，听起来匪夷所思。然而实际中，很多杰出的领导人和大师级的人物都是讲故事的高手。人们之所以愿意追随他们，很重要的一个原因，就是他们善于运用蕴含深刻寓意的故事与人交流，让你感受到一种智慧，震撼你的心灵。因此，“讲故事”绝对不是哗众取宠，而是对一个事实的形象描述。

我们可以举个例子来感受一下，比如我们要告诉一个人不要养成坏习惯，因为坏习惯会影响他的一生，如果用常规的方法，他一定会不耐烦，我们可以讲一个故事：

> 父子俩住山上，每天都要赶牛车下山卖柴。父亲较有经验，坐镇驾车，山路崎岖，弯道特多，儿子眼神较好，总是在要转弯时提醒道：“爹，转弯啦！”有一次父亲因病没有下山，儿子一人驾车。到了弯道，牛怎么也不肯转弯，儿子用尽各种方法，下车又推又拉，用青草诱之，牛一动不动。到底是怎么回事？儿子百思不得其解。最后只有一个办法了，他左右看看无人，贴近牛的耳朵大声叫道：“爹，转弯啦！”牛应声而动。
>
> 牛用条件反射的方式活着，而人则以习惯生活。一个成功的人晓得如何培养好的习惯而改掉坏的习惯，当好的习惯积累多了，自然会有一个好的人生。

做好沟通是从事管理工作的基础，而会讲故事则是一种重要而有效的沟通能力。也许是成长的过程中受到太多的说教，不知从何时开始，人们开始厌腻严谨的道理，一是不爱听，二是听了也不往心里去，因为你实在很难给别人讲出一点什么新意来。**而讲故事的沟通方式则很少会直接告诉你什么道理，它需要你自己去感悟，让你似乎听明白了什么，让你若有所思，相对于平常严谨的语言交流，讲故事是一种更有穿透力的交流方式。**

从现在开始，锻炼自己讲故事的能力吧。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

讲笑话也有学问

讲一些无伤大雅的笑话，可以调动大家的情绪，增加生活的乐趣，它就像“润滑剂”一样，能调节人际关系，为你赢得好人缘。在聚会上，恰到好处地讲个笑话，就好比是开胃菜，能活跃气氛。因此，平时多留意一些小笑话，这会为你在与人交流时增加谈资。

西方世界把“舌头、金钱、原子弹”列为三大武器。科技的发展，不仅使得面对面的交流更加频繁了，电视、广播、电话等现代设备的出现也对人们的口语表达能力提出了更高的要求。如果没有一定的口语表达能力，人们就无法适应这种信息社会的生活。社会的发展，要求我们不仅仅是只会“默默”耕耘的黄牛，还需要我们成为能说会道的百灵鸟。

有的人之所以不重视自己的口才，是因为他觉得自己天生嘴笨，怎么努力也无济于事。其实，口才并不是一种天赋的才能，它是靠后期训练得来的。

当然，**不是所有人都要成为演讲家，需要进行专业刻苦的训练，但是让自己口才好起来、舌绽莲花却是正常交际必需的，而其中一个简单的技巧就是学会讲笑话。**

几年前，我读过一个笑话，觉得挺有意思，曾经一度把QQ名改为“阿土哥”。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

陈阿土是我国台湾农民，从没出过远门。终于，他得到一次参加旅游团境外旅游的机会。外面的一切对他来说都是非常新鲜的，而且他参加的是一个豪华团，一人住一个标准间，这更令他感到新奇不已。这天早晨，服务生敲门送早餐时对他大声说道："Goodmorning，sir！"陈阿土愣住了：这是什么意思？在自己的家乡，一般陌生的人见面都会问："您贵姓？"想到这儿，陈阿土大声喊道："我叫陈阿土！"后来连着三天，都是那个服务生来敲门，每天都大声说："Goodmorning，sir！"。而陈阿土亦大声回道："我叫陈阿土！"几天下来，他非常生气：这个服务生也太笨了，天天问自己叫什么，告诉他了还记不住，真烦！终于，他忍不住了，跑去问导游"Goodmorning，sir！"是什么意思，导游告诉了他答案。"天啊！真是太丢脸了！"回到房间后，陈阿土反复练习"Goodmorning，sir！"这句话，以便能体面地应对服务生。第二天早晨，服务生照常来敲门，门一开，陈阿土就大声叫道："Goodmorning，sir！"与此同时，服务生回答的是："我叫陈阿土！"

我对这个笑话印象深刻，并在几次场合上恰到好处地说给大家听，取得了很棒的效果。从此，我对这种笑话逐渐关注与热衷起来。特别是这几年来，"冷笑话"很火，我也是经常看，在朋友圈里是个大家都知道的"冷笑话王子"。

那么，如何成功地讲笑话呢？下面是我整理他人的经验和我个人的感悟的集结：

（1）滑稽的动作不可重复。

假如平时不爱言笑的人，突然在大众面前表演翻跟头，并且头上起了个包时，大家会不由得纵声大笑。但是倘若该人一再地表演同样的动作，笑声不但会消失，甚至会使人起了怜悯之心，以为他的脚真有毛病。

（2）不可有反常的举动。

不是机智型的人，却以机智的方法演讲，乃是一种反常的举动，反而令人感到厌烦。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

（3）说笑话不可勉强。

说笑话的目的在于产生幽默感，对引出话题具有刺激作用，有如乐章的前奏曲和戏剧的序幕，与主题的发展具有密切的关系。因此，不论笑话本身多有趣，绝不可引用和话题无关的笑话，更要注意场合是否合适。参加晚辈的欢送会时，为了缓解凝重的气氛，讲些有趣的事当笑话，还大肆渲染一番，殊不知这样的结果却是遭来众人的白眼。

（4）选择适合的笑话。

讲笑话要注意符合听众的文化习惯，否则会有听不懂和过于简单的现象。

（5）不说肯定的话。

“这是非常有趣的笑话，你们大家一定会感到好笑的。”像这样事先讲明的话，最终的幽默效果就会大大减弱了。

（6）自己不可先笑。

自己讲完笑话而自己先笑的人，可以断定是性情很好或容易满足的人。事实上，讲笑话的要领是讲的人自己不可先笑，这样才能使听者用心领会到其中的笑料。

（7）独创性的笑话。

众所周知的笑话，将笑点改变一下，也就更加新鲜有趣了。将老歌唱成特殊的调子，不但使年老者大笑，经过解释以后甚至可以引起年轻人的共鸣，如此等等。

（8）不讲讽刺的话。

以长舌妇的作风诱发的笑话，应有激励性，而且必须观念正确。因为带有讽刺性的话，是会令人反感的。至于攻击性笑话，更应避免。

（9）放慢关键句的表达。

笑话最重要的就是关键句，也就是最好笑的那句话。通常关键句都放在笑话的最后。很多演讲者都有个习惯，就是讲到关键句之前，速度会慢下来甚至暂停一下，吊吊大家胃口，才讲出关键的那一句话。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

好字好印象

书法是一门历史悠久、博大精深的艺术。练字可以陶冶情操，一手好字自有它千姿百态、龙飞凤舞的风韵，虽然我们不必都成为书法家，但努力把字写得正确、工整、美观一些，特别是把自己的签名练得潇洒、有风格一些，总不是苛求。

我小时候就练习过书法，虽然没有专门地去拜谁为师，但是买了一些名家的字帖临摹，因此，现在写的字还算有点自己的风格。比较尴尬的是，当年临摹的是行书，因此现在对正楷写的不是很好，相对而言，我对行书那种洒脱的风格更喜欢和擅长。

近几年来，随着出版的图书需要签售的情况越来越多，参加的公开场合也越来越多，在公司里作为领导需要签名的地方也很多，我更加地注重起自己的签名来。

有一句话叫做“字如其人”，可见在很多场合我们要把自己的字作为门面来使用，在古代尤其重要。不写好字，王羲之不准自己的儿子上学，可见古人对书法的重视程度。一个人字写得好不好，直接影响到别人对你的看法，在第一次见面的时候就更为重要了。别人会根据你的字来判断你的能力、素质、修养甚至人品，如果你的字写不好，你在他人心目中的第一印象就会大打折扣，甚至会遇到他人不愿意再和你继续交往下去的可能。

然而，到了现代，科技的发展已经使得我们对写字这一项基本能力越来越

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

疏忽，甚至有人不知道如何写字了，写的字东倒西歪，这是因为他有很长时间没有握笔了。我们现在不用笔写信了，我们只发电子邮件，有急事我们发短信，过节了我们也不写贺卡了，我们发电子贺卡，需要写什么方案我们有计算机帮忙……总之，我们已经脱离了必须用笔写字的时代。

是的，我们承认，在现代社会，工作中用手写字的机会渐渐减少，但是写字真的就不重要了吗？我们只看到了写字的实用功能，但却忽略了写字的交际功能。换句话说，能写得一手好字在交往中会得到更多的机会，得到更多的人的赞赏。如果你字写不好，别人就会对你没有好感，在业务上甚至无法与客户达成合约。也许你写字的机会很少，但你经常要做的一件事情就是签名，在各种各样的单子上签名：与客户签合约，报销领工资也要签名，去银行交各种费用也要签名，你送一本书给朋友也要签名等等，签名无处不在。基于这一点，我们无论如何也要练好字。

在一次公司组织的客户论坛上，老板突发奇想，要在会议期间每天早晨给客户一张问候卡片，来体现公司对客户的关心。老板本想亲自上阵，无奈字不好，拿不上台面，于是就在公司内部“招聘”能写一手好字的员工代笔。经过选拔后，写得一手好字的李小姐被老板选中了，于是叫她代写贺卡，最后附上自己的签名。老板对李小姐的一手好字大加赞赏，决定为李小姐加薪。

与李小姐相反的是，王先生是一个写不好字的最大受害者。上学时每次考试他都要被扣掉几分清洁分。要命的是，一次参加职称考，有一门就差2分，结果名落孙山。他去查了一下，果然有一道题目，由于阅卷老师看不清答案，扣了5分，使他的一年心血付之东流。为此，他很苦恼，决心发奋练字，一定要把字写好。

在职场招聘中，很多人发现写一手好字很重要。各大公司的招聘都要求填写求职申请表，而且还纷纷指明要用钢笔填写，所谓“字如其人”，字可以从侧面反映一个人的性格。不久前听说有一家日本公司招员工时，首先要让应聘者写几个字，由字来判定他的性格。为了前途，越来越多的人开始去参加写字

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

培训班，越来越多的人开始找人为自己设计签名，然后在家里苦练，目的就是为了以后签名拿得出手，给人留下好印象。

字很重要，那么怎样写得一手好字呢？下面的一些建议值得你借鉴：

将写字与书法分离。写字是写字，书法是书法，即实用与艺术分离。**写字是书法的基础，书法是写字的艺术化，正如喜爱唱歌的人很多，但不可能也没有必要人人都成为歌唱家一样，书法只是那些有志于攀登书法艺术高峰的人的事业。如果你抱着书法的态度去练字，你也许永远也写不好字。我们只要把字写好就行。**

直接从行书入手。最实用的字体是行书，为了达到实用的目标，学习写一手规范、美观的行书就足够了。你只需要有小学的楷书基础就可以直接学习行书了。

选择一种标准行书——实用硬笔字。练写字的范本，首先要求规范、简练、美观。只有简练才能写得快，行书笔画简单，规律性强，通过练习行书会达到实用、速成的目的。为此，我们可以购买一种你喜欢的行书字贴来作为摹本。

记得单字训练与整篇训练相结合。练字不要只写一个字，如果你只是一个字一个字地练，当你写一句话时你的字整体看起来仍然很差劲。写字是一种习惯，学习写字就是抛弃原有的书写习惯，掌握一种新的书写习惯的过程。只有将单字训练和整篇训练结合起来，也就是我们常说的点、面结合训练，才能相得益彰，取得令人满意的学习效果。

最后一点，一定要坚持。这是最简单的一点，也是最难的一点。很多人练字没成功就是因为两天打鱼三天晒网，或者没有恒心，半途而废。其实，我们只要抱着一个坚定的信念，记得常常对自己说，一定要把字练好，随时随地练字，相信就一定会成功。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

微博时代，把你的声音和观点传达出去

当博客的“长”成为过去式的时候，微博这样的“超短裙”更深受人们喜爱，微博成了信息时代社会的一个最强音，其传播效力近乎超过了任何一种传统的或者其他新生的网络平台。作为毕业5年内的年轻人，对这个新生事物，应学会驾驭，而不是排斥。

2011年5月4日，中国社会科学院社会学研究所正式发布了社会心态蓝皮书《2011年中国社会心态研究报告》。蓝皮书中运用社会心理学、经济学等多种方法分析了当前我国社会心态的基本特点和发展态势。作为在2010年中国社会领域最重要的关键词之一“微博”也成为蓝皮书重点研究的对象，特别是对于大学生这个社会中最敏感、最前卫的群体来说，微博的出现和普及极大地改变了他们的生活。

从微博用户的使用来看，展示自我是使用微博的最主要目的，包括表达自我情感（74.3%）、记录生活与成长（59%），其次是与别人分享一些信息和观点（55.7%）、休闲放松（54%）、搜集资讯或者需要的信息（47%）和了解朋友的状态（41.6%）。这说明，微博成为中国年轻人自我宣泄和表达的空间。这个空间承载着用户释放情绪、记录生活以及发表观点的价值诉求，这也意味着微博是草根青年表达自己的重要舞台。

微博是一种新型的交流方式，虽然没有包含太多的新技术，但全新的表达个人思想的方式让所有刚接触微博的人耳目一新，它改变了人们只专一写博客

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

的方式。在“微博”时代，微小的个人事件都可能会进入网络。博客说“大事”，微博讲“小事”，已成为当下不少年轻人的网络生活新方式。三言两语，现场记录，发发感慨，晒晒心情……“微博”时代，凸显个性张扬。

现代人生活节奏越来越快，坐下来写一篇数百字上千字的博客对于很多人来说是件很困难的事情，而微博则不一样，使用者不必考虑起什么标题、如何展开叙述等“繁文缛节”，只需要用一个或几个短句将心中最想说的话写下来就可以了。

微博的意义不仅仅止于记录个人的状态和心情，也不单单是贡献几句或诙谐或优雅的饶舌。随着信息技术的高速发展，信息发布的门槛降低，使得“人人都可以写博客”、“人人都可以是编辑”的观念深入人心。

想要跟某个人联系？看他有没有微博吧。有，直接私信他；没有，那么找找与他相关的人的微博。

职场人如此热衷于微博，并不是仅仅因为工作的需要，更多人将它视作展示个人形象和才能的平台。毕竟，在仅限于140字的方框里，如何更简单、更准确地表达自己的意愿和观点，本身就是一种能力的展示。

微博的一个功能是，若平时生活只展现了一个人的A面，微博则可能还展现了他（她）的B面。默默无闻的同事，可以通过微博成为公司的明星，而想要经营形象的人也可以在微博上大做文章，它是个人形象的加分器。

在同事眼中，晓捷一直是个沉默寡言的姑娘，但她的每条微博都表明，这个女孩子才思敏捷、妙趣横生，令同事们吃惊不已。而另一个职场女孩芸，曾被同事认为是个虽然热情开朗但头脑简单的女孩，这一度令她非常沮丧。自从知道微博后，她开始利用微博做读书笔记——坚持为自己读过或正在读的书做读书笔记。没多久，同事们便开始要她推荐一些好看的书。

若你的老板也是个微博控，那么恭喜你，你可以通过微博向他“邀功”。某天，小汪加班到凌晨，他发了一条“加班结束，回家”的微博，立马得到了老板“辛苦了”的回复，他暗自窃笑：这班没白加。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

你想知道身边的同事在忙什么吗？想知道不苟言笑的老板真实的喜好吗？想要请一个业内名人来公司给员工做讲座吗？想向未曾谋面的专家请教一些专业问题吗？一切都不再难，关注他，私信他，甚至直接@他。

微博还有很多正面的功能，也存在着一些负面的影响。这个关键在于我们如何正确看待和对待，聪明的人是会驾驭它而不是被它驾驭。

当然，微博到底能兴盛多久，这个我们无从知晓，但我们知道微博具有很强大的魅力。所有毕业5年的朋友，你的声音，你的观点，一定要学会通过微博传递出去。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

别把个性签名当成抱怨的窗口

QQ或MSN的个性签名虽然表面上看起来很随意，其实正是透过这个窗口，大家才会更加了解你。要么接近你、喜欢你，要么远离你、排斥你。那种满是抱怨的签名，会让人避而远之。如果你在QQ或MSN上面不小心写错了什么话，还可能让敏感的人误会。

对于如今已经大学毕业的人，估计没有一个不使用即时聊天工具QQ或MSN的。相对来说，QQ更偏向于娱乐功能，MSN则更被一些白领使用。但是，不管他们的功能有什么区别，有一个共同的小细节，那就是都有个性签名。

每个人都有倾诉欲，当发生一件自己觉得很不平常的事情的时候，都希望朋友和同事可以知道，包括开心的、不开心的，新的经历、经验教训等等。个性签名这东西，即使没有时间交流，也可以简明地看到对方最近的大概状态。

不同的签名可以反映不同的心情和生活感悟，随着成长我们的个性签名也会有所变化。有的人喜欢频繁地换，有的人则几年没更新过，这视个人性格与爱好而定。但是，**作为一个优秀的人，我则坚持个性签名一定要是正面的，在上面抱怨只能满足你一时的发泄情绪，而不能从根本上解决什么问题，更可怕的是会让你失去很多机会。**

我刚刚在《职业》杂志读到了这么一篇文章，给我的印象很深刻：

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

大学毕业后，经过多次应聘，我与一家公司签订了试用合同。与我一起进公司的还有小明和阿萍两个人。人力资源部的张主任明确告诉我们：公司将在三个月后与我们三人中的一人签订正式的用工合同。

由于小明在大学里所学的不是对口专业，所以他工作起来十分吃力。一个月之后，他主动辞去了这份工作，只剩下我和阿萍两个人来角逐这个指标。

看到这份得之不易、又是喜欢的工作，我工作起来十分卖力，然而，不同于大学时代的全新环境，还是给我带来不少的压力和挑战，有时真想找个情绪发泄的渠道。也许是学校养成的习惯，我开始频繁更换自己的MSN签名档。签名档成为了我心情的晴雨表。

或许有了这种全新的MSN签名档宣泄情绪的方式，我顶住了来自公司人际关系和工作的压力，出色地完成了公司布置的各项任务。从老总偶尔投向我的目光，我感觉试用期结束后我一定能成为这家公司的正式员工。

最后的考核中，我和阿萍的笔试成绩都是满分，但在综合评定中，我却以较大分差输给了阿萍。

在公司的大门口，人力资源部的张主任告诉了我落败的原因，原来是我的MSN签名惹的祸：上面的负面情绪过多，甚至有“千里马常有，而伯乐不常有”的话语，公司给我的综合评定是：抗压能力弱，心理素质待提高。

有了这次教训，在应聘到另外一家公司后，我不再把负面情绪添加在工作用的MSN签名档中，取而代之的是自我激励的话语。

这种MSN签名档果然有效，我在新的单位不但站稳了脚跟，而且在四年后荣升为部门负责人。我的MSN签名档也成为了我鼓舞团队、激励下属的重要手段。

正所谓从哪里跌倒再从哪里爬起。我的职场生涯正是如此，将因MSN签名档造成的失败换成另一种方式来重新开始，便取得了意想不到的成功。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

MSN或QQ签名是很多员工所熟悉的。与这个作者的观点不谋而合，我对我们公司员工的QQ签名也是有要求。

我要求他们的QQ签名不能写消极的内容，更不能写对公司、对工作有负面影响的话语。我对他们说，你们开着QQ，就代表着公司的形象，特别是销售部门的人员，QQ的好友里全是我们的客户，如果每天都是写那些消极的话，客户对公司的印象也不好。如果非要写，那就再申请一个新号作为工作QQ，自己的那个QQ上班期间不能上或者必须隐身。

这个要求贯彻下去后，大家都很遵守，要么都是写一些激励的话，要么都是写上宣传我公司产品或形象的内容。于是，公司的客户对我们都是好评一片，认为我们公司上到老总下到普通员工都充满激情，群策群力。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

电邮沟通无障碍

相对来说，即时聊天有很大的不确定性，有时思路表达不清，有时会天马行空。而收发邮件一来一往是一种礼貌，且写邮件可以静下心来，把思路理清了一条条地写。每天查看电子邮件和及时回复电子邮件应该成为我们的良好习惯，这种习惯对人对己都负责、都有益。

2009年的年底，我通过朋友认识了一位美籍华人。

在第一次和她通了越洋电话后，我们互留了电子邮箱，从此开始了电子邮件联系。

不知不觉中，我们成了好朋友，我们还认了姐弟关系。

后来，她回了一次中国，我们终于见面了。聊起这段经历，她很感慨地对我说：

“弟弟，你知道我为什么很欣赏你，这么信任你，而且后来与你有这么多合作吗？因为你有一个好习惯，就是经常不定时地给我发邮件，不管是一些转发的好玩的资料还是一些业务上的联系；而且，你总能及时回复我的邮件。我与中国大陆很多人接触，他们很少人能做到你这样，他们别说及时回邮件了，有时可能几个礼拜了才打开一下邮箱。你的这个习惯，让我觉得你是一个很高效、很干练的人。因此，那时我就决定与你合作了！”

这点我的确是做得比较好。除非不能上网，不然我每天打开电脑的第一件事情就是打开我的电子邮箱查看邮件并回复。这个习惯给我带来很多宝贵的人

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

脉和重要的机会。

因此，我在管理公司的时候，要求每位员工每天都要写工作日志，然后以电子邮件形式下班后发到我的邮箱。不是要监督他们每天具体做了什么事情或是监控他们每天和谁联系，我应该还不属于这样的"变态领导"，我的初衷有这么几点：（1）格式不限、字数不限、内容不限（可以是工作内容，也可以是与工作有关的个人感悟）；（2）提升文笔、增强思维逻辑能力；（3）便于更加坦诚地交流，我可以随时了解他们的心理动向；（4）员工有什么困惑需要我帮着处理的可以及时解决；（5）锻炼毅力，每天都都坚持，习惯会改变性格。

在我的倡导下，现在这种风格在公司里很好地发扬着，不少坚持了一段时间的员工都受益匪浅。

其实，这种电子邮件文化，是从外企来的。比如著名的微软公司，这种电子邮件文化就特别兴盛。微软总裁比尔·盖茨是电子邮件最早的受益者，他曾说，电子邮件是"弹指间的信息"。20世纪80年代初，比尔·盖茨在微软安装了第一个电子邮件系统，它很快成为公司内部通信和管理的主要方法：替代书面的备忘录和电话口信，讨论技术问题以及在旅途中的汇报。那时候他的公司只有12个雇员，但电子邮件的魅力已经显示出来。比尔·盖茨后来回忆说："这为提高我们这个小公司的效率立下了汗马功劳。"现在，微软公司在全球已经拥有三万多名雇员，电子邮件比20多年前更加重要，因为这种东西在越是庞大的机构中，就越能显示其无与伦比的优势，它节省下来的时间成本是无法估量的。

我们可以这么说，没有电子邮件就没有今天的微软，电子邮件在微软崛起的过程中起到了不可替代的作用。电子邮件第一次让人类体验到了计算机信息技术的优越性，正是电子邮件使得网络这一个概念深入人心。比尔·盖茨承认，他每天要花几个小时来阅读电子邮件，并做出答复，这些邮件来自全球的雇员、客户和合作者。公司中每一个人都可以把电子邮件直接传送给他，越过所有中间层次的阻隔。他每天晚上睡觉之前，必定要把自己的笔记本电脑和公司系统连接起来，与公司雇员交流信息和想法。即使是在旅行当中，在远离总部上万公里的几个时区之外的地方，他也要检查一下他公司中的电子邮箱。他说："这样才能让我放心。"

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

可见，**时代发展到今天，电子邮件无论对于个人生活还是企业管理，都起着无可替代的作用。对于一个组织来说，电子邮件所包含的意义就更重要了。当人们无论高低贵贱都可以直接往来并表达自己的意见时，传统机构中通常具有的那种等级差别就变得模糊起来。**比尔·盖茨曾经说：“由于电子邮件的存在，在我和公司的任何成员之间都不存在着等级差异。”

电子邮件在现代工作中的重要性已经无需多言。电子邮件传递的速度和便捷是其他书写沟通方式所不能及的，平时工作的时候，在众目睽睽之下直接把自己做的额外工作以及建议等上交给领导总是有点不妥，如果使用电子邮件，双方的隐私都可以得到保护，这样看来，电子邮件确实是和领导保持联络的最佳方式。

领导常常选择一个较为宽松的时间接收邮件，所以较少地受到其他事务的干扰，对你的言论可能产生更大的兴趣，他可以在最短的时间内记住你。

有很多业务员常常苦恼，夹在公司和经销商之间很难工作。一方面，公司下达各项任务指标，要求按时完成；另一方面，经销商常常刁难，有时故意不配合，稍不满意，还要向领导告状。

作为公司与经销商之间的业务员，要做到上通下达，使公司更好地认识经销商的状况，将宏观调控做得更好，也使经销商能更好地了解公司的各项政策支持以及公司的发展状况，增加信心和希望。公司从业务员的手中才能得到第一手的市场信息，但是很多业务人员对这些调查文件或者信息反馈并不重视，总是胡乱填写，还常常抱怨工作繁忙。同时，经销商可能对公司有些建议和看法，碍于业务员的面子，也不能跟公司直接明确提出来。长此以往，割断了公司与经销商之间的联系，致使公司制定的一些政策，与经销商的经销状况不相符，甚至相矛盾。

业务员杜明在众多苦不堪言的业务员中做得顺风顺水。究其原因，就得益于他和销售经理之间的及时沟通。他积极主动地把每天的销售情况及时反馈给公司，并且经常把最新的汇报总结通过电子邮件的方式发给销售经理。他还会向公司传达代理商的意见和需求，在不同的时期，提出一些建设性的建议。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

杜明作为一名业务人员，没有把自己的职责局限于产品的销售，更重要的是加强公司与经销商之间的联系，协调厂商关系。在销售经理调任时，上级毫不犹豫地推荐了杜明。勤勉的工作精神，再加上几封及时的电子邮件，成为杜明职场成功的推手。

因此，想要成为一个更加优秀的人，那不妨养成不定时写邮件的习惯。不管是每天的工作日志还是不定时的思想汇报，这样一来既让领导知道你的付出，又让领导了解你的意图。沟通一旦顺畅，什么事情都容易解决。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

第五章

搭建人脉桥梁

——谁掌握资源就掌握未来

读万卷书，不如行万里路；行万里路，不如阅人无数；阅人无数，不如有贵人指路。在毕业这5年，眼界的打开一方面要靠自己观察和领悟，另一方面要靠贵人指点。别人的一句话可能令你如醍醐灌顶、茅塞顿开，别人的举手之劳可能帮你卸掉重负、让你轻装上阵。贵人多“旺”事，一定要找到并珍惜你的贵人。在这个资源越来越集优的年代，拥有一张人脉网很重要。谁掌握了更多的资源，就会有更大的成功几率。马上编织人脉网，为以后成功做准备。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

机遇有时就是人脉的潜台词

金钱、背景、机会……也许这一切你现在还没有，但你可以打造一把打开成功之门的金钥匙——人脉。在这个人脉决定输赢的年代，不要奢望自己像武侠小说中的高手，靠一身武功就能称霸天下，而应该把自己打造成站在巨人肩膀上的英雄，而成就这一切的就是人脉。

这几年来，我个人成长的速度很快。有人说，是因为我聪明；有人说，是因为我勤奋；有人说，是因为我脚踏实地；有人说，是因为我善于规划。我自己认为，这些因素的确都有，但有一点是最关键的，那就是我很幸运！因为我一路上总会遇到贵人，包括我生活上的朋友、工作上的领导、合作上的伙伴等。这些贵人让我少走了很多弯路，让我提前完成了职业化进程，给了我一次又一次接近成功的机会。

很多人总是习惯于在一个人取得成功的时候说：“那还不是他的机遇好！”是的，事实也的确如此，在2002年中国百富榜上数十位成功企业家最看重的十大财富榜评选当中，机遇排到了第二位。但是我们为什么不问：“为什么他的机遇好？”难道是上苍不公平，偏心于他不成？不，机遇对任何一个人都是公平的，不同的是人脉关系的不同。可以说，机遇就是人脉的潜台词，人脉关系的优劣，直接会影响到机遇的多少。

在《人脉即财脉》一书中有这样一个故事：

吕春穆起先是北京一所小学的美术教师，有一天，偶然在杂志上看

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

到一则有人利用收集到的火柴商标引发学生们的学习兴趣和创作灵感的报道，他由此决定收集火花，为此他展开了广泛的交际活动。他首先油印了200多封言词中肯、情真意切的短信发到各地火柴厂家，不久就收到六七十家火柴厂的回信，并有了几百枚各式各样精美的火花。

他并没有就此满足，而是主动走出去以“花”会友。1980年他结识了在新华社工作的一位“花友”，这位“花友”一次就送给他20多套火花，还给他提供了一个关键信息，建议他向江苏常州一花友索购花友们自编的《火花爱好者通讯录》，他由此又结识了国内100多位未曾谋面的花友。他与各地花友交换藏品，互通有无；他利用寒暑假，遍访各地藏花已久的花友，还通过各种途径与海外的集花爱好者建立联系。

吕春穆不仅在与“花友”的交往过程中，享受到了无穷无尽的乐趣，而且这也为他的成名创造了机会。他先后在报刊上发表了几十篇有关火花知识的文章，还成为北京晚报《谐趣园》的撰搞人。他的火花藏品得到了国际火花收藏界的承认，并跻身于国际性的火花收藏组织的行列。1991年他的几百枚火花精品参加了在广州举办的“中华百绝博览会”……他以14年的收藏历史和20万枚的火花藏品被誉为“火花大王”而名甲京城。

可以说，吕春穆的成功得益于他营造的“人脉”，他以“花”为媒，结识朋友，然后通过朋友再认识朋友，由此获得了成功的机会。

人脉与机遇成正比，丰富的人脉才能为你带来更多成功的机遇。也许你会说你只不过是一名普通的公司职员，每天过着朝九晚五的生活，人脉对自己有多大功用呢？那么你有没有这样的感慨呢？“如果我有足够多的关系，一定可以更加顺利地完成这件工作！”“如果和那位关键人物能够牵扯上任何关系，做起事来就方便多了！”

由此可见，人们机遇的不同，并不是由运气决定的，而是由他们的交际能力和交际范围决定的。更确切地说，是和他们交际能力和交际范围的大小成正比的。在交际活动中，你认识了别人，别人也认识了你，而在你们友谊发展的

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

过程中，你就有可能获得发展的机遇。

是的，无论你从事什么工作，或者将来是否准备创业，你都需要有意识地去开发人脉，这会对你未来的发展将起到事半功倍的作用。

我有一个学生赵亮，他大学毕业后应聘到一家传媒公司的设计部工作。工作期间，他时常接触到联想、格力、美的这样的大客户。他在给他们搞创意或争取版面时很卖力，从来不偷懒，而且经常还会征求他们的意见，这些客户对他的态度很满意，因而彼此间关系十分融洽。

后来，赵亮出来单干时自然想到了这些过去的伙伴，其中一家大的电器公司恰好在该市还没有专卖店，他就跟销售部的负责人谈起此事，当然人家很给他面子。在众多竞争对手条件都差不多的情况下把独家销售权给了他。

所以，你在公司工作最大的收获不只是你赚了多少钱，积累了多少经验，更重要的是你认识了多少人，结识了多少朋友，积累了多少人脉资源。**这种人脉资源不仅对你在公司工作时有用，即使你以后离开了这个公司，还会发生作用，成为你事业发展的重大资产。**

人脉越丰富，机遇相对就越多。因此，我们应该把拓展人脉与捕捉机遇联系起来，不断提高自己的交际能力，扩大自己的人脉网，以增加获得发展壮大的机会。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

把心打开，克服社交恐惧症

想要拥有世界，就得张开双手；想要打开人脉之门，首先得把自己的心打开。拓展人脉的第一步是克服社交恐惧症。正是社交恐惧症的“患得患失”使得很多人在社交中会产生自卑、猜忌、逆反等心理，这些心理使他们在交往中与别人产生心理隔阂，从而影响了人脉的建立。

作为社会人，不可避免地要与他人打交道。熟人还好，遇到陌生人，大部分人都是会有防御与抵触情绪的。但是，与陌生人自如交谈往往是赢得人脉的一个开始，但与其交谈，需要一定的冒险精神。一些人却无法开始这种交谈，他们在心里感到害怕，紧张，甚至会有明显的出汗、颤抖以及心慌气短等诸多植物性功能障碍。这种对社交生活的不适应而产生的焦虑和社交障碍称为社交恐惧症，它是阻碍你结交朋友的最大障碍。

最近，一个来自上海的年轻人刚刚通过微博联系上了我，向我倾诉了她的苦恼：

小颜是一名刚刚毕业的大学生，虽然成绩优异，但她长期以来一直经受着心理障碍的困扰和折磨。她自小性格内向、胆小、孤僻，再加上父母管教严格，除了学校和家，她很少在外玩耍。

上了大学，她更加害怕和人接触，愈来愈害羞了。她认为自己是个怪

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

人，怪毛病就是害羞。上大学以来，就连自己身边的同学，她都不敢多说话，与人讲话时不敢直视，眼睛躲闪，像做了亏心事。一说话脸就发烧，低头盯住脚尖。心怦怦跳，起鸡皮疙瘩，好像全身都在发抖。她不愿与其他同学接触，觉得别人讨厌自己，自己在别人眼中是个“怪人”。更为严重的是，现在她连在自己的亲友面前都感到极不“自然”了。

毕业了，同学们都忙着投简历，参加各种招聘会，而她看到面试官就脸红心跳，说不出话来。为此，她懊恼极了，不知道该如何克服这个毛病。

很明显，小颜患的就是严重的社交恐惧症。社交恐惧心理，基本上起源于害羞，不管患者年龄多大，其心态是相同的，只是每个人的境遇不同罢了。有浅层的心理害羞，也有深层的心理害羞；有本人意识到的，也有本人意识不到的。

社交恐惧症是后天形成的，就像社交能力不是与生俱来的一样。与人交往，一方面需要我们掌握一定的社交技巧，以扩大社交面，另一方面也需要具备健全的人格，才可能进行人际交往。

那么，作为已经大学毕业的人，应该如何克服这种社交恐惧症呢?

第一，我们知道社交恐惧症是一种心理疾病，其实，它更是一种观念问题。让我们来假设一种情形：如果我们周围所有的人在与别人接触的时候，都会感到紧张、心慌、脸红耳赤、语无伦次，而且是这种症状越明显越合理，越受人欢迎，那么社交恐惧症的患者就不会再感到担心和害怕了。因此，治疗社交恐惧症的关键就在于让患者放下心中的“担心”，一旦“担心”被放下，社交恐惧症就可能在极短的时间内获得治愈。

第二，多参加一些集体活动。害怕与人交往的人越是害怕越容易逃避，越是逃避以后越害怕。所以，要尽量多的参加一些集体活动来克服这种障碍，当与人交往的次数多了，自然也就不害怕了。

第三，增强自信。患社交恐惧症的人一般都比较自卑，增强自信也是克服社交恐惧症的一个方法。没有陌生就没有熟悉，没有第一次接触，就没有第二次接触，要正视自己，相信自己能做得更好。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

第四，借助深呼吸。当你在社交场合中感觉紧张时，可以暂且找一个不引人注目的角落，以尽可能慢的速度作几次深呼吸，同时在心里默念：放松、放松。

当然，一个人是不是患上了社交恐惧症，需要由精神科医生来进行判定，一般在不是很严重的情况下，大概不会有人去看精神医生的。那么，我们就可以借助下面这个小测试来了解自己是不是有社交恐惧症的迹象。

请回答下面这些问题，每道题都有四个选择：A.从不或很少如此；B.有时如此；C.经常如此；D.总是如此。把与自己实际相符的选项写在每道题的后面，之后按提示进行记分。

（1）我怕在公共场合讲话。

（2）在陌生人面前我会脸红，感觉不自在。

（3）我害怕参加聚会及一些社交活动。

（4）我常回避和不认识的人进行交谈。

（5）我不愿让别人议论自己。

（6）我回避任何以我为中心的事情。

（7）我怕在重要人物面前发表意见。

（8）我不能在别人注目下做事。

（9）看见陌生人我就不由自主地发抖，心慌。

（10）我梦见和别人交谈时出丑的窘样。

记分方法：

答案A、B、C、D分别代表分值1、2、3、4分，根据你的答案算出你所得的分数，将分数累加，便是你的最后得分了。

相关分析：

（1~10分）放心好了，你没患社交恐惧症。

（11~24分）你已经有了轻度症状，照此发展下去可能会不妙。

（25~35分）你已经处在社交恐惧症中度患者的边缘，如有时间一定要到医院求助精神科医生。

（36~40分）很不幸，你已经是一名严重的社交恐惧症患者了，要尽快求助精神科医生，他会帮你摆脱困境的。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

在合作中提高职商

和勤奋的人在一起，你不会懒惰；和积极的人在一起，你不会消沉；与智者同行，你会不同凡响；与高人为伍，你能登上巅峰。善于发现别人的优点，并把它转化成自己的长处，你就会成为聪明人；善于把握彼此的缘分，把它转化成自己的机遇，你就会成为优秀者。与人合作，提高职商，此乃成长之道。

一个人在事业上要想获得成功，除了靠自己努力奋斗之外，有时还需要借助他人的力量，扶摇直上，取得事业的成功。借助他人是聪明人常用的一种成事之道。利用对方的优势来弥补自己的不足，至少可以弥补自己才智、人力之不足。聪明的职员往往善于从他人身上汲取智慧的营养补充自己，助己成功。

台湾巨富陈永泰说得好：“聪明人都是通过别人的力量，去达成自己的目标。”

“钢铁大王”安德鲁·卡内基在世时就已写好自己的墓志铭：“长眠于此地的人懂得在他的事业过程中起用比他自己更优秀的人。”

一个人是唱不了大合唱的，否则，便只能演独角戏。一个人的实力不强大不要紧，只要他善于借助他人，照样能干成一番大事业。

理查德·西尔斯原先是一个代客运送货物的小商人。后来他开了家杂货店，专做邮购业务，即顾客通过邮件订货，他通过邮寄的方式发货。由于资本太少，只能提供有限的几种商品，他做了五年，生意

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

仍无起色，每年只能做三四万美元的业务。他想，必须与人合作，借助他人的力量，才能把生意做大。

说来凑巧，当他萌发出合作的念头后，不久就遇到了一个理想的合伙人。那是一个月色皎洁的晚上，西尔斯到郊外散步，突然远处传来了马蹄声。不一会儿，一个骑马赶夜路的人来到西尔斯跟前，向他问路。此人名叫罗拜克，想到圣保罗去买东西，不料途中迷了路，此时已是人困马乏。

西尔斯将罗拜克请到他的小店中住宿。当晚，两人谈得很投机，遂决定合伙做生意，并成立一家以他们两人的名字命名的公司，即西尔斯·罗拜克公司。西尔斯有五年经验，罗拜克实力雄厚。两人联手，可谓相得益彰。合作第一年，公司的营业额达到40万美元，比西尔斯单干时增长了10倍。

但西尔斯和罗拜克都不懂经营管理，做点小生意还能凑合，生意大了就招架不住，两人都有了力不从心的感觉。他们决定寻找一个总经理，代替他们进行管理。

他们费心搜寻人才，终于找到了一个合格的总经理人选。此人名叫陆华德，在经营管理方面很有一套。他们把公司大权全部授予陆华德，自己则退居幕后。

陆华德接受任命后，果然不负重托，兢兢业业地为公司效劳。他发现，做邮购业务与传统生意不同，一旦顾客对购买的商品不满意，调换很困难。如果不解决这个问题，很多顾客就会放弃邮购这种方式，公司的发展将受到很大阻碍。为此，陆华德严把进货质量关，决不让劣质品混进公司的仓库，以保证卖给顾客的每一件商品都“货真价实”。

陆华德刻意追求质量的经营策略，使西尔斯·罗拜克公司因此声誉日隆，10年之中，它的营业额增长了600多倍，高达数亿美元。

西尔斯能够在短短十几年间，从一个微不足道的小商人变成一个全美国知名的大富豪，得益于他善于借助他人的力量。

在分工越来越细化的市场经济中，没有人能单打独斗成功，职商代表着个体在

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

创业、就业、从业等职业活动中各种胜任素质的综合水平与同类群体相比较而言所处的位置，是一种包含了判断能力、精神气质、积极态度的综合智慧。与人合作，一定要懂得实现从“个人智商”到“团队智商”甚至到“团队职商”的转变。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

学会适当地“曝光”自己

做人是一门学问，做事是一项艺术，作秀是一种情商。情商的基础是真实真诚，不是圆滑与八面玲珑，不是失去原则。在合适的时间、合适的地点，用合适的方式说合适的话，把自己“曝光”一下，作秀一把，这不是忽悠与炫耀，而是在经营人生，经营职业生涯。

在这个眼球时代，很多人都以“出名”作为成功的标准。比如现在的明星，不管是大红大紫的还是小有名气的，比拼的不是演技唱功，而是“曝光率”，谁在观众的视野里出现的机会越多似乎谁就更占优势。就连普通人也都喜欢在网上“晒晒”自己，体验一下“曝光”自己的乐趣。

这个道理，用在拓展人脉方面也是非常实用的。试想，如果你整日深居简出，不喜交往，有谁会认识你呢？影响力又何从谈起？故，要想让更多的人认识你，结交更多的朋友，最快捷的方法就是增加自己的曝光率。其方法有以下几种：

第一种，常在电视上“抛头露面”。

电视作为主要的媒体通道，会消耗掉大多数人的休闲时间。所以，要想让更多的人认识你，就多在电视上“亮相”吧。

如今，电视上举办的各种与观众互动的节目越来越多了。露了脸，还能实现自己的人生梦想。

五花八门的电视节目，其实都是机会，只要你善于展示，就能利用它让更

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

多的人认识你，也让更多的机会找到自己。

第二种，利用网络“捧红”自己。

现在流行“炒作”，很多人就是利用网络炒红了自己，你可以在网络上“炒作”自己的才华。在网络江湖里，只要你有才能，就一定会被“火眼金睛”的网友发现。

网络是一个大看台，人人都是“演员”，都有机会成为倍受瞩目的主角，你要想办法吸引别人的眼球，让更多的人关注你，这不仅需要你有真本事，还要靠一点“炒作”的手段。比如，“在论坛发帖”、“在贴吧发帖、贴图”、“开设自己的博客，并经常去踩别人的博客”……当然，那些爆料个人隐私，或者攻击名人的手段是不提倡的。如果你有自己的网站，你可以将自己的站名和网址链接到很多BBS和文章里，这样你的点击率上升了，排名就极有可能上升。如果你有钱，还可以购买各大搜索引擎的关键字排名，让你的网站能被更多的人轻松搜索到。

第三种，多参加一些培训班。

相对于前两种，这一种显然不够标新立异，但是对于想在商场上打拼的人来说还是很实用的。而且经常参加一些培训班，不仅可以学习到一些新的知识和观念，还可以进一步了解行业的趋势，更重要的是能为日后的发展积聚人脉。

第四种，多参加一些社会活动或者聚会。

如果你想扩展家庭、学校和公司以外的人脉，就应该多参加一些社会活动和聚会。要知道，平常主动搭讪陌生人时容易遭受拒绝，但是参与社团或者活动时，人与人的交往互动在自然的情况下发生，更有助于建立情感和信任。

此外，你还应该打入你所在圈子的商业团体，当然还有其他一些你感兴趣或者有潜在客户的商业团体，那是一个建立人脉网的绝佳场所。应该多参加较大的会议，在那里你将结识来自全国各地的成功人士。如果参加讲座及研讨会的话，你还能带回许多好点子。你还可以根据自己的兴趣，成为某个团体的“会员”，比如集邮社、健身俱乐部等。

第五种，借用网络，最廉价、最快捷的人脉通道。

如果你生活中的交际圈比较窄，而且你又有点内向，不善言谈，那就充分

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

利用网络去发展你的人脉吧。随着网络的普及应用，QQ、MSN、BBS、博客等各种交流工具悄然兴起，让你坐在家里就可以结识五湖四海的朋友。同时，你也会因为这些朋友而得到一些意想不到的发展机会。

只要你足够主动，哪里都是结识人脉的地方，但是考虑到人脉质量和未来利益，对于自己曝光的场合要有所选择。你当然应该选择那些高层次人聚集的地方，毫无异议，那些全国性的商业研讨会中活跃的人一定比那些整日在街头闲着没事爱八卦侃大山的人能带给你更多的成功机会。

当然，做人要简单，做事要勤奋，这是基本的价值观。只要相信自己，只要自己勤奋、执著，自己都会在不同的领域超越自我，一定会成功。当你具备了做人、做事的条件，在适当的时候会作秀，就能够起到事半功倍的效果。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

建立“朋友档案”，扩展你的朋友圈

人生是一个充满变化的过程，我们的人际关系还会随之变动。建立自己的“朋友档案”，并学会梳理自己的人际网络，把时间和精力放在让自己最乐于相处的人身上，这也会帮助自己向更广大的事业空间去迈进。

每个人一生中都会交很多朋友，这些朋友有的会成为你的至交，有的则会随着时间的流失而中断，而且中断的占绝大部分。

流失的朋友，很大程度上是因为双方之间没有感情和关系上的需求，虽然不能勉强对方继续和自己交往，但可以采用更有弹性的做法，不投缘的人也不用直接“拒绝往来”，而把他们统统归入你的“朋友档案”。

美国前总统克林顿在回答《纽约时报》记者如何保持自己的政治关系网时，回答说：“每天晚上我睡觉之前，会在一张卡片上列下我当天联系的每一个人，并注明联系的时间、地点以及一些与此相关的信息和细节，然后就把它存入我建立的关系网数据库中。这些年来，朋友们帮了我不少。”

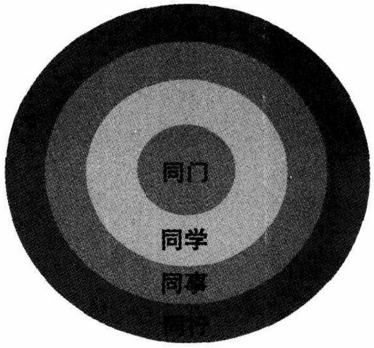
与“朋友档案”这个提法类似，我曾经提出一个人脉圈的“四同效应”：同门、同学、同事、同行。这个说法第一次提出来是2008年我结婚的婚礼上，我邀请的嘉宾就是这“四同”。我当时非常地感慨，认为一个人在毕业5年内主要结识的基本就是这四个“同”。

大家如果仔细想想，会发现这个“四同效应”很有意思。一个人从刚毕业

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

的时候，如何开始编织千头万绪的人脉网呢？从最直接的开始，先是身边熟悉的人。同门、同学、同事我就不赘述了，这里我讲一个关于同行的故事：

人脉圈的四同效应



在工作以后，我认识了一位同行的前辈。虽然今年他已经有五十多岁，但是人看上去很和蔼，而且拥有一颗年轻的心，因此，我们都热情地称呼他“姜大哥”。

姜大哥很健谈，也拥有很多朋友。许多跟他见面不过一两次的陌生人，都能跟他成为很好的朋友。我和他的认识就是十分偶然的。

我的一位朋友读了在职研究生，她毕业论文答辩时请我做她的答辩秘书，而姜大哥是她答辩时的答辩委员。朋友答辩那天，恰巧我和他都到的比较早，就这样，我们互相交换了名片，算是认识了。

事后的第二天，他就加了我的MSN，并且发来问候。我起初根本没有在意，就觉得是个同行的前辈，认识了也没什么不好，但当时的我，根本没料想到我们会成为很好的朋友。

自从在MSN上成为好友，姜大哥每天早上都从MSN上发来亲切的问候，比如“早上好”、“今天有个好心情”之类的。遇上节假日，他总会送上温馨的祝福，比如“周末愉快”、“新年快乐”等等，而我也会礼貌地回应他。

虽然我和姜大哥再也没见过面，而且也没有任何其他深入的交

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

流，当时仅凭每天互相的问候，就感觉他像身边一位老朋友，虽然只有一面之缘，却让人觉得我们似乎认识了很久。

终于有一天，我恰好要找姜大哥所在出版社的一位同事谈合作的事情，正苦于没有合适的人脉资源介绍我们互相认识，这时刚好姜大哥从MSN发来问候的消息，我的眼前突然一亮！姜大哥和我想找的这位部门主管是一个单位的！我为何不请他帮我引荐一下？

我向他说明我的意图，姜大哥欣然接受了，这让我苦恼头大的问题对于他来说只不过是举手之劳，而且他表示很乐意帮我介绍。

就这样，我和姜大哥成为很好的忘年交。因为他的人脉资源比较广，还介绍了许多其他资源给我，而我也因此认识了许多同行的其他朋友。

有一天，我问他："当初您为什么愿意帮助我引荐并且介绍那么多的朋友给我认识？"他笑着说："没什么。一来，我们很投缘；二来，你没有拒绝我每天的问候。朋友的价值在于平时的关心，而不是当你想用到我的时候，才过来求我。之前，也遇到过一些年轻人，平时对我在MSN上的问候不理不睬，甚至装作没看见。等到有事情求我时，才又是电话，又是请我吃饭，我都没有接受，因为我觉得他们是不懂得尊重友谊的人！"

听完，我才恍然大悟！的确，现在的人们都忙于自己的事情，大家虽然同在一个城市，但是平时由于各种各样的原因，能够见面的时候很少，时间一长，许多原本牢靠的朋友关系也会因为不常联系而变得逐渐生疏。这是很可惜的一件事情。而姜大哥却能够通过网络来保持与朋友甚至陌生人之间的亲密关系，其秘诀就在于，即使再忙，平时也要多问候，多联系，这样才不会让人感觉很生疏，等到有困难希望他人帮助时，才能一呼百应，办事情自然也会顺利很多。

千万不要把平时的联系当做一种可有可无的客套。与朋友相处，就像种花一样，只有在平日里不忘记施肥、浇水，才能开满美丽的鲜花。平日里，发个短信，打个电话或者MSN、QQ上的一句简单的聊天问候，都能让朋友的心间

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

产生一股暖流，你们的友谊之树也会更加郁郁葱葱！

因此，如果你没有建立过朋友档案，那么请从今天就开始吧，建立朋友档案可以按照以下的步骤：

首先，把你学生时代的同学资料整理出来，并做成记录。毕业多年之后，你的同学分布于全国各地，从事不同的行业，如果需要时，相信他们会给你某种程度上的帮忙。当然，要建立这样的同学关系，就需要时常参加一些同学聚会和校友会，并随时关注大家的动态。

其次，把周围的朋友资料整理出来，并对他们的专长进行相应的记录。如果有人工作和住所变动时，就要在你的资料上修正，以防有需要时找不到人。如果要掌握好这些变动，就有赖于你平时和他们多联系。

另外，一些商业上的合作伙伴也是不能忽略的，这些人算不上关系很好，只是交换名片后随便聊两句而已。但这类朋友来自各行各业各个阶层，不应该把他们的名片丢弃，而应该将他们的名片分门别类地保存起来，在随后的交往中你可以借助一些资料来达到深交。

建立了“朋友档案”，只是基础，关键是如何利用“朋友档案”来帮助自己。在建立“朋友档案”时，你应该把他们的生日、兴趣爱好等内容都收集进去，这样就能加深对他的了解，在与他交往，或者谈业务时，就能利用“朋友档案”找到他感兴趣的话题，以更好地引入主题。当你这么做时，不仅会受到他们的欢迎，而且能使你的朋友圈得到进一步的扩展。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

一辈子、一杯子、一被子的朋友

生活中，每个人身边都有很多朋友，然而，其中能够与你一起分享你快乐的人居多，而能陪伴你一起共渡难关的人却是少数。这少数人不关心你的外表有多光鲜、你的职位有多高、生活有多富裕，而是关心你为了换来这些过得累不累、他们能帮助你多少。

有一次看电视，我看到一个关于《电影里的“朋友观”》的节目，一位嘉宾现场做了一个测试。他拿出了几样东西：元宝、宝剑、乒乓球拍、钥匙和二锅头。它们分别代表五类朋友：利益之交、刎颈之交、君子之交、肺腑之交和酒肉之交。如果只能选择三种，你会做什么样的选择？

我选择的是元宝、钥匙和二锅头。选择元宝说明：交朋友的目的性明确，有一定的事业企图心，有时为了实现目标会采取一些商业手段。选择钥匙说明：这样的朋友绝对值得信任，一些重大事情可以托付给他，秘密也愿意和这样的人分享，但这样的朋友不会很多。选择二锅头则说明：你有交际的需求，这样的朋友在现实生活中很多，有时可能是你朋友的朋友，偶尔的机会一起吃饭唱歌，并无深交，你们在一起是为了放松自己，休闲娱乐。另外，宝剑、乒乓球拍分别代表：重义气，对朋友肝胆相照，绝对够“哥们”，不过，有时行事会过于鲁莽，为了朋友可能会伤害到家人的利益；君子之交淡如水，交往的动机很纯洁，你跟他交往，是因为你们之间为某种共同的爱好或互相欣赏对方。

其实，这五种类型的朋友在现实生活中我们都需要，只是根据每个人事业

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

发展的方向不同以及成长阶段的不同而有所侧重。比如现在，我只能舍弃刎颈之交，因为我已经成家立业，朋友固然很重要，但我不能过于鲁莽，如果稍有差错就会伤害到我家人的利益。而之所以我舍弃了君子之交，这是在与酒肉之交两相权衡之后做出的选择，同时意识到人脉对我目前的发展具有极其重要的作用。

我听过一个说法，与上面这个五类朋友差不多同一个意思。

“人一生有三种朋友：一辈子的、一杯子的、一被子的。”如果从正面角度，我觉得可以这样去理解这三个“子”。

一辈子：如相濡以沫的知己。不管你有一天飞黄腾达还是一直默默无闻，他永远在你身边支持你，不离不弃。

一杯子：兄弟相逢，三碗酒；兄弟论道，两杯茶。在你哭泣的时候，他总是能听你诉说；在你高兴的时候，他能陪你狂欢。

一被子：曾经在同一个被窝患难与共过的生死之交。“睡在我上铺的兄弟”，在那个寒冷的冬天一起挤在狭小的出租屋里。

我很幸运，我有一两个朋友应该是属于这三“子”都具备的，至少目前来看后两个“子”具备了，一辈子还没走完，但是我相信我们的情谊会继续下去。有位和我同年同月同日生，还同校同班同宿舍的兄弟，就是属于这样的。

“当大部分人都在关注你飞得高不高时，只有少部分人关心你飞得累不累。”现代社会人们的生活压力日益加大，而且随着中国城市化进程的加快，越来越多的人离开了自己生长的地方，来到陌生的城市，开始自己的创业生涯。“在家靠父母，出门靠朋友”，“朋友多了路好走”，是每一个出门在外的人都深信不疑的格言，然而究竟什么样的人才算得上是你真正的朋友？

明代名士苏浚在《鸡鸣偶记》中曾经这样说：“道义相砥，过失相规，畏友也；缓急可共，死生可托，密友也；甘言如饴，游戏征逐，昵友也；和则相攘，患则相倾，贼友也。”意思是说：在道义和学业上相互激励，对错误或过失直言相劝的朋友是畏友；平时无论什么情况下都能以心相交，关键时刻能生死与共的朋友是密友；只知道用甜言蜜语相互吹捧、吃喝玩乐的朋友是昵友；而那些平时与你称兄道弟，在你有困难时却背弃你的朋友则是贼友。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

一个女人失去了丈夫，许多人前来慰问。大家来了，送上礼金，说一些安慰话，然后就走了。有一个人，是他们家多年的好友，来了，并不多言，却把这家人的鞋子——包括那女人的鞋子、孩子的鞋子全部拿出来洗擦干净。别人不解，问他，他说：“她家里既出了这么大的事，她一定会到处奔波，一定会穿鞋。可她现在这状况，根本不会有精力去顾及这些事。我把鞋帮她擦干净了，她穿起来会舒服、方便。”在场的每一个人无不感动。

很多时候，我们无法承担别人的痛苦，别人也无法承担我们的痛苦。在你成功的时候为你捧上一束鲜花，是每个人都非常容易便能做到的，但是在你身陷困境时向你伸出援助之手的，却只有你真正的朋友。

纪伯伦曾经说过：“和你一同笑过的人，你可能把他忘掉，但是和你一同哭过的人，你却永远不忘。”这个和你一起哭的人，就是你真正的朋友。他不介意你飞得有多高，他也不要求你能带他飞，甚至他不介意你是否还在飞。但他会关注你有没有能力起飞，他会想到你在飞行的时候会不会累，他会告诫你不要让自己飞得太累。即使他什么也做不到，他仍会为你擦干净上路要穿的鞋。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

在舍与得之间学会分享

懂得分享的人，他终将会跨过堵在前面的高墙，走进春意盎然的花园。因为给予，你得到的将是比原来的付出多得多的东西；因为分享，你得到的除了有很多物质回报外，还有很多无形的回报。

“赠人玫瑰，手留余香”。学会分享是美好人性的体现，也是年轻人必须学习的一种处世智慧和快乐之道。学会分享，你会感受到舍己为人、不求任何回报的快乐。

只有主动向别人伸出手，才能抓住别人的手。如果把自己的手攥得紧紧的，当别人向我们伸出手时，我们还担心他们是想要东西而躲藏起来，那我们需要的支持又能从哪里来呢？

我们还年轻，毕业没几年，有的是精力，有的是年龄优势，和那些在职场上混了很多年的“大哥级”人物相比，我们的机会要比他们多。只有在年轻时学会分享，把帮助他人当成是一种习惯，那么，这种“给予”在某一天才会变成一种“得到”！

有一个年轻人，在大学毕业后的几年里，通过自己的资源与关系，经常给周围的一些朋友以及母校的学弟学妹们介绍工作什么的。平时，要是有新人到他单位去上班，他都非常热心，带他们尽快地进入工作状态、了解企业文化，还把自己的经验毫无保留地教给他们。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

然而，铁打的营盘流水的兵，这个走了那个来了，有的离开后也一直没联系。有时，这个年轻人心里不禁有点惆怅与失落，但这种失落又不能去跟身边的人说。

有一年夏天，他到外地旅游，在一家寺庙，他有缘认识了一位慈眉善目的老和尚。这位老和尚须眉皆白，特别有禅的味道。在聊天过程中，年轻人把自己的惆怅跟老和尚倾诉一番，他觉得反正也不是很熟，说了也没什么关系，就当吐一下苦水，发泄一下心中的伤感。

老和尚静静地听年轻人讲完，然后微微一笑，把年轻人带到一棵树下，他双手合十，毕恭毕敬地向树深深来了个三鞠躬。然后，老和尚说："你知道我和这棵树的故事吗？这棵树是我几十年前种下的，在我失落甚至失败的日子里，全靠它替我遮阳蔽日、挡风拒雨。如今，它已经长在我心底了。其实，在你那些帮助过的人心目中，你就是这样一棵树，他们都是在你身边栖息过的鸟。他们虽然没飞回来，但你已长到他们心里了。"

年轻人听了，顿时大悟，心中惆怅也一扫而光。回去后，他还是和以前一样热心地帮助别人。

给予者永远是埋在收受者心底的一粒种子，随着岁月流逝，它不会被掩埋，而是在收受者的心底逐渐生根发芽，慢慢长成一棵参天大树。

种树人最大的乐趣在于：你所播下的每一粒种子都会发芽并带来丰收。我们正年轻，有时应该把目光放远一些，相信自己今天做下的每个善行，以后都会有相应的回报！

美国黑人杰西克·库思毕业后，来到一家名不见经传的小报当记者。那时，美国的石油大王哈默已蜚声世界。有一天深夜，杰西克终于在一家大酒店门口拦住了哈默，问了他一个最敏感的话题："为什么前一阵子阁下对东欧国家的石油输出量减少了，而你最大的对手的石油输出量却略有增加？这似乎与阁下现在的石油大王身份不符。"

哈默不愠不火地回答道："关照别人，就是关照自己。关照别人

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

需要的只是一点点的理解与大度，却能赢得意想不到的收获。关照，是一种最有力量的方式，也是一条最好的路。”

哈默走后，杰西克怅然若失地呆站街头。他以为哈默只是故弄玄虚，敷衍自己。当然，那次采访也没有收到预想的效果，他一直耿耿于怀，对哈默的那番话更是迷惑不解。

十年后，他在有关哈默的报道中读到这样一段故事：哈默在成为石油大王之前，曾一度是个不幸的逃难者。有一年冬天，哈默随同伴流亡到南加州的一个小镇上。那天，冬雨霏霏，镇长门前的花圃旁的小路成了一片泥淖。于是行人就从花圃里穿过，弄得花圃里一片狼藉。哈默很替镇长痛惜，便不顾寒风冷雨，一个人站在雨中看护花圃，让行人从泥淖中穿行。这时，出去了半天的镇长笑盈盈地挑着一担炉渣铺在了泥淖里。结果，再也没人从花圃里穿过了。最后，镇长意味深长地对哈默说：“你看，关照别人就是关照自己，有什么不好？”

我第一次看到这个报道后，感触很深。因为我经常去给人讲课做培训，每次在讲之前，我都特别精心地准备了一个讲义，在讲的过程中都毫无保留地把我的经验与教训乃至可复制的技巧都教给学员。我每次都会说：“我希望能让大家产生‘共鸣’，也希望与大家‘共享’。”

周围有些人常常敝帚自珍，吝于与人分享经验，深恐别人知道自己的好方法后会超越自己，这些现象早已司空见惯了。这是一种陈旧的思维，也是一种不自信的表现。曾经有好心人跟我说：“你别那么无私，有些东西还是要留着点。”我就笑着说：“我不怕，如果他们有心，你一句话他们就能懂，要是他们不用心，你就是手把手地教也没有用的。东西在我的大脑里，谁也拿不走。”

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

在职进修：修到的不只是知识，还有人脉

对于在商场奋战多年的人士而言，在人生的特定时刻会想出来再读书，以对人生经验进行梳理，对未来进行再规划，除此以外，还希望能建立一个同学圈。在职进修班里，多数人都是各个行业的精英，你能从他们身上学到很多东西，而他们也多会很无私地给予你一些帮助。

2009年5月，赵本山正式就读长江商学院第四期CEO班，并在香港完成了长江商学院第四期CEO班的首轮课程。之后的日子，“赵本山当选班长”、“每年学费52万”、“赵本山邀众校友沈阳聚会”等等消息报道不绝于耳。伴随着大量媒体报道，众人对赵本山这位民间二人转表演艺术家的印象亦迅速定格为职业领导者，很多人在赞叹这位“小品王”的商业奇才时，不免对于此次新闻触发事件的由头——商学院萌发了探究的兴趣。

从总裁培训班到EDP（高级经理人发展课程），从MBA到EMBA（高层管理人员工商管理硕士），从短期培训到终身学习，从学历培训到职业培训，映入眼帘的是高级管理人才名目繁多的培训。学费动辄上万，甚至几十万，每月短短两三天的学习时间，让期望提高经济管理水平的企业家们在短时间内用高消费神奇般的给自己镀了一层炫目的金。

2011年，作为中国EMBA网主办的“第二届中国EMBA生态年度盘点活动”评委之一，使我对EMBA有了一个更直接和全面的了解。

EMBA，高级工商管理硕士的英文缩写，由美国芝加哥大学管理学院首

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

办。1995年中欧国际工商学院率先在中国开办高级管理人员工商管理硕士专业学位（简称EMBA）项目，1999年，北大作为国内高校率先推出EMBA项目。2002年，经国务院学位办批准，中国30所大学正式推出了EMBA课程。同年，李嘉诚创办长江商学院。但与60年前在西方开始的EMBA培养企业的中高层管理者不同，国内EMBA课程主要面对企业的最高决策层。

为学习？为转变？为企业更大规模化？为企业走向国际化？

为树立品牌高品质？为标榜学识？为与同行们更好的切磋“商技”？

为与同居塔尖者共谋大业、报团取暖？为拓展高层人脉？为搭建社交新平台？

……

如此不等需求，国内EMBA教育自诞生之日便注定了与国外商学院EMBA教育的不同。这里除了专业，更多了几分东方特色。总体来说，这种在职进修，主要就是学习知识，比如硬技能的培养，包括课程学习，即商业管理知识和商业逻辑系统化过程，还有跟未来职业相关知识技能的积累，无论咨询、投资还是营销，都有特定的知识框架和技能要求。那么，如何量化呢？课程学习结果由考试分数衡量，行业知识也可以量化，比如练了多少个案例、写了多少份研究报告等。

但是，真正关键的，还是到这里积累人脉。对内来说，最核心人脉是同班同学，其次是校友，在这个圈子里要树形象，攒人品，讲奉献；对外与目标行业资深人士建立联系，为求职准备，积累人脉重质量而非数量。在这种场合与其满场换名片不如与3～5人深入交流。

于是，很多人将就读EMBA当成了一种投资。对于这些花高价就读EMBA的学生来言，通过学习，如果能让公司企业多做成一笔生意，少一次失误，这笔学费也就挣回来了，从这个意义上来看，读EMBA确实可以称为是一种“投资”。

事实上，EMBA这个课程就是将一些带“总”字头衔的企业领导人物聚在一起，建立一个高层次的“老板圈”。在这样一个圈子里，看重的是人脉关系。

MBA关心的是“谁是我的老师”，EMBA关心的是“谁是我的同学”。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

早几年曾经有一所国内著名的商学院招生广告赫然标出一些国内企业界风云人物的名字，其中一些名字在中国富豪榜上排名前20位，广告词极具诱惑力：在这里，你可以叫他们同学。虽然现在的商学院招生不会将如此人脉关系展现在明显之处，但是很多EMBA学生都心知肚明的将发展同学关系作为一个主要的目的。

当然，虽然在职进修有这么多的好处，但是也会有一些规则在里面必须遵守。比如我们看下面长江商学院的“军规”，这些准则代表了国内EMBA班的东方智慧：

NO1.永远记住，这不是你在上大学也不是你在公司。这就要求你既不要像大学一样和人比成绩，也不要像你在单位里颐指气使，发号施令，否则别人会以为你傻冒或有病。

NO2.即使你是亿万富翁也不要炫耀财富。因为这地方习惯卑视有钱人。如果你实在忍不住，多捐班费，这样既赢得了敬仰又表现了自己，除此之外没有更好的办法。

NO3.即使你并不富有也不要自卑。除非你连思想也没有，再说金钱也不是个东西。

NO4.假设你学识非常有限，要记住保持沉默。因为你越是深沉，别人越以为你高深。

NO5.不要“忙”字不离口。说文解字，“忙”是代表心亡。说忙，这会给人两个感觉，一个是你在故做重要，一个是你不会管理，因为对于地球来说有你和没有你都一样。

NO6.不要试图和你的同学做交易。因为如果交易没做成，对以后的负面影响会很大。

NO7.不要试图跳槽到你同学那里，因为到头来既做不成同事也做不好同学。即便能凑合下来，你总会感到郁闷。

NO8.不要轻易为了表现自己和别人争斗，因为你只能痛快一时而之后会长时间和你的对手陷入囚徒困境。

NO9.不要试图以完美示人，因为在这个群体里永远达不到“纳什

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

均衡”。

N010.吃别人两次要记住回请别人一次，这是铁律。如果既不吃请也不请人就更愚蠢。

N011.你可以不说话，但说出来的话既不要夸大也不要虚假，至少不能夸大到卫星上天、虚假到无中生有。因为EMBA中没有一个傻瓜，他们很容易判断真假，然后对你敬而远之。

N012.不要说你和某某省长某某局长吃过饭，因为即便是真的，别人也会认为你不成熟。

N013.即便你很世故，也要装出一点童心来，尤其在做集体游戏的时候。

N014.记住，多点赞美少点批评，这是企业领袖必备的素质。

N015.在此平台，要多讲奉献少讲回报，永远记住别人对你的好，忘记你对别人的好，才是常青树。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

学业上的老师也会是你一生的心灵导师

好老师不仅能在校园里传授给你知识，当你离开校园走向社会，他照样是你的好老师，经常能给你以启迪和帮助。这种帮助包含了各个层面，有知识上的、思想上的，更重要的还有工作、事业上的帮助。无论何时，和老师保持紧密的联系，你都会受益匪浅。

大学的老师，是我们终生的财富。为什么这样说？大学里，我们都选择了专业，虽说并不是每个人毕业后都会从事所学的专业，但是绝大多数的人还是不会偏离专业太远，毕竟大学四年的积淀是一块很有用的垫脚石，有了它，会为日后的工作打下良好的基础。

而大学里的老师，其研究的领域就是与我们日后选择的行业有关，所谓“产、学、研”相结合，就是说，任何学科的研究与实践都是不可分割的。理论的研究是为了更好的指导实践，通过对实践的总结才能够升华成理论，这是人尽皆知的道理。所以，大学里的老师不仅把我们领进了门，更重要的是，他们还会为日后我们的工作导航，会为我们提供许多宝贵的理论指导甚至一些难得的机会。这一点我深有体会。

我大学的时候有一个教我们专业课的老师，姓王。那个时候，就听师兄们说这个王老师很严厉，过他的课挺难的，而且他很“冷漠”，被学生们称为系里的“四大名捕”之一（“名捕”指的是考试

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

时逮学生，“故意”不让学生过）。一开始时有了这个印象，我对王老师也就没有多大的好感。我大学时的成绩是属于那种比上不足、比下有余的，我的课虽然不是每门都那么优秀，但是至少都能及格的。因此，也就少了与王老师“交锋”的机会。自然地，我也没有入王老师“法眼”。可以说，大学时期，我们俩互不熟悉。至少，我知道有一个王老师，但是王老师可能那时对一个叫“林少波”的学生并无多大深刻印象。

巧合的是，因为我的毕业论文导师朱老师与王老师关系很好，他们俩是系里专业课的两大权威与支柱，有时自然地在一起聊天。大四快毕业的时候，朱老师无意中与王老师聊起我，还特别介绍了一下。于是，在论文答辩会上，我和作为专家组组长的王老师有了一次简单的交流。当时我们也留了彼此的电话号码。

2007年3月的一个夜晚，王老师给我电话，我有点诧异。

原来，是中国教育电视台的一个叫《高考导航》的节目，介绍全国一些高校的特色专业，4月份准备做我们母校的，而且就是我当时所学的那个专业。王老师作为学校的“优秀教师”代表已经上了访谈，因为节目需要再采访一下“优秀毕业生”代表，王老师当时就想到我和另一个师弟了。于是，我也有了上中国教育电视台的经历。尽管专访做了有差不多半小时，但是最后节目播出时就只有十几分钟，我却觉得还是很有意义，至少我以自己的努力与诚意为母校做了一次宣传。

后来，与王老师接触的机会多了起来。好几次，他邀请我回母校给师弟、师妹做讲座，告诉他们怎么做职业规划、怎么让大学生活过得更科学更有意义。好几次，他把我推荐到别的学校还有一些培训班上讲课，由此我对外培训的机会越来越多……

当然，像我与王老师这样的重逢是偶然的，并非每个人在毕业后都会和老师再次重逢。但是，不可否认的是，无论我们毕业后走向何处，在大学时与志同道合的老师成为朋友，并且与其保持联系，这份情谊无论何时都是我们一生

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

的财富。比如在每年的教师节，我总记得给我的老师打打电话、发发短信；每年中秋节，我总是记得给我的老师邮寄或快递去月饼；我有新作品出来了，也总记得给老师捎一本。因为我认为，**即使我们在学业上不会再有那么多的交集，但在生活上、思想上，总会有所碰撞，学业上的老师可以成为我们一生难得的心灵导师。**

正所谓"良师益友"，我想表述的就是这个道理。

大学生活就像是一个微型社会，不仅因为这里你可以遇到来自各地的同学、老师，而且因为大学生活充满了变数。今天的同学，也许在大学四年之后，各奔东西，你们可能一生都再难相见。同样，你觉得今后不会再有交集的老师，也许在某年某月的某天，你们可能会以另外一种角色和身份重逢。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

找一个投缘的职场前辈做你的良师益友

在工作上遇到困惑时，我们需要有人点醒，需要有人帮忙来引领我们走出精神的泥沼，驱散蒙蔽心灵的云雾，而这些有时正是从职场前辈那里得来。

向前辈请教，向某一方面比你优秀的人请教，可以帮助你顺利成长。初进公司的新员工，最好在公司里找一个和你投缘的前辈。一个适合你的前辈不仅会在工作上帮助你，而且在生活上也会给你指导。

前一段时间，公司刚刚招聘了一个大学毕业生，看着这位职场新人那双充满希望的眼睛和那种充满朝气的状态，我不禁想起了当年刚刚工作的自己，颇有感慨。

那个时候，我也是怀着对未来美好的憧憬，带着伟大的理想和抱负，走上了新的工作岗位。但是，我上班一周后，发现自己全然没以前的那份对工作的憧憬和热情，取而代之的反而是忐忑不安和自卑。这是一家从事文化创意的公司，虽然我大学里学的是文科专业，但是毕业后真正一接触，还是无法快速进入状态。我那时特别自卑，觉得自己什么都不懂，什么都要别人教。而我又是一个自尊心很强的人，总不好意思多问其他同事，那种尴尬到现在仍是难以言表。

幸好，我有一个中国人民大学的研究生同事，她名字叫水秀。水

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

秀人很好，为人很热心，待人很亲切，因此，每当我遇到问题总喜欢去问她，我们俩很投缘。我印象最深刻的是，有一次我要帮一个国外的客户打字，他的英文写得龙飞凤舞，因为每个人的英文连笔都是不一样的，好多我都看不懂，可是我又不好意思老问别人，问多了，别人难免会说："你怎么这么笨啊，是不是英语不行啊！"这个时候，水秀作为一个老员工，帮了我很大的忙。在工作中，特别是我刚进入公司的前几个月，我一有不懂的就总请教水秀，而水秀也总是能多说几句，有问必答。

可以说，我是非常幸运的，我遇到水秀，她对我初入职场的成长起到了"贵人指路"的作用。作为一个职场前辈，她让我少走了很多弯路，让我克服了作为一个职场新人的陌生心理。

在我的职业生涯中，当然不只是水秀带着我成长，还有其他许许多多的人都给了我莫大的帮助。我深刻地体会到：在职场中，能有贵人指点很重要。这个贵人可能不是某方面的专家，但是在某一特定时刻、特定主题下，不经意的一点拨，却能对我们帮助很大，可以让我们少走很多弯路。比如，同样是在我当年工作的那家公司，除了像水秀这样的老员工帮我，我的上司也在工作中给了我一些颇有禅语味道的"提示"，让我成长得更快、更好。

不管是同事还是上司，都是我们的职场前辈，要留意他们给我们的"提示"与"提醒"，因为这些"提示"与"提醒"有可能成为"提携"与"提拔"。

可以说，找个投缘的前辈，能使你很快完成角色的转变，让你的技术进一步提高，从而为你日后的职场发展奠定基础。具体而言，找个投缘的前辈对你有以下帮助：

首先，他能加速你角色的转变。在前辈的指导下，你能快速地了解到在工作过程中需要掌握的相关人际技能和管理技能，从而适应企业发展的需要，快速融入企业中。

其次，能促进你与公司企业文化的融合。通过指导的带教，你能更好地了

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

解公司的企业文化，并从前辈的实际工作过程中感受公司的企业文化，从而促进你对公司企业文化的认同，同时也缩短了你融入公司企业文化的时间。

再次，使你的技术纯熟期缩短。大部分的新员工都是刚从校园中走出来的，理论掌握得不错，技术上除了实习和兼职等时有接触过，其他的基本都是空白。而那些有工作经验的员工，尽管以前对技术不陌生，但毕竟到新的环境，也需要有个衔接的过程。有了前辈的指导，你便能迅速提高自己的业务能力，更快地达到职位的要求。不仅如此，你个人能力的提升还能提高公司的整体绩效。

最后，能增强你对企业的认同感和归属感。你可以通过前辈对公司的企业文化有更透彻的理解，能把自己培养成符合企业发展要求的人才，最大限度地发挥出自己的潜能，使你对自己的发展前途充满信心。

生命中的贵人与职场上的前辈的最高境界是人品、处世、专业能力样样都超强的人，遇到这样的人，又与你有缘，是一种荣幸。相信每个人在漫长的职业生涯中一定可以遇到。如果遇上了，请你一定不要忘记寻求他们的帮助。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

敢于与“大人物”交往

如今，单枪匹马闯天下的时代早已过去了，一个人要想成就一番事业，人脉圈中必定少不了几个“大人物”，关键时刻才能得到他们的提携和帮助。但如何结交他们，并让他们对你青睐有加呢？这就需要你动一些“小心思”，对他们多一些了解，他们才能对你特别关注。

几年前，我采访过国际著名导演吴宇森。我大学时超级爱看《英雄本色》，对所谓的暴力美学简直痴迷！理所当然的，对于吴宇森这样的大导演，那个时候觉得他肯定是特别有范儿。我当时去采访前尽管做了不少功课，但是临到见面还是蛮紧张。结果现场一见，嘿，发现真正的大导演真的好和蔼！太随和了！我才明白：其实这种真正经历过大风大浪的人，心态与性格真的已经修炼到一定境界了。你看平时他和他夫人牛春龙女士出席各种场合的姿态，永远那么淡定，让人佩服！那次采访本来说给我的时间是半小时，结果后来大约进行了两个小时，总体来看很成功，吴宇森也对我留下了深刻的印象。从那以后，我明白结识“大人物”的重要性，也开始注意琢磨如何让他们对你“另眼相待”。

我们知道，与人交往就要从了解他开始，与大人物交往也不例外，就像古人说的“知己知彼，百战不殆”。

首先，了解大人物的社会关系。

要与大人物交往，基础的工作就是要掌握他们的社会关系。大人物也是普

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

通人，他们有各种社会关系，有各种各样的业务，也有各种各样的喜好、性格特征。你可以从他的历史认识他的过去、他的经历、他的祖辈父辈；可以从他的同事、他的朋友等等去认识他、了解他；也可以从兴趣爱好上了解他，比如他喜欢什么运动、什么物品、是一个什么性格的人，他喜欢或经常参加什么聚会，他休闲、娱乐的方式有哪些，常到什么地方去等等。此外，从业务上了解大人物也是一条好途径。他经营的业务范围主要是哪些，次要的是哪些，他的分公司、子公司分布在什么地方，这些公司的经营者是谁，他多长时间会去查看分公司、子公司，等等。总之，要结交一个大人物又没有机会的时候，你不妨从以上几个方面去了解，总会发现一些机会的。

其次，问“正确”的问题。

初次和大人物见面时，问“正确”的问题是引起大人物兴趣的关键。这个“正确”问题的一个最大特点就是一定不能让“大人物”仅用简单的“是”或“不是”来回答，而需要较长的答案。只有这样，你才有可能引起大人物的兴趣。

根据经验，有这样几个问题是比较有效的，它能够让回答的人感觉良好，因为它们非常友善，而听者也可以通过回答者的话，了解到回答者的思路和想法。这些问题是：

（1）“请问您对您事业的哪一方面最为满意？”这个正面问题将激发出大人物表达自己的欲望，它必然远远胜过负面问题。

（2）“如果您一生都不会经历失败，那么您将怎样度过您的一生？”几乎每个人都会很欣赏你问他这个问题。因为这满足了他展望梦想的想法。

（3）“您的创业历程是怎样的？一定经历了很多困难吧？”每个人都喜欢讲自己的故事，而且每个人的创业历程都是充满艰辛的。接下来，你要做的就是——倾听，让他觉得你对此非常有兴趣。

（4）“最近几年，您所在的行业发生的最大变革都有哪些？”拥有丰富经历的人都喜欢回答这样的问题，因为这显得他们举足轻重。

（5）“您对这个行业的未来有什么看法？”回答这个问题让大人物显得博学多才。

（6）“您认为让人成功的最有效办法是什么？”这是展示自己成功心得

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

的机会，大人物是不会拒绝的。

（7）“您希望别人用一句什么样的话来描述您和您取得的成就呢？”这其实是在给他们一个很大的赞扬。每个人都会在乎自己在别人心中的形象和评价，大人物也不例外。

（8）“您能给那些刚入这个行业的人一些建议吗？”回答这个问题，让大人物显得非常有成就感，好为人师是每个人的天性。

当然，这些问题并不一定都要问到，你只需要选择其中几个就可以了。另外，还有一个关键问题，那就是你提问题的方式。你的语气要充满感情，表现出感兴趣以及佩服的样子，不能像评论家那样用质问的语气，也不能抢时间。自然而得体的方式是你最需要的，这会让大人物感觉良好，进而营造出一种融洽的氛围。不要忘了你的目的——让大人物对你有兴趣。

再次，适当展示自己的能力。

大人物一般都爱才、惜才，如果你总是对他的意见表示赞同，从来不敢表现自己独到的见解，他会觉得你是在刻意讨好他，没有什么真能耐。因此，要引起大人物的注意，就要适当地表现自己的独特才干。当然，这里有一个度的把握，你不能表现得太过锋芒毕露，否则就有点喧宾夺主之感了。

最后，以礼来加深彼此的感情。

与大人物有过几次接触，并感觉到他对你态度不错，那么别出心裁赠送礼品是联系大人物情感的重要方式。这要针对大人物的具体情况，不能千篇一律，更不能委托他人。送礼不一定要送最贵的，而要送他喜欢的，这才能送到他心坎儿里去。同时在赠送方式上也要独具匠心，包装样式也要别具一格。

接近大人物就如爬高山，往往是一件费力的事。你不仅得有热心，有耐心，还得有点“心机”，否则就容易被山路上的荆棘刺伤，或者无功而返。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

用心记住别人的名字，哪怕他比你职位卑微

牢记他人的名字，你需要花费时间、心思，但在付出的同时，实际也孕育着奇迹，当你把它实践出来的时候，你就会看见它的神奇。用心记住并叫出他人的名字，在人际交往中是对别人的尊重，也能让对方很快地记住你。

不言而喻，对于自己的名字我们很重视。当一个陌生人叫出我们的名字时，我们是多么的惊喜；相反，和你有过一面之缘的人再一次问你名字的时候，你心里肯定大为不快。同样的道理，任何人都很在乎他自己的名字。所以，在交往中，请务必记住别人的名字。

但是，我们真正记住别人的名字了吗？

事实上有一半以上的情形是这样的：我们被介绍给一位陌生人，和对方谈了几分钟，可是在分手的时候，连对方姓甚名谁都不记得。作为一名政治家，要学的第一堂课就是记住选民的姓名，这就是政治才能。

要想记住一个人的名字，有时的确是一件很难的事情，尤其是当这个人的名字不太好记的时候。一般人都不愿去记这种难记的名字，都会心想：“算了，干脆就叫他的昵称得了，而且很容易记住。”可是你是否想过，一旦你牢记别人的名字后，将会产生什么样的效果呢？大多数人之所以不记得别人的姓名，是因为他们不想花时间和精力去用心记，而且他们总为自己寻找各种借口，例如说他们太忙了。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

记住别人的名字不仅在我们日常交往中很重要，在现代管理中同样很重要。不少公司都把熟悉每个职员的名字作为对管理者的一项基本要求。事实上，记住或熟悉别人的名字，往往能起到意想不到的效果。

一次，英国一家电器公司的董事长请公司的代理商和经销商吃饭，董事长私下让秘书按每位来宾的座位把他们的名字依次记下。这样，当董事长在饭桌上与每位老板交谈时，随口就能叫出他们的名字。结果，每个人都惊讶不已，深为感动，生意也就顺利谈成了。

世界钢铁大王卡内基和普尔门所控的一家公司与另外一家公司竞争，双方你争我夺，互不退让，以致双方都损失惨重。一天晚上，卡内基和普尔门在酒店见面，他开门见山地对普尔门说："我们两家公司合并吧。"普尔门认真地听着，没有表示同意。最后，卡内基说合作后新公司的名字就叫普尔门公司。普尔门眼睛一亮，高兴地拍了拍卡内基的肩膀说："你的提议不错，我们可以考虑考虑。"

可见，记住别人的名字会有多么大的魔力。记住别人的名字能给对方以尊重感，让他产生合作的欲望，能很快缩短你和别人的距离。那么，如何记住别人的名字呢？这里提供几个简单方法：

要有自信，相信自己的记忆力还不至于坏到连名字也记不得的程度。不要老是强调你记不住别人的名字，不要害怕你会忘记，也不要害怕你会叫错别人的名字。只要你消除心中对记住别人名字的忧虑和恐惧，你就能发挥记忆力。

一定要问清楚别人的名字，世界上最尴尬的事情莫过于把别人的名字叫错。别人会很乐意回答你这样的问题："可否请你再说一遍你的名字？""你的名字怎么写？""你的名字我叫得对不对？"

当对方告诉你他的名字的时候，马上重复默念几遍这个人的名字，至少重复念三次以便加深印象，然后尽可能将它和你熟悉的影像或事物联想在一起。凡是你和这个人相遇的地方，和这个名字有关的事物，和你心中对这个名字的"影像"，都能帮助你记住一个人的名字。有时候你想不起来一个人的名字，实质上你并没有彻底忘记它，只不过是一时记不起来，而与名字相关的事物，

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

比如你们见面的地点，他给你介绍他名字的方式等都可以帮助你想起这个人的名字。

如果你的记忆力实在差劲，那你就把它写下来。睡觉之前，你不妨将今天你所遇见的新面孔的名字写下来。如果你有日记本或台历，你不妨将这些名字标记在上面。你最好将自己认识的人建一个档案，将他们的名字分类记在档案上。每次当你要参加其中一个分类团体的活动之前，就先快速地复习一下他们的名字。这么一来，你去参加活动时就会记得他们的名字了。

总之，记住别人的名字很重要。**如果你想结交更多的朋友，如果你想得到别人的尊重，如果你想获取更多的资源，如果你想得到更多的机遇，那么你就记住别人的名字吧。记住别人的名字，并轻松愉快地把别人的名字叫出来，那么你们的相遇就有了一个美好的开始。**

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

职场切莫树敌

今天两个人在一起工作，有说有笑，明天也许就各奔东西。但是，如果你想在职场上取胜，谨记：无论是谁，即使你非常讨厌，如果成不了朋友，也不要变成敌人。因为，谁也无法料到明天将会怎样。

在社会上混久了的人都有这样一个深刻的体验，要想和同事成为掏心窝的朋友是很难的，与同事的关系多是利益关系，有共同利益的就能达成统一战线，没有共同利益的就井水不犯河水，有冲突利益的就针锋相对。

这是我们经常犯的一个错误：只和与自己有利益相关的人交朋友，对与自己利益无关的人不闻不问，看不上眼的甚至还和他作对。结果，我们就在这里摔了大跟头。

一位房地产行业的朋友跟我讲过他们公司的一个故事：

楼盘销售小姐小安来公司已经快一个月了，一笔单都没有签。小安心急如焚，如果到月底还卖不出一套房，就要被老板炒鱿鱼。公司实行的是末位淘汰制，非常残酷。

这天，来了一位大客户，他暗示小安想要购买一套商务写字间。

小安信心十足，暗下决心一定要拿下这笔业务，如果成功了，不但不会炒鱿鱼，还会得到很高的提成。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

因此，面对客户各种各样的提问，小安极其耐心地为他解答，有的问题客户问了一遍又一遍，要是平时小安早就翻脸了。

小安看时机已到，就礼貌地问："请问先生现在可以去签单了吗？"

哪知客户马上回答道："我不买……"

还没等客户把话说完，小安就气不打一处来，自己费了多少口舌他竟然说不买！这不纯粹是拿我开涮嘛！小安愤怒地说："你这人怎么这样，不买在这里瞎凑什么热闹？你知道你耽误了我多少时间！真是气死我了！"

等小安发泄完之后，客户接着说："没有想到你的素质这么差。今天我来这里本来就是为朋友看房的，是我的朋友要买。本来我已经打算向我的朋友推荐这里了，但现在你既然这样说，我想我只好另做打算了。"

小安后悔不已，想挽回这次损失，但为时已晚，客户已经扬长而去了。

有的销售人员费了九牛二虎之力，一旦没能与顾客达成交易，就翻脸不认人，把顾客一下子当成了敌人，态度来了一个180度的转弯，往往导致更大的损失。小安就是这样的例子。如果成不了朋友，也不要变成敌人，买卖不成仁义在。这次失败了，下次或许会成功，不要放弃任何一次机会。如果变成敌人，你就永远没有机会了，甚至还会招来祸害。

我们再来举个例子，你是怎样对待公司里的那些一般的行政人员的呢？你可能会这样想，我只要做好自己的事情，在公司里尽心尽力，赢得上司的赏识和老总的欢心，加薪提升就指日可待了，而对那些普通的员工，没有必要给予应有的尊重和礼貌。有些办公室人员的职位虽然不高，权力也不怎么大，跟你也没什么直接的工作关系，但是，他们所处的地位却非常重要，他们的影响无处不在。即使你不喜欢他们，也不要得罪他们，他们的潜能会让你大吃一惊，甚至影响到你的业绩和升迁。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

小贝是一个嫉恶如仇的人，性子比较直，有什么说什么，看谁不顺眼就说谁。

有一次，单位里来了一个新同事，做信息工作。小贝一点也看不惯这位新同事，因为他整天在上班的时间天南海北的瞎扯。其他人也没怎么反应，有的人随便附和几句，有的人充耳不闻，只有小贝见一次说一次。小贝的另外一个同事劝小贝，能忍则忍，不要管那么多闲事，以免日后招来麻烦。但小贝仍固执己见，认为像他这样的人就应该被解雇。有几次，小贝态度恶劣地警告那位新同事上班的时间不要大声喧哗，新同事表面上接受了小贝的意见，但私下里却怀恨在心，并伺机报复。

有一天，小贝突然被老板叫到办公室，老板说：“你被解雇了。”

小贝莫名其妙，老板于是把小贝上网聊天时的一次聊天记录调了出来。小贝全明白了，在那次聊天时小贝说了老板的一些坏话，结果被那位新同事发现了，他为了报复小贝就把聊天记录调出来发给了老板。

在信息时代里，信息就是个人乃至公司的生存资本，小贝恰恰忽略了这一点，觉得新同事只不过是一个信息技术人员，怎么也不会与自己发生什么关系。实质上，新同事不仅管理全公司的电脑系统，而且还掌握着公司最机密的资料，当然包括你的一切秘密。只要他动一动手指，你的所有资料他都会了如指掌，但到那时再明白可就太晚了。

所以请记住，对任何人都不要等闲视之，要发展人际联盟，而非树敌。因此，即使不能令对方做自己的朋友，也千万别变成死对头。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

第六章

职场取胜之道

——阳光下的朴素成功学

最好的成功之道不是靠贪污行贿，更不是靠阴谋上位。我反对尔虞我诈、钩心斗角的职场暗斗伎俩，对于职场奋斗，我推崇“阳光下的朴素成功学”，而不是“月光下的阴谋厚黑学”。无论社会怎么变化，正直、善良、感恩、率真、坦诚等这些“阳光心态”永远是人们需要的；不管社会多么复杂，勤奋、勇敢、坚持、坚毅、坚守等这些“朴素思想”总是实现成功的最有效途径。带着这些上路，相信大部分人都会成功。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

带团队，复制出更多的林少波

工作前指导，工作的过程中会少走弯路；工作中督导，会直线上升进步；工作后辅导，同样会促进以后工作的进展。你向下属交代某项工作时，工作前将要求、注意事项明确告诉他；工作时检查并纠正他的偏差；工作完成后根据结果对其进行针对性的培训。这样带出来的团队才最有战斗力。

从职业生涯发展的长远角度来看，一个人若要不断地往更高的境界提升、突破，具备足以担当大任的条件，就必须培养自己成为一位大将之才，亦即格局要大。然而，要有大格局、要成为大将之才，并非一蹴而就，必须从基层开始就要有正确的观念、思维，日后具备了充分的条件才足以成其大。

每个人都是管理者，“将才”并不是天生的，而是奋斗出来的。“将才”成长没有必然的条件，如果一定需要条件的话，那么观念改变就是突破现状的的关键，要能够跳出以往的窠臼，换一个角度去看问题。即使是一个小兵，也要有大将的气度和认识，真正地具有“将心”。

我在今年年初到了一家公司当副总，上任伊始，我做的第一件事就是“员工培训”。每个人进入一家公司，都是带着梦想进来的。他们有激情，但企业招进人后，就让其自我成长。好员工不是招进来的，而是培养起来的。要让一个人认可企业文化，熟悉工作流程，是

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

需要时间的，一定要不断培训。

把一支团队组建起来虽然不易，然而真正困难的是如何让这些“新人”一下子就进入工作状态，明白你的思想，理解企业的文化，以很强的战斗力为企业创造出效益。

这是一个严峻且相当严肃的话题，我们知道，新来员工的追求呈现多元化的倾向：有单纯追求物质的，有单纯追求精神的，有物质追求和精神追求综合为一体的，而对于公司，我们需要什么类型的、什么能力的、什么品质的、什么追求的人士呢？他们能否与公司的文化、理念、价值观和目标融合为一体呢？能否真正的实现共同发展、共同成长呢？如何让团队的成员把公司当成是工作、生活、成长、学习、快乐、理想和精神的家园呢？

我的办法是“复制出更多的林少波”。

也就是说，我把我当年作为一名员工时是如何工作的，包括工作方法、思维、习惯等，都毫无保留地教给他们，告诉他们可以作参考。其实，这并不是教条主义，虽然我不能保证我所有的方式都是对的，但这是让他们以最快的速度进入工作状态的办法。如果真是没什么能力的，能照着我的这些方法去做，那对他来讲也是很大的帮助；对于那些有悟性的人来讲，他们会在采用我的方法的同时不断修正自己，让自己逐渐成长起来。

同时，我在工作中以身作则，出了问题我先承担责任，有了成绩团队成员一起分享。就这样，一个年轻的我，带着一帮同样年轻甚至有的还比我大却充满着激情的人，克服了一个个难关，取得了一个个成绩。我开始从关注个人转为关注团队，一种作为管理者的责任意识与自豪感不断地在心底滋长。

到底是“将”还是“士”，或者永远只是一个小兵？深度思考是核心要素，在深度思考的前提下，逐渐培养“将心”，最后走向将才。在职场中，这个过程就像走一条平缓而坚实的阶梯，在这条阶梯的两端，你会看见两种形象：台阶下方是个刚刚扛起枪、意气风发的毛头小士兵，阶梯最高处就是一个

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

拔剑四顾、成熟内敛的统军大将。

2010年，联强国际总裁杜书伍先生的大作《将才》出版，我应出版方之邀为其写了一篇名为《台湾人的精神》的书评，也对杜书伍先生的经历有了一个比较全面的了解。

杜书伍先生虽然不是创业家，但是，他的名字却几乎等于一家年营收破千亿企业的代名词。他没有创业家的传奇色彩，但为联强国际所写下的辉煌记录，却掩盖不了他的光芒。在他的领导下，24年间，联强国际成为亚洲第一大、全球第三大通路。

从小就喜欢深思的杜书伍，脑子里无时无刻不在思考。成为企业家之后，这更成为他带领团队向前走的管理方式。“我认为领导就是要‘观念领导’。”杜书伍说。为此，2000年之后，他干脆当起“老师”，每天早上八点到九点召集干部“上课”。随着联强国际规模不断扩张，杜书伍再进一步把上课内容写成文章，让全体员工都能了解他的思维。

杜书伍每天看到人员面对难题时是如何处理、思考的，部门间的摩擦如何消除的……点点滴滴中，他感觉这些背后都有其共通的规律，洞悉其规律，就可以事半功倍地解决问题。正因为想把对的做事观念与方法普及每一个同仁身上，杜书伍把他的思考心得尽可能多地说与同仁知晓……一有机会杜书伍就讲，一而再、再而三地讲，直到同仁认知、认同到内化为止。

《将才》一书中有这么一句话：**“企业中真正奇缺的不是人才，而是将才！对个人而言，要想在职场中不断超越、堪当大任，必须培养自己成为‘大将之才’。”**

优秀的员工，一定要不断进取，从一个好兵向大将之才迈进。就如我在一次员工职业化培训上说的几句话：“在每一次执行工作的过程中让自己拥抱成长。用三年的时间完成你的第一次职业化进程，四年化蛹，五年成蝶。”

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

升华嫉妒之心，没有谁能妨碍你的进步

嫉妒就像是握在掌心的一朵带刺玫瑰，伤害了别人，也让自己千疮百孔。与其盲目地嫉妒别人，不如更加信任自己，自己也是一座宝藏。开发自己的潜力，你才是真正的英雄。懂得把嫉妒升华到一定境界，你的进步就是顺理成章。

《辞海》中，对“嫉妒”一词是这样解释的：对才能、德行、名誉、地位或境遇等比自己好的人心怀怨恨。

《三国演义》中，诸葛亮“三气周瑜”的典故可谓妇孺皆知。周瑜本是一位年少得志、文武双全的雄才，24岁就被授予建成中郎将，34岁时又取得了历史上著名的赤壁之战的辉煌胜利。然而周瑜也有弱点，那就是太过好胜、心胸狭隘、嫉妒贤能。特别是对于同样擅长谋略的诸葛亮总是耿耿于怀，伺机陷害。

赤壁大战后，孙、刘两家争夺战略要地荆州。当时周瑜认为荆州唾手可得，答应刘备若自己取不了便让他取。可是没想到事情并不如周瑜所想的那么容易，经过了几次恶战才战败曹仁，周瑜也在征战的过程中受了伤。更让周瑜没想到的是，诸葛亮诈用了曹军兵符，派张飞袭取了荆州。气得周瑜大叫一声，箭疮迸裂，这是一气。

第二次周瑜设计以招亲为名，让刘备到江东与孙权的妹妹成亲，

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

然后准备刺杀刘备。可是诸葛亮早已看出了他的计谋，并使出“弄假成真”之计，使孙权的妹妹嫁给了刘备。当周瑜追赶刘备的时候，又被打败。此时诸葛亮又下令让士兵齐声高叫“周郎妙计安天下，赔了夫人又折兵”，这大大伤害了周瑜的自尊心，周瑜大叫一声，倒在了船上。这是“二气周瑜”。

第三次是周瑜以收西蜀为名，欲夺荆州，但又被诸葛亮识破，揭穿了他的把戏，还大大羞辱了他一番，此次周瑜被气得大叫一声后，不久便一命呜呼了。临死前，他还仰天长叹：“既生瑜，何生亮！”

嫉妒是一种复杂的心理状态，是对别人在才能、收入、成就、人际关系等各方面高于自己时所产生的一种由羡慕至恼怒、怨恨的情绪。尤其是当别人的客观条件相近，地位却优于自己的时候，更容易产生嫉妒心理。

嫉妒不仅会使被嫉妒的人感到不安。同时，医学研究证明，嫉妒者本身也常常处在焦虑不安、愤怒、烦恼、急躁等不良的情绪之中。长期处于嫉妒心理之下，很容易影响到人的心血管及身体其他脏器的功能，严重者可导致高血压、冠心病、胃及十二指肠溃疡、神经官能症等疾病发生。同时，由于嫉妒者总是将注意力放到其他人身上，因此，往往忽略了自身能力的提高。久而久之，形成一种恶性循环，害人害己。

有人说：“被别人嫉妒，说明你卓越；嫉妒别人，说明你无能。”虽然有点绝对，但是，在某种意义上说，嫉妒别人就是自卑的表现，只有相信自己，别人才会相信你。

卢雪是一家公司公关部的主管，工作能力很强，人长得也漂亮，很得领导的赏识，来到公司这几年，工作上可谓春风得意。

今年，公司由于业务发展的需要，招了十名应届本科毕业生。在这些大学生还没到公司报到的时候，卢雪就听人力资源部的人议论说有一个叫王雨潇的女孩不仅是名牌大学毕业，长得也十分漂亮。凑巧的是，过了几天，王雨潇来报到了，正好跟卢雪在一个部门。

王雨潇确实长得很漂亮，而且人也随和，同事都很喜欢她，总是

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

主动跟她说话，教她一些工作上的经验。领导对王雨潇也很赏识，王雨潇到公司半年之后，已经开始独立负责项目了。这一切，都让卢雪妒火中烧。于是，卢雪经常到领导那里去“打小报告”。

有一天，卢雪发现王雨潇正在负责一个对于公司很重要的项目，王雨潇也一直忙于这个项目执行方案的策划。卢雪和她说话的时候，她也经常顾不上，有时候只是抬头笑一笑。王雨潇确实是忙得抬不起头来，可是卢雪却认为是王雨潇自命不凡，根本不把她放在眼里。一转眼就到王雨潇那个项目洽谈的时间了，前一天，王雨潇与客户那边的负责人约好，又把方案准备好就回家了。下班之后，卢雪发现王雨潇把方案放在了桌子上，于是，心里产生了一个念头。她拿起包装精美的方案放到了自己的抽屉里。

第二天早上，找不到放在桌子上的方案，王雨潇只好重新打印了一份方案出来，但是没有修饰过的方案看起来很寒酸。客户看了方案，认为他们对这个项目不够重视，不与他们合作了。

领导十分生气，一定要查出到底是谁拿了王雨潇的方案。最后，公司在卢雪的抽屉里发现了那份方案，卢雪也被公司辞退了。原本大有前途的卢雪，只因嫉妒之心中断了自己事业的发展，实属可惜。

莎士比亚说：“您要留心嫉妒啊，那是一个绿眼的妖魔！谁做了它的牺牲品，谁就要受它的玩弄。”嫉妒心理影响身心健康。常嫉妒别人者不仅使自己的精神受到折磨，另外，嫉妒心强可能使我们结交不到知心朋友。嫉妒心强的人往往事事好胜，常想方设法阻止别人的发展，总想压倒别人。这可能使同事、朋友想躲开你，不愿与你交往。从而给自己造成一个不良的人际关系氛围，你会感到孤独、寂寞。

因此，**要升华这种嫉妒之情，把嫉妒转化为成功的动力，化消极为积极，超过别人，让自己活得更精彩！而当你活得精彩时，你一定会发现你的周围也发生了神奇的变化——你变成一个更具有吸引力的人了。**

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

坚持原则，笑对职场潜规则

做事先做人。把人先做好了，做任何事都会容易得多。锐气藏于胸，和气浮于面，才气行于事，义气施于人。坚持以“本色做人，角色做事”的原则来指导自己，既能做到“率性、随性、血性”，又能做到“定位、换位、到位”，这样的人怎么能不在职场上游刃有余？

诺贝尔文学奖得主勒克莱齐奥说：“不要为一个小小的荣誉做出让步，不要因为别人给你一个甜头，或者一个光环，你就去接受所谓领导或高层的握手。不要因为接受了一个体制，而失去了你自由的灵魂。这是作家最重要的态度。”

我想，这不仅是作家最重要的态度，更是所有职业人的处世态度——既要学会运用好潜规则，又要坚守好显原则。

什么是职场潜规则？它是看不见、明文没有规定的、约定成俗的，但却又是广泛认同，实际起作用的一种规则。我们一般所说的职场潜规则大多是指“恶性”潜规则，这是与企业文化和规章制度相背的。恶性潜规则不仅有损企业形象，而且也不利于员工的长远发展。

在实际的工作中，我们会常常看到那些刚刚踏入职场的新人，尤其是在目前竞争激烈、求职压力大的情况下，有些人被眼前的利益所诱惑，丢失了自己的原则，也渐渐地开始接受了潜规则。其实，如果你是一名有原则的员工，就不需要害怕潜规则。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

有人说："我有原则啊，可是人家要潜规则我，还能提前通知我不成？"苍蝇不叮无缝的蛋，若是真的坚持原则，被潜规则很难！还有人说："一辈子坚持原则的人多了，不也一样被潜规则？被潜规则厉害的，还有自杀的呢！"

其实，坚持原则是一件事，而学会灵活运用原则又是一件事。

潜规则在你身边"潜伏"，我们是要做余则成，不动声色地反手还击，各个击破，还是做强势进攻、弱势败北之人？

真正的能者其实既非光鲜亮丽被设计的主角，也非平凡无为被忽略的小龙套，而是活在主角与龙套之间却游刃有余的达人。面对汹涌的波涛他也能乘风破浪。他不是棋局上的棋子任人摆布，因为他胸中装有整个棋局。

"打铁先要自身硬"，要敢于"得罪"人，自己首先要心底无私，行得正，充分调查研究，有足够的知识和经验积累，需要一定的表达能力，还得有被人误解、中伤、扔石头的心理准备。所以说敢于"得罪"人是一种境界。

1981年，当45岁的杰克·韦尔奇执掌GE（通用电气）时，这家已经有117年历史的公司机构臃肿，等级森严，对市场反应迟钝，在全球竞争中正走下坡路。按照韦尔奇的理念，在全球竞争激烈的市场中，只有在市场上领先对手的企业，才能立于不败之地。韦尔奇重整结构的衡量标准是：这个企业能否跻身于同行业的前两名，即任何事业部门存在的条件都是在市场上"数一数二"，否则就要被砍掉——整顿、关闭或出售。他首先着手改革内部管理体制，减少管理层次和冗员，将原来8个层次减到4个层次甚至3个层次，并撤换了部分高层管理人员。此后的几年间，砍掉了25%的企业，削减了10多万份工作，将350个经营单位裁减合并成13个主要的业务部门，卖掉了价值近100亿美元的资产，并新添置了180亿美元的资产。韦尔奇因此得了"中子弹杰克"的绰号。

改革带来了巨大成果，仅从1981年到2001年，GE的股票市值从120亿美元上升到1700亿美元。从1998年开始，GE连续被《金融时报》评为"世界最受尊敬的公司"。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

一个信仰原则的人，并非表面强大，而是内心非常强大。大地是石头的战场，更是小草的疆场。无论被顽石如何压制，坚韧的小草总能在缝隙中重获生机，甚至将顽石拱起移动。石头的潜规则从来不能真正战胜小草的原则。可见，真正能伤害我们的并非他人！

在职场上，我们要做一个有原则的人。有原则的核心就是诚实守信，即说老实话、办老实事、做老实人，言行一致，讲信用，守承诺，公平竞争，共同发展。在对待工作上，要严于律已，走自己的路子，树自己的风范，要与时俱进、胸怀坦荡、求索创新；在与别人相处上，要宽以待人、谦虚待人、以德服人，要明志平心、善于沟通、勇于合作，要去尽浮云、洗却铅华、保持真我。总之，诚实坦荡，是立身、立言、立行之基石。只有做到这些，我们才不会被职场的潜规则所左右。有了自己的原则，我们才能够笑对职场潜规则。

每个人都有自己的思考模式和行为方式。**在遭遇潜规则时，不要轻易放弃自己的原则。正如古罗马的战士视荣誉为生命，绝不轻易放弃自己的底线。只要有原则，就不怕潜规则！**

只有坚持原则，我们才能到达胜利的终点！而放弃努力，被潜规则任意支遣，就会令我们偏离正确的方向！失败和成功只在一念之间，到底如何选择，这就要看我们自己的意愿了！

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

勇于担当

大事难事看担当，顺境逆境看襟度，临喜临怒看涵养，群行群止看识见，有作为者定有不凡。一个人能否敢于担当、是否有所作为，直接反映出其敬业精神和职业素养，并决定他日后所能达到的高度。

任何一个部门，任何一个企业，任何一个行业，任何一个地区，都有着自己的“排头兵”。他们在工作中凭借着自己勇于担当的精神，做着别人不想做、不敢做、不能做的事情，为社会做出自己卓越的贡献。

当下社会“担当”的缺失极其严重，而“担当”却是一个人、一个企业、一个组织最重要的品质与素质。什么是担当？简单地说，就是一事当前，勇挑重担，敢于负责。具体来讲，担当是一种精神，一种情操，一种态度，一种习惯，一种要求，一种能力，一种素质。**担当精神，就是想干事的进取精神，能干事的务实精神，干不成事不罢休的负责精神。担当，是一种高尚的道德品质，一种崇高的精神境界，一种催人奋进的力量，一种不辱使命的气概。**

想当年，赵子龙单骑救主，深入乱军之中，杀死曹营名将五十余员，怀抱公子阿斗，身突重围。等见到刘备，解开衣甲看时，阿斗正睡着未醒。后人有诗曰：“血染征袍透甲红，当阳谁敢与争锋！古来冲阵扶危主，只有常山赵子龙。”

想当年，诺曼底登陆前夕，盟军司令艾森豪威尔曾写了一份新闻稿，他写道：“我是依据我得到的最佳情报作出发动进攻的决定的。空军和海军部队表

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

现出了英勇无畏和忠于职守的精神。如果这次登陆行动因为失败而受到任何指责的话，那都由我一人承当。”

桥的价值在于能承载，人要学会能担当。担当得越多，价值越大。担当价值千金，担当任重千钧。人生在担当中成长，在担当中前行，在担当中辉煌。

师昌绪先生是我国金属学及材料科学专家，2010年国家最高科学技术奖获得者，20世纪50年代初美国明令禁止回到“红色中国”的35名中国学者之一。

新中国刚刚成立，师昌绪就急切准备回国参加建设。然而，美国政府下令，所有来自“红色中国”的理工科留学生一律不准回国，还没收了他们的护照。师昌绪回忆，当时他到处收集关于新中国的消息，并找同学商量回国的事。波士顿玛布瑞街457号——师昌绪住处成为中国留学生联络的“聚点”。他还把大家写的信印出来到处散发，“一封写给美国总统艾森豪威尔，一封写给联合国，控诉美国无理禁止我们回国的行为。”50多年后，师昌绪谈起那段斗争仍然十分感慨：“当时争取回国就犹如一场战争。”

刚刚回到国内的时候，师昌绪原本可以去北京或者上海这样的大城市，可他却勇挑重担，选择了沈阳——中科院金属所所在地。“一五”计划期间，师昌绪被指定为鞍钢工作组的负责人，原本主攻物理冶金学的他毫无怨言地转向炼钢、轧钢的工艺开发。两年后，他又服从国家需要，转任高温合金研究组的负责人，带领一支队伍开始研制高温合金，取得了成功，为国家做出了突出贡献。

三年困难时期，为了高温合金的推广与生产，不论条件多艰苦，师昌绪总是身先士卒，亲赴一线解决各类专业技术难题。他几乎走遍了全国的特殊钢厂和航空发动机厂，去帮助解决生产中出现的实际问题，被大家亲切地称为“材料医生”。

60年代，为提高国产战机的性能，师昌绪又挑起了一个沉重的担子——试制空心涡轮叶片。他付出了四年的心血，终于取得了成功。

70年代，生产空心涡轮叶片的任务安排到了贵州一七零厂。师昌

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

绪亲自前往，从原料的准备到验收标准的制定，都亲力亲为。

改革开放后，师昌绪调往北京开始科研管理工作，“退休后按时上班三十年”，老人家四处奔波，筹备成立中国工程院，提议设置国家自然科学基金……

回忆起这些往事，已过耄耋之年的师昌绪指着自己谢了顶的头，笑着说：“我这些头发啊，一半是在筹建腐蚀所时掉的，另一半是来北京以后掉的。”

闭上眼睛，师老这些话总让我联想到奥斯特洛夫斯基在《钢铁是怎样炼成的》中由保尔说出的那句话：“人，最宝贵的，是生命……”

老人家是用自己一生的岁月去担当，他担当的是国家建设生产的关键技术，他的担当关系到国家的安全，社稷的存亡，关系到亿万黎民的安危。壮哉！

何不在人生路上选择担当？担当的行动必将使我们迎来绚丽的曙光。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

懂得推功揽过

由于各种原因，我们的决策和工作有时会不可避免地出现失误，这时，不把责任推到别人的身上，而是勇于进行批评与自我批评，承担责任，承认错误，这才是一种负责任的担当；取得成绩时，不贪功自居，而是把成绩与功劳让给他人，这是高尚人格的表现。

现实生活中，我们经常会看到，许多人在做汇报的时候，将功劳和业绩都归于上级的英明领导，仅把自己置于一个执行者的角色。他们抓住的恰恰就是上司对虚荣的心理需求，把功劳推给上司，并不意味着你就没有功劳了，大家对此心知肚明。一个合格的上司，他也不会真抢你的功劳。如此看来，“推功揽过”实在有百利而无一害。相反，有的人在工作上有成绩时，争相揽功；出现失误时，却相互推诿扯皮，唯恐自己有任何瓜葛，常常以“集体负责”、“交个学费”等为借口把责任推得一干二净。

一个优秀的人，从来不会把责任推到别人的身上，也不会在工作中找任何借口。遇到问题，能够善于处理，而不是寻找各种借口相互推卸责任。他总是能出色地完成上级安排的任务，替上级解决问题，并且积极配合同事的工作。能推功，敢揽过，面对错误善于纠正，勇于承担责任。

在这个世界上，凡是成功的人，大都懂得这个道理。在他还没有成功的时候，懂得与人一起分享利益，失误自己承担，所以，朋友帮助了他。当他成功以后，又懂得推功，认为都是大家的功劳。只有这样的人，才能有更多的人聚

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

集在他身边，只有这样的人才会成功。

东汉末年，官渡之战刚结束，刘备率数万人进攻许昌，结果被曹操出奇兵打得大败。刘备领惨败之军逃至汉江沿岸，处境十分狼狈。对此，刘备主动揽过，他对身边的将士说："诸君皆有王佐之才，不幸跟随刘备。备之命窘，累及诸君。今日身无立锥之地，诚恐有误诸君。君何等不弃备而投明主，以取功名乎？"诸将闻听，怨气顿然消释，并转化为同仇敌忾之激情。

袁绍势力一度强大，威震中原，手下将才济济。但他刚愎自用，推过揽功，最后手下人各奔东西。田丰之死，就是典型一例。田丰本是袁绍手下异常卓越的谋士。曾对官渡之战的形势作了准确的分析和判断，当曹操与刘备在徐州打得难解难分之际，田丰就向袁绍提出乘曹后方空虚出兵突袭曹营的主张。这本是一绝好战机，但袁绍没有采纳。待曹操打败刘备回师官渡时，袁绍却要同曹操决战。田丰认为战机已失，并指出此时开战的危险所在，应以持久战为上策。袁绍不听田丰所言，反而认为田丰是在众人面前败坏自己的名声，竟然把田丰囚禁下狱。后来，果如田丰所料，袁兵惨遭大败。返兵途中，恼羞成怒的袁绍派人拿着他的剑，提前到冀州狱中杀死田丰。

聪明人常推功揽过，反过来，贪功推过者，恐怕只能算笨人。刘备推功揽过，责己之咎，因而三分天下得其一。袁绍刚愎自用，推过揽功，以至于众叛亲离，终于为曹操所灭。

在现实生活中，"推过揽功"的现象时有所见。一些人整天想着争荣誉、抢位子、推责任、文过饰非、互不服气，造成集体不团结、搞内耗。个别领导干部评先评优、立功受奖时尽归己所有；出现问题，却把责任往他人身上推、往下级推，四处寻找能为他"背黑锅"的人。

古语说：功归人而过归己，尽堪救患扶灾。《菜根谭》上有一句话说得很好："完名美节，不宜独任，分些与人，可以远害全身；辱行污名，不宜

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

全推，引些归己，可以韬光养德。”**推功揽过是一种凝聚人心的工作方法，一种智力资源的有效管理，一种勇于担当的负责精神，一种处事做人的至善境界。一个善于推功揽过的人，必定是厚德载物、雅量容人、能屈能伸、大智若愚之人。**

任何一项工作，有顺利有曲折，有成功有失败。成功了，不要争功大功小，把功劳、成绩让给他人；失败了，不要推过于人，要有容人、容事、容言的雅量；遇到困难，扬人之长，责己之咎；当造成工作效益降低时，要敢于为自己的决策失误承担责任，关键时刻推功揽过，为下属撑腰壮胆。这不仅有利于与同事建立相互信赖、相互支持的和谐关系，更能促使下属在今后的工作中真正放开手脚，以发挥最大潜能，成就更大事业。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

出事莫推诿，找替罪羊会让你失去信任票

推诿就是在遇到问题时不愿意承担，甚至寻找“替死鬼”或者“替罪羊”。殊不知，当你这样做的时候，也意味着你把一颗“毒瘤”隐藏起来并让它暗自增大，最后可能无药可救。你的人品会遭到鄙视，你的能力会遭到质疑，你的机会会离你远去……

一人做事一人当，自己犯了错就要自己承担，不要推卸责任，更不要嫁祸给别人。这是做人的基本要求，每个人都应该有承担错误的责任心，不能因为犯了错会给自己带来负面影响而逃避应该承担的责任。

请记住，找“替罪羊”不是解决问题的好办法，问题不仅不会因此消失，你的人品反而会遭到别人的质疑甚至鄙视，更别说在职场上有加薪晋升的机会了。其实，在工作当中我们难免会犯一些错误。也许，承认错误意味着会遭受老板的责罚，找“替罪羊”意味着可能逃脱责任。但是当你选择了承认错误时，你得到的真的只有惩罚吗？

杰拉德是美国一家公司的财务人员。一天，他在做工资表时，给一个请病假的员工做了全薪，忘了扣除他请假那几天的工资。后来杰拉德发现了这个错误，便找到这名员工，告诉他下个月会将多给的钱扣除。但是这名员工说自己手头正紧，请求分期扣除。如果这么做，杰拉德就必须请示老板。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

杰拉德当然明白主动把这件事告诉老板，老板肯定会责怪他，但是杰拉德没有逃避责任，更没有找其他部门的人来当“替罪羊”，他比任何人都明白这件事情是因为自己工作的失误而造成的，他要为这个错误负责，他决定到老板那儿承认错误。

当杰拉德走进老板的办公室，告诉老板自己犯的错误后，没有想到老板却帮他说话。老板很生气地指责这是人事部门的错误，但杰拉德再度强调这是他的错误。老板又大声指责这是会计部门的疏忽，当杰拉德再次认错时，老板站起来拍了拍杰拉德的肩膀，语重心长地说：“嗯，不错，我坚持不说是你所犯的错误，而去指责别人，是为了看看你承认错误的决心到底有多大。好了，现在你去把这个问题按照你自己的想法解决掉吧。”事情就这样解决了。因为杰拉德勇于承认自己的错误，从此以后，老板更加器重杰拉德了。

当你不经意选择推卸责任的时候，说明你已经有了做错的念头，因为这样你就会以一种随遇而安的心态去应付工作。但假如在每一次领导分配任务给你的时候，你的第一反应是“这是我挑战自己的开始”，那么你就会以高度的责任感去把它做到极致，从而为自己在领导心目中赢得信任票。

陈任和张明在同一家速递公司工作而且被分到一组成为搭档，他们工作一直都很认真。领导对他们都很满意，然而一件事却改变了两个人的命运。一次，陈任和张明负责把一件邮件送到码头。这个邮件很贵重，是一件古董，领导反复叮嘱他们要小心。到了码头陈任把邮件递给张明时，张明没接住，邮包掉在地上，古董碎了。

领导对他俩进行了严厉的批评。“这不是我的错，是陈任不小心弄坏的。”张明趁着陈任不注意，偷偷来到办公室对领导说。领导平静地说：“谢谢你，我知道了。”随后，领导把陈任叫到了办公室。“陈任，到底怎么回事？”陈任就把事情的原委告诉了领导，最后陈

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

任说："这件事情是我们失职，我愿意承担责任。"

陈任和张明一直等待处理的结果。领导把陈任和张明叫到了办公室，对他俩说："其实，古董的主人已经看见了你们递接古董的过程，他已经对我讲了他看见的事实。还有，我也看到了问题出现后你们两个人的反应。我决定，陈任留下继续工作，用你赚的钱来偿还客户。张明明天你不用来工作了。"

人们往往对于承认错误和担负责任怀有恐惧感。因为承认错误、担负责任往往意味着会受到惩罚。人们通常愿意对那些运行良好的事情给把力，却不情愿对那些出了偏差的事情负责任。有些不负责任的员工在遇到问题时，首先考虑的不是自身的原因，而是把问题归罪于外界或者他人，总是寻找各种各样的理由和借口来为自己开脱。比如，工作业绩不理想，那么一定是领导无方、相关部门不配合；领导不喜欢你，一定是他不懂得欣赏你；销售任务没有完成，一定是客户太挑剔……在很多管理者看来，这些都只是无理的借口，并不能掩盖已经出现的问题，这些理由不会减轻你所要承担的责任，更不会令你推掉责任。

犯了错误当事人肯定要承担一定的责任，要取得老板谅解的最好办法就是第一时间到老板那里承认自己的错误，这样的话情况可能会更好一些。假如你在老板发现之前，就去承认自己的错误，并把责备自己、忏悔改过的话说出来，会更容易得到老板的原谅。

事实上，如果你能以积极的心态勇敢地承认错误，那么，你将永远不会为错误所累，你会更快地获得成功。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

“做人大于做事”与“做事大于做人”

很少人会真正思考自己在自己的单位和集体里面是应该做人大于做事还是做事大于做人。其实，了解这个规则很重要。不同岗位、不同阶段、不同层次，对这个规则的把握是不一样的。清楚这个规则后，你将在职场上行走自如。

某个周六，我在东直门银座的SPR咖啡厅见了徐大伟先生。徐大伟是著名创意策划家、品牌战略专家、民间流动图书馆馆长、中国想法论坛秘书长、中国杰出营销奖获得者、中国十大策划案例奖金奖获得者、中国“公益策划”第一人、中国首位想法家、“国学策划”发起人之一、京城“国学四大才子”之一……

当然，我们聊的不主要是策划，聊得更多的是年轻人如何成长、成熟与成功问题。徐先生有一个观点，让我印象很深刻：在政府部门、机关单位的人，做人大于做事。

我一琢磨，嘿，我认识的不少客户什么设计总监啊、技术总监啊，都是不修边幅、埋头苦干，他们这样则是做事大于做人。真的很有道理！

一直以来，我们对“做人”与“做事”的探讨是没完没了，出现了很多这类的命题：

低调做人，高调做事

怀佛心做人，持禅心做事

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

以感恩心做人，以责任心做事

做人要有原则，做事要有方法

善心做人，凡心做事

做人要有底牌，做事要有王牌

……

太多了，没办法一一列举。（真是佩服中国人能想出这么多对仗的标题来！）

一般都是把“做人”与“做事”并列的。的确，很少有人思考自己在单位和集体里面是应该做人大于做事还是做事大于做人。我把这个提法再延伸一下，也许可以这么假设：

在外企，做事大于做人；在本土企业，做人大于做事。

在企业机构里，做事大于做人；在政府部门里，做人大于做事。

在技术部门里，做事大于做人；在职能部门里，做人大于做事。

越基层的员工，做事大于做人；越高层的员工，做人大于做事。

再具体地说，在一个企业里面的话，那么：

生产研发部：做事大于做人

市场销售部：做事大于做人

人力资源部：做人大于做事

行政后勤部：做人大于做事

……

（对于我说的“市场销售部是做事大于做人”这一观点，福建某集团人力资源经理认为，在中国，做销售就是怎么做人。我答曰：的确，做销售就是做人，但这个是针对客户的；在一个公司里，与其他部门比，则更多是做事，因为你是有业绩考核的，你得拿出销售业绩。对于“人力资源部和行政后勤部是做人大于做事”这一观点，他反对说：依你这样的逻辑，那人力资源、行政也都是要先有业绩，而且也可以量化。我只好再次搬出一套理论：任何事情的确没有办法绝对，这里只是为了说明问题而做的一个倾向性选择。一般来讲，考核可以分三类：一是以定量考核为主，二是以职能考核为主，三是以定性和定量考核相结合为主。以一个出版社管理为例子，定量考核主要适用于销售部和校对部；职能考核主要适用于人力资源、财务、后勤等部门；定性和定量结合

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

的考核主要适用于编辑部门和出版部门。）

当然，也许你会说：这只是理想状态，根本没办法这么绝对，做人与做事应该是结合在一起的，互相促进的。这个道理没错，“做事先做人”的说法早已经深入人心了。我倒也赞同：“一个人做事的成功，肯定首先是做人的成功。”但是反过来说，“一个人做人的成功，肯定首先是做事的成功”、“一个人做人很成功，做事就一定成功”……可行不可行呢？似乎有待探讨。我们还可以继续延伸出很多命题。

我记得有位职业经理人说过这样一段话：在中国，情是第一的，第二是理，第三才是用法律的手段。而在西方，恰恰是反过来的，法律永远是走在最前面的，然后才是道理，最后才是人情在里边。所以当你这个情、理、法反过来的时候，采取同样的方式管理，拿到我们中国来管理的时候，我们中国的员工会感觉到一种失落，就觉得在这个企业里面没有一种归宿感。

其实，这个说法，就是做人大于做事还是做事大于做人的另一个版本。

不知道你在面对“情、法、理”的时候，是更倾向哪个？

不知道你在现在的单位里所处的岗位上，是做人多还是做事多？

仔细思考一下，对照一下，你会有一个全新的职业规划。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

公司的发展目标与个人品牌的创立

要创立“个人品牌”，必须将公司利益放在第一位，并且为公司创造非凡的业绩。如果只会投机取巧，不能为所服务的企业创造利益，那么，也就无法得到企业老板的赏识，最终就会被职场抛弃。

在2009年年底准备到目前这家公司就职之初，我对自己的价值有着清醒的认识：我的加入在一开始能带动公司的品牌成长，但是不能永久，只有公司的品牌提升了，我的个人品牌才能得到相应提升。如果我只关注我自己的个人品牌，这个品牌一定是往下走的。我也不可能永远以个人品牌来支撑公司品牌。

因此，我始终把经营公司的品牌放在第一位。我在各种场合以及接受媒体采访时全都注意与公司品牌的互动。这两年来，我也一直很注重对自身品牌的培养，比如在许多创业或管理论坛上能看到我的影子，比如我经常出席各种社会活动。我相信，等公司的品牌提升以后，因为我是公司的掌门人，我的个人品牌自然也就会得到进一步的提升。

当然，对职业经理人而言，个人品牌不等于个人主义，所谓“聪明反被聪明误”，许多人正因为聪明过了头，才“搬起石头砸了自己的脚”，痛到极处。

很多人很艳羡杰克·韦尔奇有顶“全球首席执行官”的桂冠，因为有了它，杰克·韦尔奇每年享有数千万美元的年薪，即使退休后也高达1000多万美元。2006年6月，杰克·韦尔奇“中国企业领袖高峰论坛”四场专题对话，单

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

场门票价格卖到4800元，VIP套装更高达30000元，令一些人咂破了嘴巴。然而，很多人却不知杰克·韦尔奇“全球首席执行官”的桂冠如何得来。

我们都知道，杰克·韦尔奇1960年在通用电气（GE）塑料部获得第一份工作，从最普通员工做起，经过十几年奋斗才得到GE塑料部总经理的职务，后来入主GE元件和材料集团，均因为创造了上佳的业绩；而杰克·韦尔奇担任GE董事长兼CEO的20年里，GE市场资本增长了30多倍，达到了4500亿美元，排名从世界第十提升到第一，连续四年高居“全球最受赞赏的公司”排行榜上的第一位。杰克·韦尔奇在GE大力推行的六西格玛标准、全球化和电子商务，现已成为GE帝国事业长青的基石。

可以这么说，杰克·韦尔奇创立“全球首席执行官”这块个人品牌，绝不是因为将个人利益放在第一位，而是因为他对GE作出了巨大贡献。这或许得益于他独特的领导风格和人格魅力，但起决定作用的是他卓越的管理思想和经验。正因为如此，杰克·韦尔奇才“奇货可居”，成为GE的“教父”和无数企业的座上宾。如果杰克·韦尔奇只为自己着想，业绩一塌糊涂，不管他的形象、风格是多么讨人喜欢，或者他的人际关系是多么的“铁”，也会被GE董事会扫出门外、一文不值，当然也不会获得“全球首席执行官”的桂冠。

任何一家公司和所有渴望事业有成的员工都希望公司品牌和个人品牌能够相互推动，但有时候人们却不得不承认实现这两者的相互推动并非易事。有些员工会发现自己的目标与公司的目标差距很大，甚至大到了不可协调的地步。

我认识一位从事IT行业的中层管理者，在几年前曾经面临过一个两难境地。下面是他当时给我写的一封电子邮件：

公司的长期目标是在信息传播行业中处于重要地位，甚至成为全球信息传播行业的领导者。当时我进入公司的时候确实想在这一行业中做出一点成就，但是我觉得现在IT行业的发展速度已经大大超过了当时人

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

们的预想。所以我觉得公司的发展目标有必要加以完善，我认为公司应该朝着多元化的方向发展，因为我们看到现在全球的很多大公司都在朝着这个方向发展。而且我觉得我个人也更适合在那种比较开放的多元化公司中发展，我甚至觉得现在公司的专业化道路令我感到窒息。

我现在已经在这个行业中做出了一点成就，很多同行业公司都通过猎头公司向我发出邀请，我正在思考自己下一步该怎么走。如果我继续在信息传播行业中工作的话，我肯定会做得比以前更好，而且我也不会选择其他公司，因为我相信公司在这一行业中会走得越来越好。可是，如果这样的话我就不能从事我一直想尝试的其他行业了。如果我把下一阶段的目标定在多元化发展的方向上，那我肯定不能在眼下这家公司干了。这对于我来说又非常痛苦，因为我对这个公司的一切都那么熟悉、那么得心应手。

我现在真是感到进退两难，如果再这样下去，无论对我个人还是对于公司来说都是一种损失，而且最近实际上因为我的问题已经为公司带来了一些不好的影响，现在该是我做出选择的时候了。

……

让人感到高兴的是，当一年后我再次见到这位中层管理者时，他已经意气风发地为公司开发另一个项目做组织工作了。原来，他的上司发现他状态不好，主动找他谈话，并告诉他在信息传播行业他还有很多东西要学、很多东西要做，公司希望他能继续为公司的发展创造价值，并且会为他的继续成长创造最有利的空间。

公司朝哪个方向发展直接影响着个人的发展前途，如果不能平衡公司目标与自我目标，使这两种目标相互推动，那么对公司和个人都会造成一定的负面影响，公司和员工之间的互动成长关系也会受到破坏；而当这两种目标得到平衡，并且在实现过程中相互推动之后，公司和个人将会迎来一个共同成长的双赢局面。拥有这样一种思维，是成为职业化的员工的前提。如此，才可能在日后取得真正意义上的成功。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

不做任何伤害前雇主的事

“铁打的营盘，流水的兵”，一个人一辈子只在一家企业工作是不现实的，合理的人才流动有利于企业建设有活力的团队。但是，带有恶意报复的集体跳槽对企业影响很大，对个人职业成长更是危害深远。聪明人一定不会做挖墙角与爆内幕等任何伤害前雇主的事情。

2011年5月，在国美股东大会即将召开之际，国美董事会前主席陈晓在媒体意外“露面”，且在报道中，指老东家国美内部存在巨大的财务漏洞，再次引起轩然大波。

对于这件事情的真相和内幕如何，我其实不是很关心。这个事情引发我思考的，是作为一个人的职业操守问题。

“你为什么离开上一家公司？”这是每一个面试者都会遇到的问题。面对这种问题，愚蠢的应试者会把它视为一个难得的诉苦机会，向面试官大吐苦水，诉说自己在前东家那里遇到的种种不幸，对前老板进行贬低、挖苦……

仔细想一想，这样的抱怨，除了痛快痛快嘴之外，会给你的面试带来加分吗？曾经有一项针对人力资源主管的调查显示，有超过80%的人力资源经理不欣赏对“老东家”满怀抱怨、牢骚的员工，有38%的人力资源经理明确表示不会招聘这样的员工。因为“新东家”也会变成“老东家”，没有任何一家公司希望员工离开之后，只记住在公司是如何“受委屈”，在行业内到处说自己的“坏话”，爆公司的内幕。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

有一位人力资源经理这样说："一个职业人不应该停留在抱怨上，特别是在寻找新东家的时候。公司只要存在就肯定有不完美的地方，如果只会发现缺陷而不采取行动就没有意义。当然，也不排除采取行动而没有效果，但可作为他的工作经验陈述，而不是抱怨。不管哪一种抱怨，录用这种情绪化明显的员工，都有一定的风险。比如说，可能影响团队成员的工作热情，会降低团队工作效率；如果让客户看到，更会影响公司形象和声誉，如果处理不当或不及时，甚至会为公司带来经济损失等。"

尤其是在一些中小企业，面试者往往都是老板本人，这时候你可要小心了。老板们大多在行业内摸爬滚打了多年，自然会认识好多同行业的对手，也许你在面试时喋喋不休抱怨的那个"前老板"，恰是他多年的好友。就算他不认识你的"前老板"，他也同样不想成为一个这样被你在背后骂的未来"前老板"。就像一位中小企业老板所说："如果你总在抱怨上一个老板哪里不好，你的现任老板会觉得将来有一天你也会这样讲他，而且抱怨上份工作的不好，说明你的适应能力、合作力以及执行力都存在问题。要明确，换工作不是因为现在的工作不顺而换。"

但是，在前一个公司如果真的受了委屈，任何人都会希望这种情况在新的公司不要出现。因此，如果那真的是你非常在乎的事情，请在面试时向招聘经理询问清楚。**如果发现新公司也有类似于老公司的不合理的规定，甚至可以给出你的合理化建议。把批评转变为建设性的意见，对自己来说，是避免了今后工作中再度遭遇你不希望出现的情况；对公司来说，提出合理化建议的员工，可是一笔宝贵的财富呢！**

那么，如果招聘时真的遇到这类问题时，应该怎么回答呢？下面我给出几个参考：

"我在上家企业工作多年，我今天的一些成绩，跟在这家企业的成长是分不开的，我对其有着很深的感情。"

"我想寻求新的职业机会也是有诸多因素的，当然也肯定会有着这样那样的原因。我不否认企业存在一些问题，但它更有诸多方面的优势和长处。"

"我不想过多评价我的老东家，我觉得这是一个职场人应具备的基本职业道德。事实上，每个企业都有自己的长短优劣，我更想和您讨论贵公司能否给我发展空间，以及我是否有机会来此工作。"

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

企业困难时要坚守

在企业辉煌时离开不容易，但在企业陷入低谷的时候坚守住则是可以做到的。一个人在社会上行走，职业操守是最重要的。你当初选择了这家公司，就是对公司对老板有承诺的，既定使命没完成之前，不能因为外在的诱惑而离公司而去。

2010年1月我来目前这家公司的时候，就对老板承诺："我会至少为公司服务三年。这三年，第一年是探索年，第二年是执行年，第三年是赢利年。只要您信任我，给我足够的空间和时间，我一定尽我所能拼我全力让公司上一个台阶。"当时我的老板跟我说了一句话，让我特别感动："你是福建人，福建人的特点就是敢打敢拼，而且一旦认定就会全心全意，忠诚度是完全不用怀疑的。"

因此，我的老板很信任我，我实实在在地成了公司的"少帅掌门人"。在这阶段，曾经有猎头公司找到我，待遇也比现在的好，但我都很坚定地跟他们说："不管待遇多高，我都不可能离开目前的公司，我是有职业操守的。即使要离开，也要等到承诺的时间到了，在我完成我的既定使命之后。抱歉，请另请高明吧。"

在职场中跳槽是很正常的，但是一定要选择适合的时机。不能因为外面有更好的条件，你就去跳槽，这样不一定能提升你的价值。聪明的人，永远不在企业低谷的时候跳槽，相反，在企业需要他的时候，他一定会以一种勇于担当

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

的姿态坚持下来。

在公司的发展过程中，也会出现许多意外的事件，给公司和老板带来棘手的问题，有些迫在眉睫，必须马上解决。这时候，作为“最可爱的人”，在关键时刻，你一定要挺身而出，该出手时就出手，与老板一起分担风险，帮助老板渡过难关。这时，你为老板撑起一片天，为他挡风遮雨，你将赢得其他同事的尊敬，更能得到老板的信任和器重。

我在一次企业家论坛上听到一个老板讲述他曾经的经历：

几年前，温家开和陈国良在大学毕业后一起到一家软件公司应聘，结果同时被录用了，负责电脑软件的设计开发工作。

上了不到两个月的班，温家开就辞职了。原因是他嫌这家公司规模太小，连老板在内仅有六个人。实力也太弱，注册资金只有10万。市场前景也不看好，研发能力不强，与那些实力雄厚的公司很难竞争。而且，办公条件也太简陋，只有一间面积不大的办公室，连台空调也没有。他们上班的时候，正是最热的八月天，只有两台吊扇不停地吹出热风。温家开劝陈国良也别干了：有的是好单位，干嘛在一棵树上吊死，趁现在年轻，得赶紧找个好“庙”，要不然连女朋友也找不到。

说实在的，陈国良也有些动摇，但是一看到老板每天早出晚归的辛苦样，又不忍开口了。老板比他们大不了几岁，也是学计算机的大学生。创业难啊，陈国良想：反正自己还年轻，权当帮帮老板。即使以后公司垮了，也算积累点人生经验吧。

温家开骂他傻，摇摇头自奔前程去了。陈国良的决定是老板没有想到的，从那以后他把陈国良看成了风雨知己。

一年以后，公司的经营已面临绝境，工资已有三个月没有发了，那几个人也走了，现在只剩下他们两个人了。老板对陈国良说：“委屈你了，哥们。”陈国良摆摆手：“什么也不用说了，只要你一天把公司开下去，我就一天不离开这里。”几年来，任何困难都没把老板压垮，现在他却被陈国良的这句话弄得红了眼圈。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

半年后，公司的局面开始峰回路转，由于他们不懈的努力，终于有位实力雄厚的集团公司肯出资让他们开发新款的游戏软件。新品巨大的市场前景，让他们充满信心，这是决定公司未来命运的大机遇，为此他们全身心地投入到新软件的研制中去，结果产品推出后，大获全盛。除了巨额利润，他们的知名度也在业内迅速打响。公司开始招兵买马，发展壮大，仅短短的几年工夫，就成为知名的软件公司。陈国良也被提拔为公司的设计总监。

老板们对于那些面对困难毫不气馁、坚持不达目的誓不罢休的人，从内心里欣赏。因为企业总是处于残酷的竞争中，锲而不舍是公司进步的支柱。

当老板意识到你是真正与老板同舟共济时，自然就会重用你。你这样做，比频频跳槽要实用、有效得多。如果你认为老板的命运比你好，你不妨豁出去，跟他同坐一条船，这样一来，他发达了你不是也搭上了“顺风车”吗？

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

关键时刻提出合理化建议和最优化方案

不管你的领导多么有能力，他也不是全知全能的“上帝”，从某种程度上说，许多职员知道的问题，恰恰是领导的认知和决策的“盲区”。所以，要学会及时地向领导提出合理化建议，寻找可行性方法，拿出最优化方案。

领导并非完人，每个企业在发展过程中总是会不可避免地产生许多问题，一旦发现企业内部存在一些问题、一些不利于企业发展的不合理情况，我们要做的不是躲在角落里埋怨，而是应该站出来为企业提出能够解决问题和改善不良状况的合理化建议。

曾经有一位职业经理人说过：“只有一个职员提出了好的意见和解决方案，才会得到领导的重视和信任。”的确，纵观历史，很多成功人士就是通过走差异化竞争路线，不仅善于发现问题、提出问题，还能探索出解决问题的方案，最终获得了很多人都没想到的成功。

咸丰十年（1860年）八月，英法联军侵占天津，直逼京师。咸丰皇帝留下六弟恭亲王在京应付洋兵，自己携带一大群亲信和后宫逃往热河行宫。

半途中，下了一道圣旨给曾国藩，命他速派鲍超一军北上援救。鲍超是湘军中的一员悍将，他指挥的军队称为霆军。霆军的战斗力较

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

强，曾国藩不想让他离开与太平军交手的战场，但圣命又不可违，曾国藩召集幕僚们商讨此事。大多数幕僚主张服从命令，派霆军北上勤王。也有少数人认为将在外君命有所不受，军情紧急，不能发兵。

唯独李鸿章一人提出了一个新方案，他说："眼下的局势，即便是霆军迅速北上，也无济于事。这道圣旨实在是未经深思熟虑的情急之言。洋人入都，并不在于要推翻朝廷，不过是索取钱财和放开限制而已，最后的结局必然是金币议和，无伤大局，我们不妨采取拖延的办法来对付。这两天上一道奏折，说鲍超威望不够，请于曾和胡（即湖北巡抚胡林翼）二人中酌派一人率军北上。估计这奏折到达热河时，已不再需要湘军了。"

曾国藩采纳了李鸿章的办法。果然，朝廷很快便有了新的命令下来：议和已成，无需北上。既无违抗旨意，又无影响战事，两全其美。正是李鸿章遇事能够拿出办法，才使他在曾国藩的营中脱颖而出。

优秀的人就是这样，努力与领导同步思维甚至超前思维。领导来不及考虑的问题，他能提前想到；领导想到的问题，他能具体细化；领导担心的问题，他能提前预见；领导希望解决的问题，他能有办法破解。

一般来说，领导关注的都是重大问题、根本问题。因此，你必须围绕领导的关注点来思考问题，提出意见或建议，这样才能"参"到点子上，"谋"到关键处。

1933年，在世界经济大萧条期间的某一天，美国通用汽车公司董事会的执行委员们正在开会，讨论凯迪拉克轿车生产线的命运问题。这时，一位中级管理人员尼古拉斯·德雷斯塔德特敲门请求委员会给他10分钟的时间来陈述他的建议方案。

要知道，像德雷斯塔德特这样的人物敲门闯进并打断了董事会执行委员会的会议，就好比红衣教主们在梵蒂冈的西斯廷教堂开会选举教皇时，一位普通的神职人员不经敲门请示就要求提出建议一样荒

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

唐，甚至有人觉得可笑。但是，德雷斯塔德特的建议方案，却受到了董事会的高度重视，并被采纳。

当时，凯迪拉克面临的状况是：亏损太多（高成本，从未真正盈利过）；销售急剧下降。因此，凯迪拉克所面临的唯一问题是：彻底停止生产，还是暂时保留着一个品牌，等待市场行情的好转。出人意料的是，这位“小人物”德雷斯塔德特却在会上告诉委员们，他有一个方案可以使凯迪拉克在18个月内扭亏为盈。

凯迪拉克采取的是“声望市场”策略，为争夺市场制定了一项战略：拒绝向黑人出售凯迪拉克汽车。德雷斯塔德特在调查各地的服务部时发现，客户中很多是黑人精英。他们大多为拳击手、歌星、医生和律师，即使在经济萧条时期，也有丰厚的收入，但是，他们在那个年代通常买不到象征其社会地位的商品。德雷斯塔德特极力主张执行委员会应抓住这一市场。通用董事会一致同意并迅速将这一建议付诸实施。很快，在1934年，凯迪拉克的销售量增加了70%，整个部门也因此实现了收支平衡。

无数事实证明，**只有敢于创新，才可以想别人所未想、见别人所未见、做别人所未做的事，敢于突破原有的框架，从而在形成新观念、提出新建议、创建新理论、谋划新思路、推行新决策等方面，取得创造性、突破性的成果。**

凡是当前急需解决的问题，你研究好了，提出了建议，拿出了可行性对策，不管是否能被领导采纳，都会受到肯定和赞扬。

能参善谋在某种意义上说是与创新相伴的。一个人提不出新的理念、新的看法、新的办法，很难称得上是能参善谋。**只要对企业有帮助的建议和方案，就要大胆提出来。即使自己的提案被否决了，也不必因此耿耿于怀。因为，你主动提建议是站在为领导考虑的角度上替企业着想的。**以后你还有许多提出建议的机会，同时推销自己的机会也绝不会少。要相信，你的合理化建议和最优化方案，可以让你的价位在领导心目中水涨船高。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

无招胜有招的“江湖”智慧

坦诚地对己、对朋友、对员工、对用户，甚至对竞争对手，会让你的日常生活和职业生涯更加愉快顺利。无招胜有招是功夫的最高境界，做人也需要这样的境界。

作为一个职业规划师，近几年来，我专注于研究大学生就业和职场新人的工作领域。我一直在思索：我们到底需要什么样的职场生存哲学？

曾经有记者问我，在当下社会，坦诚对于职场中人来讲到底是利还是弊。我当时回答她：“生活中有两类人做错事我们都不会去怪他，一类是小孩子，另一类是傻子。这是因为他们的喜怒哀乐都表达得很直接。坦诚本来就是做人的基本标准，但是在功利诱惑下，就有人会改变立场而变得虚伪，其实真正做大事者都是以坦诚为基准的。”

2010年12月，我去西安交通大学给大学生做了一次题为《假如没有一个有钱的老爸》的职业规划演讲，演讲结束时有家媒体采访我，也问到了这个问题。

不管社会多么复杂，其实只要心不复杂，什么事情都简单。

简单有什么好处呢？就是碰到复杂的人他拿你也没有办法，因为你简单。他很复杂，他很会玩权术，你也会玩，但是你玩不过他，你会受伤。反而你玩我不玩，我们两个的游戏规则不一样、套路不一样的话，他没法跟你交手。你做到简单，最后没有人跟你交手。无招胜有招，或者说以静制动，我不动，你

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

来好了。

我曾读到新东方的俞敏洪发的一条微博，讲的是也关于坦诚和简单的处世原则的：

> @俞敏洪：有人问我面对公司复杂的人际关系怎么办？我的回答是，在任何地方都是有人际关系的，只要你心里简单，一切就简单，做自己认为对的事情，不要参与到是是非非中去，做自己认为正确的事情，不要做违背自己原则迎合别人的事情。和同事们友好相处，不要在背后议论别人，提到别人多赞扬，就既能做人又能做事。

的确如此，一个人要成功，勤奋、坦诚、正直、善良等这些品质永远是需要的。简单做人，无招胜有招，坦诚到没人和你交手；勤奋做事，爱拼才会赢，努力到可以感动自己。我反感尔虞我诈、钩心斗角的职场奋斗思想。对于职场奋斗，我推崇“阳光下的朴素成功学”，而不是“月光下的”，这也将是我会一直努力推广下去的理念。

“假如销售讲‘善良’，各支持部门，包括HR（人力资源），指望什么发年终奖？”这是某本职场畅销书开篇的一句反问。在“职场书”中，此类“格言警句”比比皆是，让许多还没入职场的大学生望而生畏。“中国白领必读的职场谋略小说”、“解密职场江湖”、“全面解析职场生存法则”、“职场有政治，你执黑，我奉陪”，以及“格子间的无烟大战，美丽背后的权谋”等宣传文字，更让很多大学生感到不安，因为这些书传递了一个信息：职场很黑暗，职场是一个江湖，水很深很浑浊。

“职场真的很黑暗吗？”这也是我在给很多大学生做讲座时经常回答的一个问题。

职场就是有着同样利益的人在一起工作，当利益点不同的时候，自然就出现了分歧，可能会出现跳槽、炒人或者暗算。所以目前“职场书”中强调个人奋斗和自我保护，淡漠团队精神、坦诚、善良这类合作性因素，也就不足为奇了。其实，工作是工作，很多公司私底下同事之间还会有以家庭为单位的聚会，也会有活动，所以大部分公司的办公气氛并不像书中写的那么紧张。如果

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

你有兴趣看这些“职场书”，那么你主要的关注点应该是看它作为资深职场人的成功经历，或者外企的管理模式和组织架构，从中获得工作方法的指导。

在一个工作环境中，我们很难与一个待人不友善、做事不坦诚、没有团队协同能力的人合作。而我相信，大部分公司的老板都具有现代经营管理理念，他们第一不是瞎子，第二不是聋子，第三不是傻子，不会任由自己的公司存在着内斗这么大的问题，这样的“内斗小伎俩”未必有用。

痛苦要换来成长，辛苦要得到收获。**现在你也许只是一颗种子，那么如果只是一棵草的种子，将来也就只能长成一棵草，别人践踏而过却无视你的痛苦；如果是一棵树的种子，今天别人在你上面走过可能不会留意你的存在，但终有一天你会拔地而起长为苍天大树，那时人人都将看见。**

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

后记

《毕业5年决定你的一生》第一版自2009年面世以来持续热销，受到了广大读者的喜爱，这种共鸣是对我最大的回报。

有人把《毕业5年决定你的一生》里的精华提炼成一篇文章，并在年轻人喜爱的某网站上四处转载。“大家千万不要错过这篇文章，能看到这篇文章也是一种幸运，真的受益匪浅，对我有很大启迪，这篇文章将会改变我的一生，真的太好了，希望与有缘人分享，也希望对有缘人有所帮助！”

在不少人的推荐下，《中国教育报》专门对《毕业5年决定你的一生》做了一个叫“毕业5年：专业化迈向职业化的关键期”专题与专栏的报道。

国家级的核心刊物《职业》杂志也联系上了我，做了一期“毕业5年，我们和他一起上路——林少波：5年里跳级式的职场道路”的特别企划。

多所高校在毕业生典礼上把本书作为礼物送给毕业生，以激励他们继续努力奋斗。

台湾1111人力银行也曾经因为关注这本书联系到我，邀请我去给社会新鲜人的成长做讲座。

更重要的是，我收到了无数年轻读者的电子邮件，他们表达了刚毕业这几年面临的困惑，有关于职业选择的，有关于性格定位的，有关于人际交往的……这么一本普通的成功励志书能引发众人共鸣，多少有点出乎我的意料。但似乎又在情理之中，这正如人口渴就想喝水一样，心灵成长、职场成功正是当下物质生活丰富、职场竞争激烈的人们所急需的。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服微信/QQ：958218088 期货开户和书籍下载请进:http://www.7help.net

由此，我感觉到自己作为职业规划师的责任之重。

如何让刚毕业的年轻人过好自己的生活，拥有自己的一片精彩天地，同时又能在毕业后成功地找到工作，用人单位与大学毕业生不再“擦肩而过”？我想，这需要高校以及社会上提供必要的就业指导与咨询机构，也需要有更多关于职业规划的读物出现。

基于以上思考，也因为背负着一种“铁肩担道义”的使命感，在这两年里，我对“毕业5年”有了更深的理解。与此同时，我在职业生涯规划的研究领域也有了一些新思想、新体验。

刚好，一些从事人力资源和职业规划的同行给我来信表示，《毕业5年决定你的一生》不仅适合心灵修炼阅读，适合各大企事业单位作新员工的培训读物，也适合高校毕业生作为赠送同学的礼物。能否多讲一些具体如何规划毕业5年的实操性内容呢？因此，一方面应广大读者的需求，一方面出于对上一本书的修补和完善，便有了《毕业5年决定你的一生Ⅱ》的创作。

感谢本书的策划编辑刘峰，是他给我提供了本书的不少创意。

感谢我的大学老师朱宇、王彦祥，这么多年来一直给我力量。

感谢我的家人、同事和朋友，是他们在背后给了我默默支持。

感谢广大读者对我的厚爱，激励我创作出更多、更好的作品。

路，还很长。但是，我们眼光坚毅、目光坚定，因为，我们要去把梦想追寻。

林少波

2011年6月于北京